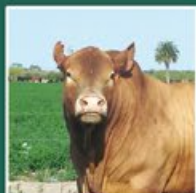




Sostenibilidad

El permanente desafío de las empresas de la red CREA hoy es parte de la agenda global.



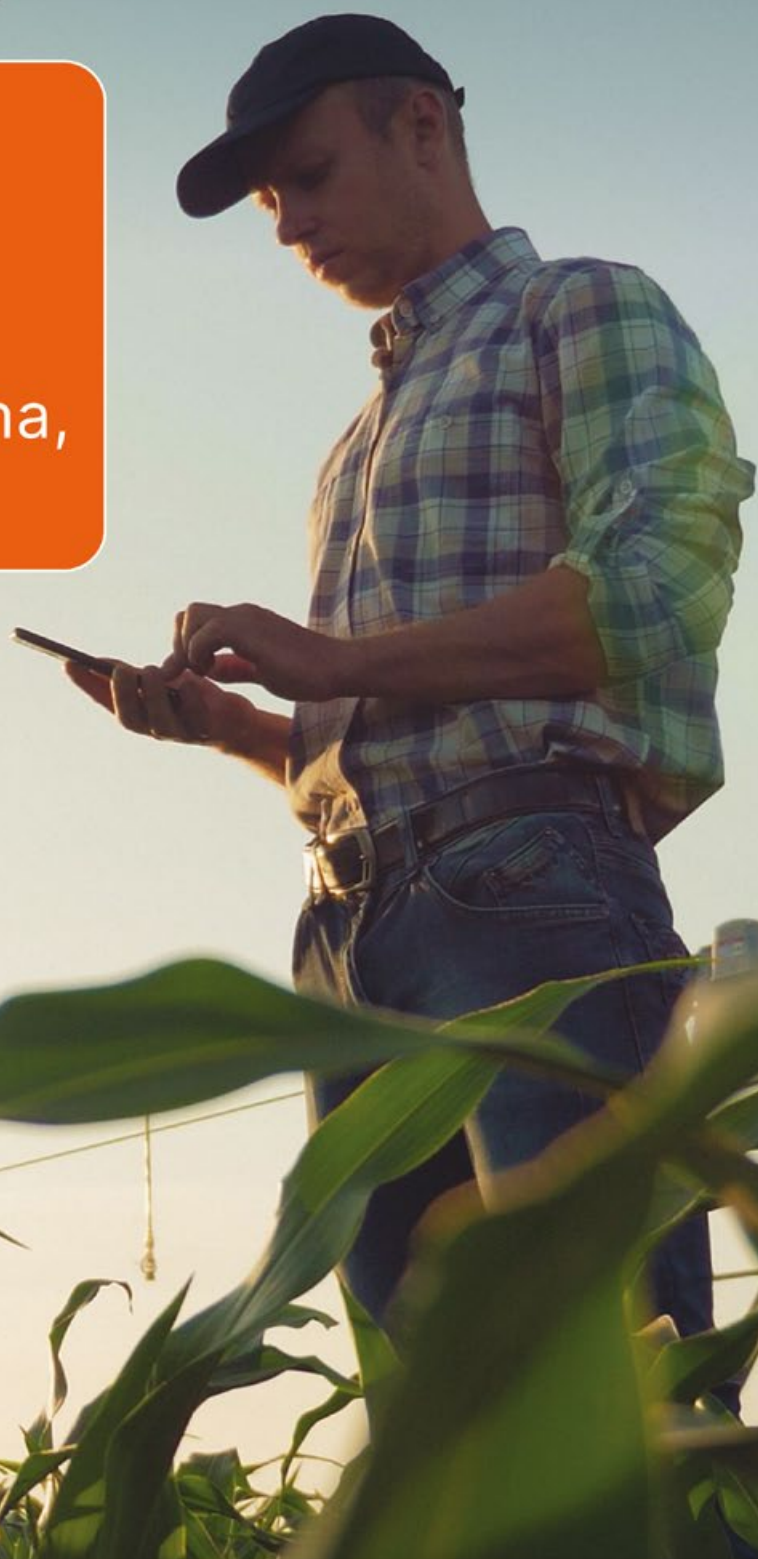
Defensores del media sangre
Un esquema de cabañas que no para de crecer.



El mejor remedio contra los incendios
La importancia de los planes de quemas prescriptas.

**Impulsamos el
negocio de quienes
trabajan e invierten
en nuestra tierra.**

Si el campo evoluciona,
evoluciona el país.



Conocimiento compartido Soluciones colaborativas **VOS PODÉS SER CREA**

sostenibilidad • innovación • integración



Sede CREA: Sarmiento 1236 - 5° piso (C1041AAZ) – Buenos Aires, Argentina.
Tel.: (011) 4382-2076/79 - [f/crea.org](https://www.crea.org) [@crea_arg](https://twitter.com/crea_arg) [y/canalcrea](https://www.youtube.com/canalcrea) [i/crea_arg](https://www.instagram.com/crea_arg)





Nota de tapa

10 | Bonos de carbono

El camino iniciado por una empresa del CREA Vallimanca.

Sumario



16 | Cómo hacer mucho con poco

El valor de la gestión de la información.



22 | Primer CREA Holístico

Resultados del manejo regenerativo de pastizales en la región Semiárida.

28 | Gestión ambiental

Empresas de la región Chaco Santiagueño evalúan indicadores de gestión ambiental para generar procesos de mejora continua.

34 | Las caras de la sostenibilidad

Una iniciativa producto de la articulación público-privada

40 | ¿Cuán protegida está mi empresa agropecuaria?

Recaudos a tener en cuenta al momento de contratar seguros.

44 | El impacto de la sequía

Un relevamiento realizado por CREA muestra la preocupante situación generada por las adversidades climáticas.

52 | Defensores del media sangre

La familia Thavonat desarrolló un esquema de cabañas que no para de crecer.

62 | Los pilares del futuro

Una visión de la lechería nacional de cara al año 2030.

70 | El mejor remedio contra los incendios

La importancia de los planes de quemas prescriptas.

74 | El agro sostenible en la COP 27

Aapresid, CREA y GPS participaron del evento global.

76 | El precio de la tierra

78 | Lo ayudamos a presupuestar

82 | Apuntes

AGRADECEMOS a las empresas que apoyan la generación de contenidos CREA

Patrocinantes



Auspiciantes



www.crea.org.ar

[f/crea.org](https://www.facebook.com/crea.org)

[@crea_arg](https://twitter.com/crea_arg)

[/canalcrea](https://www.youtube.com/canalcrea)



Volkswagen asistencia 24 h 0-800-666-3434



Nueva Amarok V6 258 cv



**La más indomable
de las Amarok**

volkswagen.com.ar



Utiliza y
Recomienda



Shell
HELIX



Foto no contractual. Equipamiento según versión. Origen: Argentina. Para más información consulte en www.volkswagen.com.ar. Volkswagen Argentina S.A. Av. De las Industrias No. 3101, Gral. Pacheco, Buenos Aires.

Garantía

6

años

o 150.000 km

Editorial



También somos parte de la solución

Hace algunos días se llevó a cabo en Egipto la 27ª Conferencia de las Partes sobre Cambio Climático (COP 27). Se trata de un encuentro anual impulsado por la Organización de las Naciones Unidas, del que participan jefes de Estado y funcionarios, representantes de la sociedad civil, organizaciones del sector privado y activistas climáticos con el fin de vehicular las conversaciones y acciones necesarias para alcanzar los objetivos climáticos colectivos del mundo acordados en el marco del Acuerdo de París de 2016.

En este sentido, la red CREA trabaja desde sus orígenes para promover la sostenibilidad, incluso mucho antes de que este concepto cobrara la relevancia que tiene en la actualidad. Estamos convencidos de que la sostenibilidad debe ser entendida e implementada desde una perspectiva integral: se trata de un concepto que comprende tres dimensiones complementarias: económica, social y ambiental. Así, es sostenible todo aquello que contribuya a la consolidación económica de las empresas, las comunidades y el país, como así también al desarrollo de las personas y el cuidado del ambiente.

Durante la COP 27 se mostró por primera vez cómo las empresas agropecuarias de nuestro continente trabajan para promover la seguridad alimentaria en el marco de sistemas orientados a generar desarrollo social y a reducir la huella ambiental. Pero, del mismo modo en que podemos ofrecer soluciones a los desafíos críticos de orden global, es necesario también que atendamos nuestra propia agenda de prioridades, lo que implica considerar, entre otros temas, la necesidad de promover el desarrollo económico y social de nuestras naciones para igualar oportunidades en aquellos sectores de la población menos favorecidos.

Como presidente del Movimiento tuve el honor de asistir al encuentro en representación de cada uno de ustedes, acompañado por Cristian Feldkamp, Director Ejecutivo de CREA. Ambos participamos de diferentes paneles cuya temática se centró en el desarrollo de sistemas de producción climáticamente sostenibles, invitados por el Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA), pero también como parte de la Alianza Argentina para la Acción Climática (AACA) de la que nuestra institución es miembro.

Participar de estos eventos en los que se define la agenda global es importante para mostrar, con evidencia científica y contrastable, que el sector agropecuario es parte de la solución de los problemas ambientales y las necesidades nutricionales de una población mundial en constante crecimiento. Ciertamente que tenemos por delante un camino a recorrer.

Estamos comprometidos con el desafío que suponen la emergencia climática y la temática ambiental, tanto a nivel global como para nuestras actividades en particular. Por esta razón, es fundamental darles foco y protagonismo en nuestros planes de trabajo, de manera de continuar bregando para ser parte de la solución.

Los invito a reflexionar. Como Movimiento tenemos mucho para mostrar, estudiar, comunicar y compartir respecto a la temática. Es nuestra forma de llevar adelante la actividad, sigamos en marcha.

Santiago Negri
Presidente de CREA

CREA

Consortios Regionales de
Experimentación Agrícola

FUNDADOR ARQ. PABLO HARY (†) COMISIÓN DIRECTIVA – EJERCICIO 2021/23

Presidente	Santiago Negri
Vicepresidente	Jorge Sáenz Rozas
Secretario	Martín Kenny
Prosecretario	Mauricio Davidovich
Tesorero	Eugenio de Bary (h)
Protesorero	Guillermo Zorraquín
Vocal titular	Fernando de Nevares
Vocal titular	Matilde Bunge
Vocal suplente	Sebastián Sabattini
Vocal suplente	Ricardo García

Revisores de Cuentas

Daniel Bitti /Eduardo De Coulon

Vocales regionales

Oeste: Pedro Montovio; Mar y Sierras: Allan Cameron;
Litoral Norte: Silvina Pietrantueno; Litoral Sur: María
Gaynor; Norte de Buenos Aires: Lucas Gandolfi; Centro:
Matías Lanz; Sudoeste: Bernardo Lulhe; Sudeste: Eliseo
Zavala; Semiárida: Néstor Albizúa; Norte de Santa Fe:
Diego Dalla Fontana; Este: Jorge Olmedo; Sur de Santa
Fe: Sergio Serra; Santa Fe Centro: Darío Beltramino; Oes-
te Arenoso: Alejandro Vidal; NOA: Martín Ficco; Valles
Cordilleranos: Ricardo Bombal; Córdoba Norte: Néstor
Scarafia; Chaco Santiagueño: Nicolás Romagnoli;
Patagonia: Ignacio García Diez.

Consejo consultivo

Ex Presidentes: Eduardo P. Pereda (†); David Arias (†);
Esteban Berisso; Luis Enrique Garat (†); Miguel Moneta;
Federico Méndez Duhau (†); Lorenzo Amelotti (†);
Manuel Candia; Manfredo Von Rennenkampff; Bruno
Quintana; Marcelo Lanusse (h); Alberto Ruete Güemes;
Orlando Williams; Luis María Coviella; Eduardo Pereda
(h); Carlos Vaquer; Marcos Rodríguez; Marcelo Carrique;
Germán Weiss; Oscar Alvarado (†); Rafael Llorente;
Juan Balbín; Alejandro Blacker; Francisco Igueraabide;
Francisco Lugano; Michael Dover.
Ex vicepresidente: Adriana Arnaldo.

Socios honorarios

Gregorio Pérez Compagnon, Wolfgang Grabisch (†),
Marino Zafanella (†), Carlos Puricelli (†), Gianfranco
Pensotti (†), Ignacio Galli, Luis Barberis (†), Adolfo Glave,
Jorge Molina (†), Ángel Berardo, Sergio Lenardón,
Bolsa de Cereales, Adolfo Casaro (†), Marcelo Foulon
(†), INTA, FAUBA, Ernesto Viglizzo y Alberto Quiroga.

Coordinadores regionales

Oeste: Ignacio Lamattina; Mar y Sierras: Nora Mailland;
Litoral Norte: Alejandro Socas; Litoral Sur: Federico
Vouilloud; Norte de Buenos Aires: Pedro
Estrugamou; Centro: Fernando García; Sudoeste:
Nora Kugler; Sudeste: Pablo Corradi; Semiárida:
Francisco Ferreira; Norte de Santa Fe: Marcos
Buscarol; Este: Pilar Laurel; Sur de Santa Fe: Santiago
Gallo; Santa Fe Centro: Rodolfo Tkachuk; Oeste
Arenoso: Lucía Franchino; NOA: Ezequiel Vedoya; Valles
Cordilleranos: Juan Pablo Castellano;
Córdoba Norte: Rodrigo Bosch; Chaco Santiagueño:
Diego Figueroa; Patagonia: Pablo Auliso.

Director Ejecutivo

Cristian Feldkamp

Equipo de dirección organizacional

Investigación y Desarrollo: Ariel Angeli
Metodología y Desarrollo Personal: Francisco Mourioño
Administración, sistemas y procesos: Jorge Pignataro
Integración a la Comunidad: Eugenia Wolcuff
Desarrollo Institucional: Elizabeth Roberts
Comunicación: Lorena Prenol



Conoce nuestros productos
y encontrá la solución
que tu campo necesita

santander.com.ar

Juntos producimos mejor 





Bonos de carbono

El camino iniciado por una empresa del CREA Vallimanca.

En 2016, Fernando García Llorente, administrador de la firma Santa María del Recuerdo –localizada en la zona de influencia de la localidad bonaerense de Saladillo–, se propuso comenzar a prestar servicios ecosistémicos e intensificar el sistema productivo para tornarlo más eficiente. Por entonces no sabía que ese doble propósito era en realidad complementario.



"Somos una empresa agropecuaria que se dedica a la agricultura y la ganadería, pero también nos proponemos promover el desarrollo de las personas y contribuir al factor ambiental, de manera tal de contemplar las tres dimensiones de la sostenibilidad", explicó Fernando durante un seminario en línea sobre bonos de carbono organizado por el Área Ambiente de CREA.

El primer paso de la empresa –integrante del CREA Vallimanca (región Sudeste)– consistió en iniciar un programa forestal con álamos y sauces para luego complementarlo con la ga-

nadería en el marco de un planteo silvopastoril. Así comenzaron a forestar entre cinco y diez hectáreas por año con el propósito de alcanzar un total de 150 hectáreas.

"Con el tiempo, también descubrimos que podíamos secuestrar carbono por medio de la gestión de pastizales", señaló Fernando en referencia a la metodología de regeneración propuesta por el nodo argentino Ovis 21 del sistema creado por el africano Allan Savory, que contempla dejar "descansar" a las especies presentes en un pastizal –tanto nativas como foráneas– el tiempo

suficiente para promover una recarga de biomasa aérea y subterránea que contribuya generar una acumulación progresiva de carbono en el sistema.

El diseño regenerativo se aplicó en cerca de 1000 hectáreas de campo natural presentes en el establecimiento, mientras que otras 800 cuentan con promociones de raigrás, pasturas y cultivos agrícolas. El manejo holístico de pastizales requería aplicar “descansos” de 50 días durante la primavera y de 100 días entre los meses de diciembre y abril. Para ello resultaba necesario duplicar prácticamente el tamaño de los rodeos, lo que implicaba un gran cambio para las personas encargadas de la tarea. Ini-

cialmente se asustaron porque pasar de 250 vacas con terneros a 500 no parecía sencillo, pero los integrantes del equipo de trabajo lograron adaptarse y aceptaron el desafío.

El manejo holístico de pastizales exige dos planificaciones anuales –una para el verano y otra para el invierno–, las cuales se realizan con planillas en papel en las que, de manera sencilla, se indica el destino que va a tener cada lote en cada período. El proceso requiere el involucramiento del personal encargado de la tarea (que participa de manera activa en las planificaciones semestrales).

La gestión regenerativa del pastizal natural comenzó a generar un volumen sustancialmente mayor de recursos forrajeros. En los primeros tiempos lo atribuyeron al factor climático, pero cuando las diferencias se sostuvieron en períodos secos, pudieron constatar el impacto de la tecnología de procesos (ver gráfico 1).

“Los maíces que antes se empleaban como verdeos de verano ahora se cosechan para venderlos como grano, generando así un ingreso adicional para la empresa”, comentó el empresario.

“Con el Tablero Forrajero CREA veníamos advirtiéndole que la productividad del campo natural se venía degradando de manera paulatina, pero ese proceso no sólo se detuvo, sino que se revirtió a partir de la incorporación del manejo regenerativo”, añadió.

El protocolo EOY (*Ecological Outcome Verification*) diseñado por Savory Institute en colaboración con Michigan State University, Texas A&M, Ovis 21 y The Nature Conservancy, permitió además detectar una mejora progresiva en la salud del ecosistema a partir de la medición anual de un conjunto de indicadores de flujo de energía, ciclo del agua y de los minerales y dinámica de las comunidades (gráfico 2).

El manejo sostenible se extendió además a los demás sectores del establecimiento. “Pasamos de tener pasturas de festuca y trébol blanco a pasturas multiespecies que imitan mejor cómo se comportan los campos naturales, para así aportar mayor biodiversidad al sistema”, expuso Fernando.

En el área agrícola, además de rotarla cada seis años con pasturas para promover una mayor acumulación de carbono, comenzaron a emplear cultivos de servicio con el propósito de

Gráfico 1. Tasa de crecimiento promedio mensual del pasto en sectores bajos y en lomas de campo natural registrada entre 2018 y 2022 con manejo holístico versus tasa de crecimiento promedio histórica con manejo tradicional

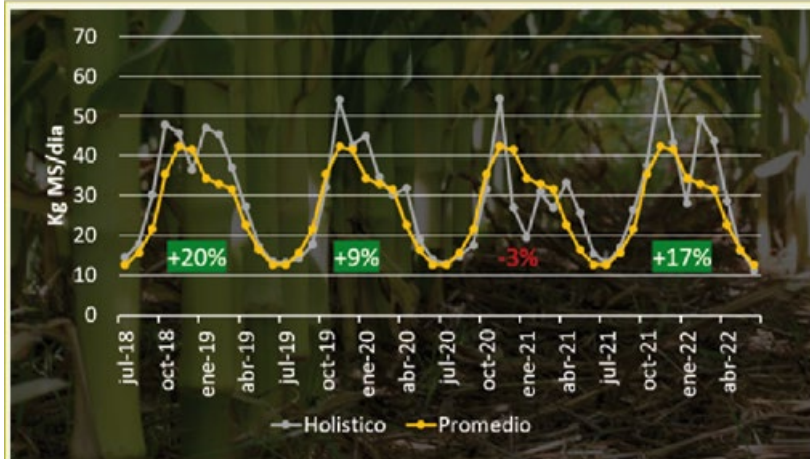
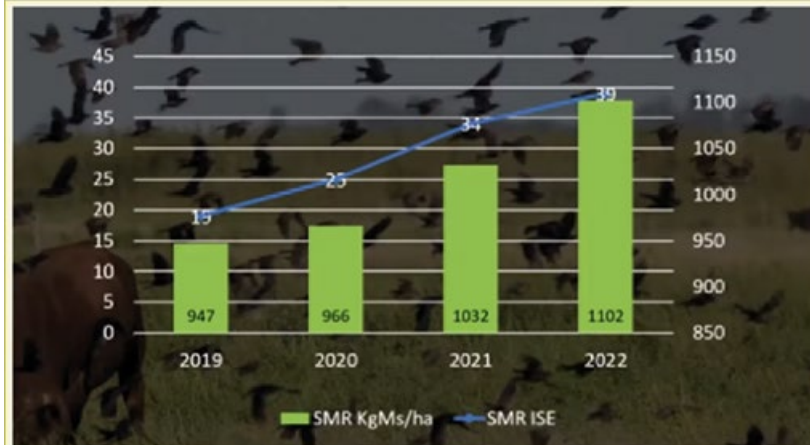


Gráfico 2. Evolución del Índice de Salud del Ecosistema



VETAMEC

Doramectina al 1%

El nuevo endectocida de la familia Vetanco



- ✓ Potente acción contra parásitos internos y externos
- ✓ Alta biodisponibilidad en piel, lo que lo hace una herramienta ideal para la prevención y tratamiento de las bicheras
- ✓ Potente acción antisárnica
- ✓ Clave en la rotación de principios activos

**PRODUCTOS
SEGUROS PARA
ALIMENTOS SEGUROS**

WWW.VETANCO.COM



mantener los lotes siempre verdes durante la etapa invernal.

De la mano de una empresa dedicada a gestionar proyectos de regeneración (Fénix Regenera), en los últimos tiempos comenzaron a incursionar en un proyecto de desarrollo de bonos de carbono con el propósito de comercializarlos en el mercado voluntario de dichos instrumentos.

“Producimos novillos Hilton y solemos recibir

en el establecimiento a importadores europeos que vienen a conocer cómo se produce la carne que adquieren. Cuando les mostramos el proceso que estamos llevando a cabo, manifiestan que están interesados en comprarnos los bonos de carbono, una vez que lleguemos a esa fase”, apuntó el empresario.

Este año, gracias a los cambios implementados la empresa consiguió créditos con tasas de interés del 39% y 56% anual (es decir, negativas en términos reales en función de la inflación proyectada), los cuales fueron provistos por la ONG Sumatoria, que se dedica a financiar proyectos productivos sostenibles. También accedieron a un crédito para ganadería regenerativa, provisto por Banca Ética Latinoamericana, que tiene una tasa de interés anual del 6% sobre la base del valor novillo medido en función de la evolución del Índice General Mercado de Liniers (INML) del Mercado Agroganadero de Cañuelas.

“Cuando iniciamos este proceso, lo hicimos pensando que íbamos a poder comercializar hacienda con un diferencial de precios, aunque actualmente eso es lo que más lejano vemos, porque han comenzado a aparecer beneficios concretos en el área financiera y eventualmente en la venta de servicios ecosistémicos cuando logremos certificar bonos de carbono”, remarcó el empresario.

El proceso también resulta útil para que miembros de la familia empresaria que no tienen interés en el agro, pero sí en el cuidado ambiental, se acerquen a la actividad atraídos por los aportes ecosistémicos realizados. Lo mismo puede decirse del equipo de trabajo y de los integrantes de la comunidad. “Más allá de los beneficios productivos y ambientales, los sistemas regenerativos contribuyen a acercar el campo con la ciudad y ese es un activo que capitalizamos mostrando lo que hacemos a estudiantes que quieren ver cómo trabajamos”, resaltó.

“Cuando iniciamos este camino, lo hicimos con una visión de largo plazo, sin imaginar que obtendríamos mejoras productivas, económicas y financieras en tan pocos años”, concluyó Fernando. ☒



El manejo holístico de pastizales requiere dos planificaciones anuales, las cuales se realizan con planillas en papel en las que, de manera sencilla, se indican los destinos que va a tener cada lote en el período



El primer paso de la empresa para capturar carbono consistió en iniciar un programa forestal con álamos y sauces para complementarlo con la ganadería en el marco de un planteo silvopastoril.

La presentación completa puede verse en la sección de videos de [contenidoscrea.org.ar](https://www.contenidoscrea.org.ar)

ORGULLO

De saber que somos parte de algo mucho más grande. Que no estamos solos.
De la confianza ganada en el campo, en nuestra tierra.
De las tormentas atravesadas, de lo aprendido.
Del corazón, la pasión y la razón, en cada paso que dimos.
De seguir acompañando la evolución del campo argentino, apostando a la tecnología y a la mejora de los procesos agrícolas.
De todavía hoy, después de más de 70 años, seguir siendo pioneros, manteniendo las mismas ganas del primer día.
De sembrar en cualquier circunstancia.
De estar ahí, bien cerca, con la red de concesionarios más presente.
De seguir cuidando la tierra, haciendo que las cosas buenas pasen.
De nuestras raíces.
Pero, por sobre todas las cosas, de seguir haciéndolo juntos.

Sigamos sembrando futuro.

¡Muchas felicidades!



SOMOS EL EQUIPO



LÍDER EN SIEMBRA



Cómo hacer mucho con poco

El valor de gestionar la información.

Sin información no es posible conocer la situación de una empresa; por lo tanto, resulta imposible saber si se está realizando una gestión adecuada de los recursos disponibles. No se puede, en definitiva, ser sostenible.

Ahora bien, ¿qué volumen de datos se debería gestionar para generar información útil y precisa? No se trata de una respuesta fácil de responder. Afortunadamente, hoy contamos con múltiples herramientas tecnológicas que pueden ayudar a cumplir esa meta con holgura.

Por supuesto: no es una tarea sencilla, porque requiere un proceso de aprendizaje continuo que debe ser alimentado con mucha curiosidad y disciplina. El empresario agrícola Daniel Burini puede dar un testimonio válido al respecto, dado que, si bien gestiona una pequeña empresa familiar, cuenta con un volumen gigantesco de información, el cual no tiene nada que envidiarle a una gran corporación.

Daniel, integrante del CREA Gálvez (región Santa Fe Centro), comenzó a emplear un programa de gestión agropecuaria en el cual se sistematizan los registros tanto productivos como contables con el propósito de concentrar toda la información en una sola base de datos y detectar con rapidez desvíos respecto de lo programado.

Además de disponer de información clave con mayor rapidez, el hecho de identificar con facilidad las actividades que generan más valor es uno de los principales insumos que Daniel logró obtener del proceso.

“Así pudimos evaluar que algunos campos arrendados poco productivos se estaban llevando la utilidad generada por aquellos que sí lo son, con lo cual hicimos una depuración y, si bien perdimos escala, ganamos en eficiencia de uso de los recursos”, explica Daniel, quien actualmente gestiona unas 1300 hectáreas entre propias y arrendadas.

A dichas bases de datos tienen acceso tanto el agrónomo de la empresa como el asesor del grupo CREA, quienes verifican en línea –sin necesidad de trasladarse físicamente hasta el establecimiento– la realización de las tareas pautadas, los rendimientos agrícolas y los márgenes, entre otros ítems. También acceden los contadores externos encargados de realizar el balance y las liquidaciones de IVA y salarios.

El uso del programa de gestión, que Daniel realiza junto a su esposa Verónica, requirió un proceso de aprendizaje. “La única forma de lograrlo fue con mucha dedicación, pero, cuando logramos *encontrarle la vuelta*, se terminaron las sorpresas: allí está toda la información unificada, todo queda registrado, y lo que faltó registrar queda expuesto, es posible identificarlo rápidamente y agregarlo; todo lo cual se traduce en un ahorro de tiempo”, expone el empresario.

Cinco años atrás, Daniel, amante de los *fierros*, decidió actualizar su vieja sembradora para in-

corporar un sistema de siembra de precisión y adaptarla para hacer doble fertilización variable. Luego empleó una aplicación digital (FieldView) para comenzar a gestionar los datos aportados por los sensores ahora presentes en la máquina renovada.

“Con una inversión moderada, pasamos a tener una sembradora *inteligente* que, gracias al uso de la aplicación digital, nos brinda información en tiempo real acerca de la calidad de una siembra y las condiciones ambientales presentes al momento de realizar la tarea”, remarca.

La recolección automatizada de datos, que también involucra las tareas realizadas por la cosechadora y la pulverizadora, permite que tanto Daniel como los técnicos efectúen el seguimiento en tiempo real de la calidad de los procesos planificados. Pero, además, la comunicación es *bidireccional*, dado que las máquinas, si bien generan información mientras trabajan, también pueden recibirla, ya que desde la oficina se pueden, por ejemplo, enviar prescripciones sin tener que ir físicamente al lote.

“Los datos de las aplicaciones y lo cosechado se cargan de manera automática en el programa de gestión, de manera tal de hacer un seguimiento integral y prácticamente en tiempo real del comportamiento de los diferentes sectores y ambientes que componen los lotes de producción”, señala.

“Gracias a la tecnología, ahora somos mucho más eficientes en el área agronómica, porque se van generando distintas capas de datos que nos permiten detectar los sectores del campo en los cuales se producen desvíos, para luego focalizarnos en ellos, además de hacernos preguntas e intentar responderlas por medio de experimentaciones, por ejemplo, variando las densidades de siembra de maíz en distintas situaciones”, añade.

Tal como había ocurrido con el manejo de gestión de datos productivos y contables, la digitalización de los procesos agronómicos también permitió ganar mucho tiempo, el cual fue utilizado por Daniel para capacitarse en la gestión comercial agrícola.

La primera consigna de la nueva metodología de trabajo fue dejar de hablar de precios de los granos para empezar a trabajar en función de objetivos de rentabilidad a partir de la definición de la estructura de costos de la empresa y de

los ingresos proyectados por rendimientos agrícolas y precios esperados de los granos.

“La gestión comercial no consiste en vender a cinco dólares más (por tonelada), sino en evaluar cómo impacta la evolución del mercado de granos en la rentabilidad buscada partiendo de

la propia realidad de la empresa. Dejamos de hacer *futurología* para cubrirnos ante los escenarios probables que vayan en sentido opuesto al objetivo buscado”, comenta Daniel.

Para gestionar la comercialización de granos con mayor eficiencia comenzó a emplear una aplicación digital (Inteliagro) por medio de la cual se puede hacer un seguimiento en tiempo real del precio promedio de venta de cada cultivo. Es decir: la plataforma digital permite observar y comparar el porcentaje de coberturas de precios (realizadas con *forwards* y futuros y opciones del Matba Rofex) y el valor promedio de venta de cada cultivo, tanto cosechado como por lograr.

“La estrategia comercial debe ser definida por cada empresa en función de su situación productiva, económica y financiera; lo que puede ser adecuado para una empresa agrícola, quizás no lo sea para otra. Entender esto es fundamental, así como contar con las herramientas necesarias para hacer un seguimiento de la posición comercial en tiempo real para capturar las oportunidades que se puedan presentar en el mercado”, resalta Daniel. En los últimos tres años casi un tercio del resultado final logrado por la empresa familiar se originó en la gestión comercial.

La empresa, que cuenta con tres empleados, incorporó recientemente a Mateo, uno de los hijos de Daniel. Y Lucas —quién está terminando sus estudios universitarios— también tiene planes de sumarse a la firma familiar.

“La centralización de la gestión de datos, además de promover la eficiencia del uso de los recursos materiales y del tiempo, es vital para hacer transiciones generacionales ordenadas, dado que la información crítica no está en la cabeza de una persona, sino en una base de datos en funcionamiento que es alimentada de manera constante”, apunta.

Inquieto por naturaleza, Daniel se hizo cargo años atrás —junto con otros socios— de la gestión de un acopio, en el que trabajó también en la implementación de un sistema de gestión contable y en la formación de un nuevo equipo de trabajo, que actualmente gestiona la firma. “Tal como sucede en mi empresa, con el acopio estamos conectados en forma remota para analizar en todo momento las distintas variables participantes”, explica, quien además



Cinco años atrás Daniel Burini decidió actualizar su vieja sembradora para incorporar en la misma un sistema de siembra de precisión y adaptarla para poder hacer doble fertilización variable.



TOYOTA

CREA

SIENDO MIEMBRO
TREOS TE BRINDA
BENEFICIOS EXCLUSIVOS!



COROLLA



YARIS



ETIOS

CONFIANZA, SEGURIDAD, EXPERIENCIA.



HIACE



HILUX

FINANCIACIÓN - TOMAMOS USADOS

CONTACTO COMERCIAL: FERNANDO MONTAOS



EMAIL: FMONTAOS@TREOS.COM.AR



CELULAR: (011) 15- 4407-2877



TOYOTA
CONCESIONARIO OFICIAL

TREOS

AV. LIBERTADOR 1840, VICENTE LOPEZ

WWW.TREOS.COM.AR



La recolección automatizada de datos permite que todos los integrantes de la empresa puedan hacer un seguimiento en tiempo real de la calidad de los procesos planificados.

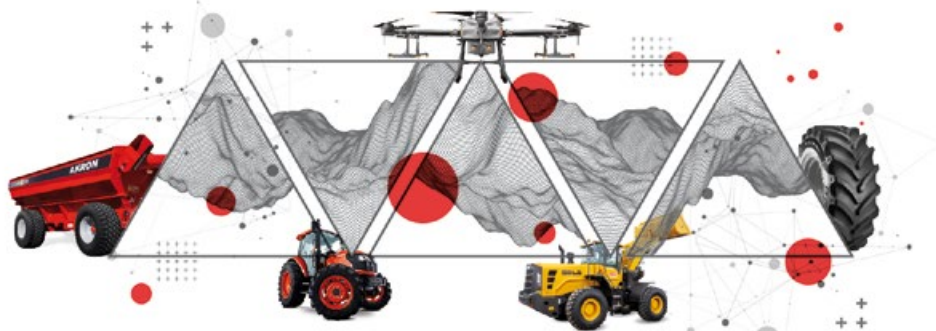
cuenta con una empresa de transporte que facilita las tareas de logística.

"En 2008, con el propósito de diversificar actividades, invertimos comprando otra empresa, junto con un grupo de socios, dedicada a la producción lechera en la zona central de Santa Fe, que actualmente produce unos 31.000 litros de leche por día y que también cuenta con un sistema de gestión en la *nube*, ya que la administración está a 130 kilómetros de donde se encuentra físicamente el campo", resalta Daniel. El empresario santafesino destaca que formar parte del CREA Gálvez le enseñó a trabajar con objetivos y que fue fundamental como red de apoyo para atravesar momentos difíciles. También participa de un grupo de mensajería, integrado por empresarios agrícolas de diferentes regiones productivas, dedicado a intercambiar novedades e innovaciones tecnológicas.

"Tenemos la suerte de vivir en una época en la cual están plenamente disponibles los recursos para capacitarnos por nuestra propia cuenta con el propósito de emplear las numerosas tecnologías presentes en nuestro propio beneficio. Solo tenemos que tener la actitud necesaria para poder llevarlo adelante", resume Daniel. ☒



*Movilizante, sorprendente, transformador.
¡Confiamos en el Futuro!*



2023, bienvenido el desafío!

Kubota | dji AGRICULTURE | SDLG | PIRELLI

AKRON®

ELEGÍ MÁS⁺

Elegí producir mejor y rendir más con **Variable Nidera.**

Elegí Experiencia Nidera.



La mejor recomendación de densidad y fertilización variable para tu lote Nidera.

- + ASESORAMIENTO PERSONALIZADO
- + EFICIENCIA DE INSUMOS
- + TECNOLOGÍA
- + RENDIMIENTO

Elegí la mejor experiencia para tu lote en niderasemillas.com.ar

N NIDERA
SEMILLAS



El primer CREA Holístico

Resultados del manejo regenerativo de pastizales en la región Semiárida.

En 2021, con apenas 280 milímetros registrados en el año, la mayor parte de los vecinos de Francisco Ferreira se encontraba retirando la hacienda del campo o bien abasteciéndose de recursos forrajeros. Pero él, además de gestionar un rodeo de cría, decidió recibir más de 300 novillos en capitalización por el término de un año.

¿Dispone de gran cantidad de rollos, silaje de maíz o algún otro recurso escondido *debajo de la manga*? Nada de eso: solamente campo natural. Para comprender cómo lo hizo es necesario retroceder en el tiempo cuatro años atrás, hasta el momento en que Francisco –coordinador de la región CREA Semiárida– se hizo cargo de un campo ganadero familiar localizado en el nores-te de la provincia de Río Negro.

Con el asesoramiento de Gustavo Ursera, quien incorporó hace años el manejo holístico de pastizales, Francisco decidió replicarlo en el establecimiento familiar que poseía 5000 hectáreas de campo natural.

“Siempre se consideró que el campo –que se encuentra en manos de la familia desde 1917– podía gestionar, con un manejo convencional, un total de 150 vacas por legua; es decir, 300 vacas en 5000 hectáreas. Sin embargo, ya en el cuarto año de manejo holístico, dispone de 600 equivalentes vaca (EV)”, explica Francisco. De acuerdo con la última medición, la receptividad es de 272.471 día animal.

El planteo, que contempla dejar “descansar” el tiempo suficiente a las especies presentes en un pastizal –tanto nativas como foráneas– pa-

ra promover una recarga de biomasa aérea y subterránea que contribuya generar una acumulación progresiva de carbono en el sistema, generó una respuesta sorpresiva. “Comenzamos a observar en los lotes la presencia de especies nativas de alto valor nutricional que hace años que no veíamos”, comenta.

El cambio requirió inversiones en perforaciones y bombas eléctricas y solares, además de readecuaciones de los bebederos, para proporcionar abundante agua en los diferentes módulos por los cuales se va derivando la hacienda.

El manejo holístico se complementa con un plan de quemas prescriptas. En el marco de un programa sistemático de largo plazo se van quemando diferentes sectores todos los años con el propósito de mejorar el pastizal y bajar la densidad y cobertura de especies leñosas, además de asegurar las condiciones propicias para prevenir incendios espontáneos.

“Con un plan de quemas prescriptas no solo disminuye el riesgo de desastres provocados por grandes incendios, sino que también se promueve un aumento de la biodiversidad de especies tanto vegetales como animales”, explica. Otra de las variables introducidas con este cambio de sistema fue la incorporación de genética Bonsmara en el rodeo de base Hereford con el propósito de seleccionar ejemplares destacados en fertilidad, mansedumbre y condición corporal, tres cualidades críticas para una zona productiva compleja y desafiante.

“El campo está a 85 kilómetros de ripio del pueblo, por ende, todo lo que contribuya a



Otra de las variables introducidas fue la incorporación de genética Bonsmara en el rodeo de base Hereford con el propósito de eleccionar ejemplares destacados en fertilidad, mansedumbre y condición corporal, cualidades críticas para una zona productiva compleja y desafiante.

simplificar los procesos e independizarlos de requerimientos externos, permite consolidar su seguridad y previsibilidad", remarca.

Uno de los mayores *dolores de cabeza* recibidos fue el hecho de encontrarse con un servicio larguísimo de alrededor de seis meses, que hacía de las pariciones un auténtico *circo*, muy difícil de manejar entre dos personas, pues la gestión operativa está únicamente en manos Francisco y su compañera Mariana Scotti, quienes residen la mayor parte del año en el campo.

Con la ayuda de la inseminación artificial y el repaso inmediato con toros, se fueron acortando los servicios, pero aún queda mucho trabajo por hacer al respecto para contar con pariciones concentradas que permitan eficientizar recursos.

Una clave del sistema es que las terneras destinadas a la renovación del plantel de madres pasan por un proceso de "amansamiento", al ser destinadas a lotes cercanos a la vivienda de la pareja, los cuales cuentan con balanceado ofrecido a través de silos de autoconsumo. Allí, la cercanía fomenta la interacción entre vacunos y humanos, de manera tal de detectar con anticipación conductas rebeldes o desafiantes para así retirar a esos ejemplares del rodeo de manera temprana.

La mansedumbre es un aspecto crítico del sistema porque los animales deben tener plena confianza en los humanos para pasar de un lo-

VALORANDO SU TIERRA

FERTILIZANTES FOLIARES NPK 

CORRECTORES DE CARENCIAS 

BIOESTIMULANTES FOSFITOS 

COADYUVANTES 

AUXILIARES 



SERQUIM

DIVISION AGRO



NUEVA PLANTA

Calle 11 N°591
Parque Industrial Pilar

 @serquimagro
  @serquimagro

 (+54 11) 4713 8111
  www.serquim.com.ar

Calle 22 N° 3323
San Martín (1650) - Buenos Aires



En ICBC creemos en la producción de alimentos como un factor clave del desarrollo de nuestro país. Por eso estamos junto al campo en los momentos donde más hay que estar, ofreciendo productos, servicios y beneficios para acompañar cada etapa del ciclo productivo.

- Oficiales en sucursales exclusivos para el sector.
- Servicios y créditos específicos para cada ciclo productivo.
- Visa ICBC Campo, ahorros y cuotas sin interés.
- Convenios de financiación a tasa fija en pesos y dólares.

El futuro nos inspira.

te a otro con un mínimo esfuerzo por parte del operador del planteo.

“Recientemente, luego de varios años, contratamos a una persona para ocuparse del rodeo, lo que no resultó fácil, porque la mayor parte del personal con experiencia ganadera tiene por tradición estar *arriba*

de la hacienda, mientras que el manejo holístico requiere paciencia para respetar los tiempos de todos los animales”, resalta Francisco.

El destino quiso que la implementación del sistema holístico se concretara en el marco de una seguidilla de años particularmente secos, algo que, si bien reveló la fortaleza relativa de la *tecnología de procesos* en esas condiciones ambientales, también restó productividad.

“Los negocios, ya sea con terneros, reería o capitalizaciones, se ajustan en función de la disponibilidad presente y proyectada de pasto y, por supuesto, también de la evolución de los

indicadores económicos, financieros y comerciales”, expone.

Además de Gustavo Ursera, Francisco comenzó a tomar contacto con otros empresarios ganaderos cuyo común denominador era el manejo del pastizal natural en la zona. Luego de varias

Francisco Ferreira: “Para que el sistema holístico sea sostenible debe ser tanto o más rentable que los planteos tradicionales realizados en la zona”.

reuniones y charlas, decidieron, hace dos años atrás, formar un grupo CREA cuyo nombre es, precisamente, CREA Holístico.

ElasesordelCREA, Agustín Paniz, cuenta entre sus fortalezas con la gestión económica y financiera de las empresas, un aspecto considerado esencial por los 13 integrantes del grupo. “Más allá de las cuestiones operativas, productivas y ambientales que hacen del sistema holístico una herramienta óptima para una región como la nuestra, para que sea sostenible aquel debe ser tanto o más rentable que los planteos tradicionales”, señala Francisco. “Por el momento, los números nos acompañan”, añade. ☒



Francisco Ferreira y su compañera Mariana Scotti residen la mayor parte del año en el campo. Juntos implementaron el cambio de modelo productivo.



CARNE DE CALIDAD PARA TODO EL MUNDO

Azul Natural Beef es una empresa argentina, con una moderna planta de faena ubicada en Azul, provincia de Buenos Aires. Accionistas con más de un siglo de experiencia en ganadería, procesamiento y comercio internacional de carnes, trabajando para seguir siendo líderes en la industria.



INTEGRIDAD Y CONFIANZA

COMPRAMOS HACIENDA DE EXPORTACION 481 - HILTON - NO HILTON

AZUL NATURAL BEEF S.A

MAIPU 374
BUENOS AIRES (C1006ACB)
+54 11 5297-0000
WWW.DEVESA.COM

PLANTA
LAS FLORES NORTE 1718
AZUL, BUENOS AIRES
hacienda@devesa.com

COMPRA DE HACIENDA

FRANCISCO TORNABENE
+54 9 22 8157-3553
ftornabene@devesa.com

PABLO GUIMARAENZ
+54 9 11 6655-6392 +54 11 5297-0001
pguimaraenz@devesa.com



Gestión ambiental

Avances logrados por empresas CREA de la región Chaco Santiagueño.



Las empresas integrantes de la región CREA Chaco Santiagueño comenzaron a evaluar indicadores de gestión ambiental con el propósito de generar procesos de mejora continua en la materia.

A partir de registros provenientes de la planilla DAT CREA, la evaluación de una muestra representativa de casos correspondientes al ciclo agrícola 2021/22 mostró que el Índice de Campo Verde en el período invernal fue, en el promedio regional, del 24%.

Los registros más destacados al respecto se evidenciaron en los establecimientos localizados en la zona de influencia de Bandera

(Santiago del Estero) y Santa Margarita (Santa Fe), dos zonas que en la última campaña se vieron favorecidas por la disponibilidad de agua en la napa freática (gráfico 1).

“Este indicador depende claramente de la localidad y de la disponibilidad de agua, dado que su volumen varía notablemente en el período invernal a través de las diferentes campañas”, explica Sergio Peralta, asesor CREA Sachayoj e integrante de la Mesa Ambiental de la región CREA Chaco Santiagueño.

El siguiente paso de la gestión ambiental consistió en evaluar el EIQ (Coeficiente de Impacto Ambiental por sus siglas en inglés) de cada uno



Gráfico 1. Porcentaje de campo verde en el período invernal por zona de influencia. Campaña 2021/22

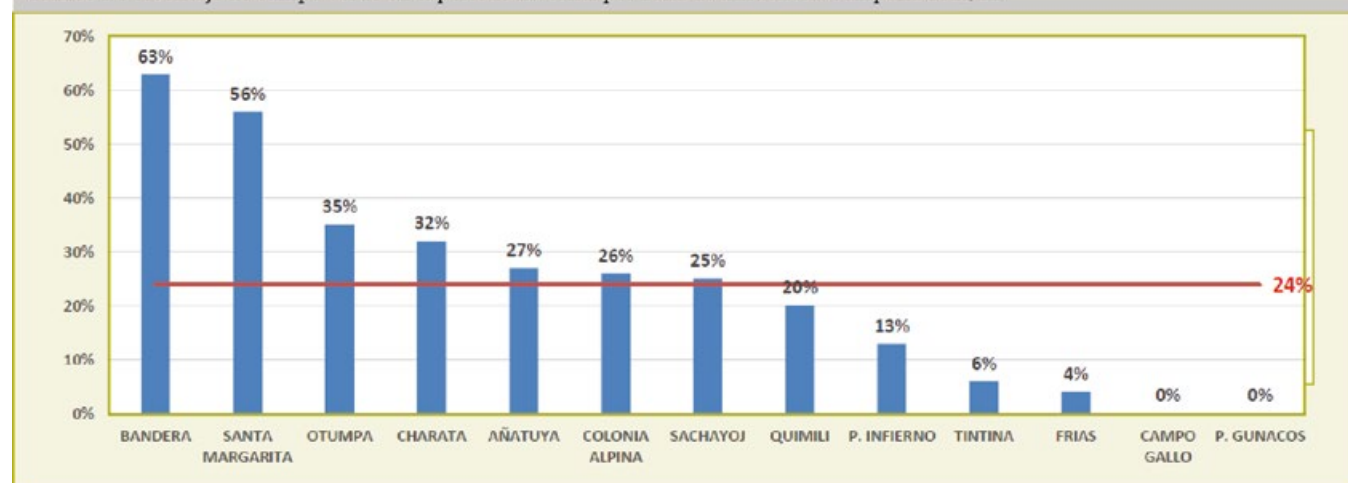


Gráfico 2. EIQ de herbicidas por cultivo. Campaña 2021/22

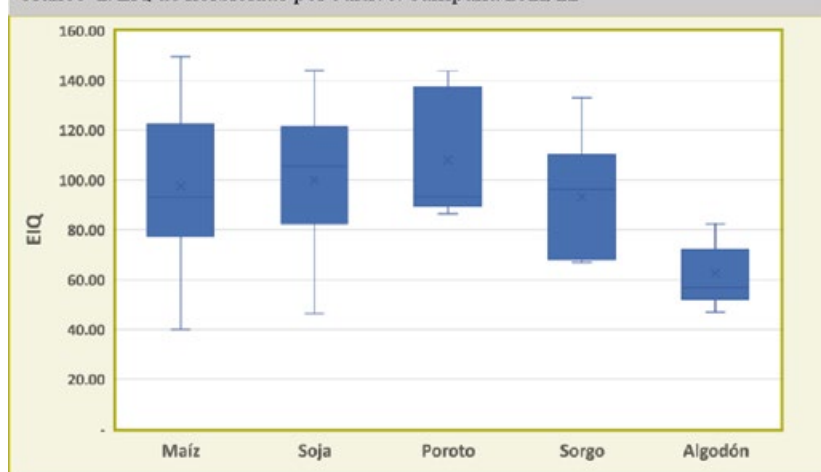
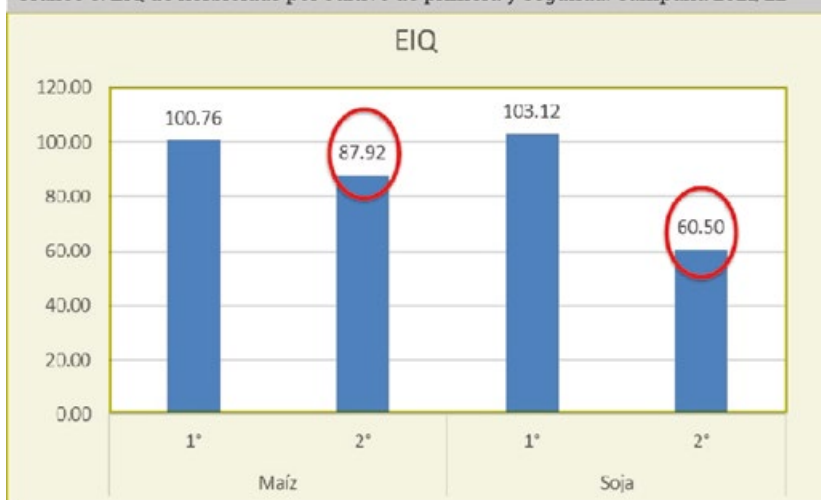


Gráfico 3. EIQ de herbicidas por cultivo de primera y segunda. Campaña 2021/22



de los cultivos realizados por todas las empresas de la región. Se trata de un indicador creado por el Programa de Manejo Integrado de Plagas de la Universidad de Cornell (EE.UU).

El cultivo de algodón –si se consideran únicamente las aplicaciones de herbicidas– fue el que mostró el menor EIQ en 2021/22, mientras que el mayor nivel correspondió al poroto, aunque los casos evaluados fueron pocos; por lo tanto, no son necesariamente representativos de la situación del cultivo.

En lo que respecta al maíz y la soja, los datos relevados muestran que existe una gran variabilidad de situaciones, las cuales, una vez analizadas, permitirán extraer aprendizajes al respecto (gráfico 2).

“En general, con mayores niveles de intensificación se reduce el EIQ dado que también disminuye la necesidad de realizar tratamientos de control de malezas durante el período de barbecho”, remarca Sergio. Por este motivo, los cultivos de segunda registraron en 2021/22 un EIQ menor respecto de los de primera, como así también los que tuvieron como antecesor un cultivo de servicio (gráfico 3).

Debido a que, por las particularidades ambientales presentes en la región, la posibilidad de realizar planteos intensivos no siempre es factible, el uso de la tecnología de aplicación selectiva o dirigida se torna crítico para lograr bajos niveles de EIQ.

“Los datos muestran que aquellos sistemas de la región que emplean la tecnología de las



COMPROMETIDOS CON EL FUTURO DEL AGRO



f /SilobolsaPlastar 

www.silobolsa.com

0800-222-PLASTAR (7527)  (+5411) 3754 3950

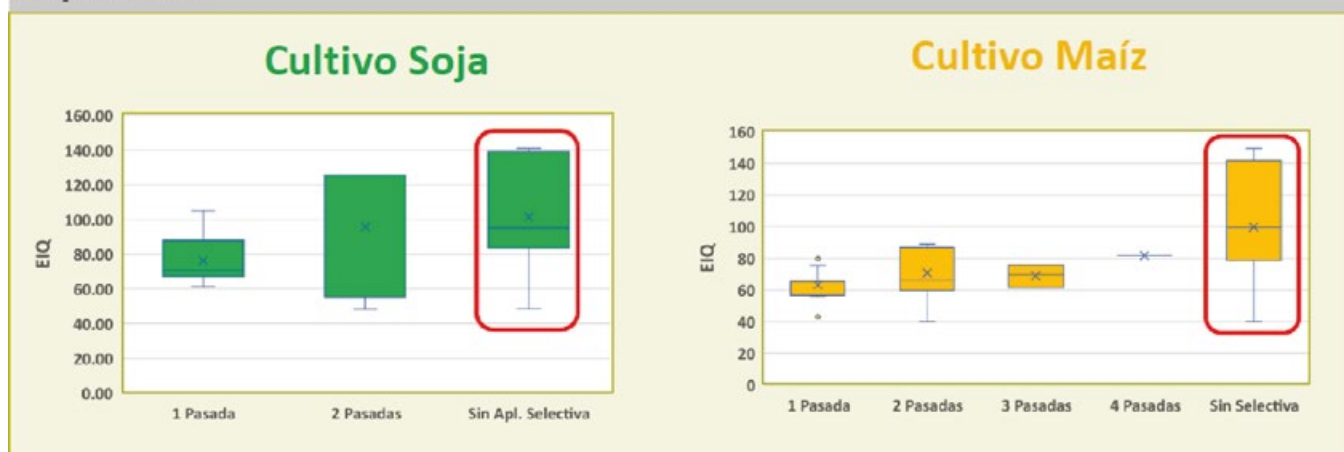
aplicaciones selectivas tienen niveles de EIQ sustancialmente inferiores respecto de los casos en los cuales no se utilizan estos equipos", resalta Sergio (gráfico 4).

"En nuestros planteos, la gestión ambiental es una herramienta para la toma de decisiones que debe emplearse para buscar un equilibrio con

los restantes factores que hacen a la sostenibilidad", apunta el asesor del CREA Sachayoj.

"La información provista es muy útil para ponerle cabeza al tema y detectar aquellas situaciones en las cuales se logre una máxima productividad con un mínimo impacto ambiental", concluye. ▣

Gráfico 4. EIQ según cantidad de pasadas de aplicaciones selectivas y situaciones sin uso de equipos de aplicaciones selectivas. Campaña 2021/22



Hacer crecer
patrimonios
invirtiendo
en relaciones.

- Sales & Trading
- Wealth Management
- Capital Markets



NORDHEIMER

CAMPOS Y ESTANCIAS

+450
campos
en venta

22 representantes

Con oficinas en Argentina,
Uruguay, Paraguay, Bolivia y
Estados Unidos.

Facilitamos a nuestros clientes
el **acceso a tierras** en la región.



EN TODO EL TERRITORIO

+ 0810-777-CAMPOS (226767)

+ 549 11 2523 3584

nordheimer@nordheimer.com



VER CAMPOS



www.nordheimer.com

Las caras de la sostenibilidad

Una iniciativa producto de la articulación público-privada.



Un grupo de agrónomos de la región sudeste de Buenos Aires comenzó a preguntarse qué podían hacer para generar información sobre planteos agroecológicos de agricultura extensiva continua, dado que, si bien se viene hablando mucho al respecto en los últimos tiempos, la realidad es que no existe un gran volumen de datos científicos validados sobre el tema.

Esa inquietud se transformó en un proyecto de investigación de largo plazo iniciado en 2020 en el marco de una red institucional integrada por la Asociación Cooperadora de la Chacra Experimental Miramar, el INTA Balcarce, las Facultades de Ciencias Agrarias de la Universidad

Nacional de Mar del Plata y de la Universidad Nacional del Centro, CREA y Aapresid.

El ensayo, que tendrá una duración de al menos seis años, se está desarrollando en la Chacra Experimental de Miramar, una de las 15 que tiene el Ministerio de Desarrollo Agrario en la provincia de Buenos Aires.

El propósito de la iniciativa –que evaluará la sostenibilidad de los sistemas en todas sus dimensiones– es comparar una misma rotación con tres modelos productivos diferentes: *el convencional*, que comprende un elevado nivel de uso de tecnologías de insumos; *el periurbano*, caracterizado por un alto nivel de tecnologías



de procesos y restricción total de aplicación de insumos de síntesis química, y el denominado *intensificación sostenible*, que contempla tecnologías de procesos con una restricción parcial del uso insumos de síntesis química (cuadro 1). “Cada tratamiento se realiza sobre una misma secuencia de cultivos, la cual es: trigo-maíz-girasol-cebada-soja, de manera tal que cada año tenemos el mismo cultivo manejado de tres maneras distintas. Por otro lado, cada tratamiento tiene tres repeticiones, lo que nos da un total de nueve parcelas de media hectárea cada una”, explica Leandro Pontaroli, responsable técnico administrativo de la Chacra Experimental Miramar.

La red de ensayos, que comenzó con la siembra de trigo en la campaña 2020/21, requirió la realización de una caracterización ambiental inicial del sitio experimental, para lo cual se recolectaron muestras de suelo con el propósito de describir la situación de base (aspectos químicos, físicos, microbiológicos y presencia de residuos de agroquímicos). Adicionalmente, se realizó una descripción de la flora existente previo al inicio del experimento junto con la evolución del *banco* de semillas, además de caracterizar la micro y meso fauna edáfica. Tales variables se determinarán cada uno o dos años con el objetivo de evaluar la evolución en cada tratamiento.

En el módulo convencional (T1), luego del trigo se sembró soja de segunda para luego realizar un barbecho químico que dio paso a un cultivo de maíz temprano, mientras que en el sistema de intensificación sostenible (T3) se sembró –previa pasada de un equipo WeedIt– un cultivo de servicio compuesto por vicia y avena,

el cual, luego de suprimirse, fue antecesor del maíz. En cuanto al módulo periurbano (T2), una vez cosechado el trigo, se sembró vicia villosa, trigo y soja, a modo de cultivo de servicio, con el propósito de incorporar nitrógeno disponible para el cultivo de maíz. Como este módulo no contempla el uso de fertilizantes de síntesis química, para reponer el fósforo extraído por el trigo se incorporó roca fosfórica.

En las primeras tres secuencias de cultivos el margen bruto obtenido en el modelo convencional triplicó al del módulo periurbano y resultó 40% superior al del sistema de intensificación sostenible (cuadro 2).

Vale recordar que el margen bruto es el beneficio directo que se obtiene por medio de la diferencia entre los ingresos brutos (rendimientos agrícolas por precio de venta) y los costos de producción. Este valor es útil para obtener una primera aproximación a los *números de un negocio*, dado que, si es negativo, eso implica que no vale la pena analizarlo porque no va a cubrir el resto de los costos presentes en una empresa. Sin embargo, el número que define cuán rentable es una actividad no es el margen bruto, sino el margen neto, que se obtiene luego de tomar el primero para descontarle impuestos nacionales, provinciales y municipales, salarios y cargas sociales, costos financieros (como intereses de préstamos), servicios (energía eléctrica, gas, comunicaciones, etcétera), gastos de mantenimiento de estructura y movilidad, entre otros.

En lo que respecta a la evaluación del EIQ (Coeficiente de Impacto Ambiental por sus siglas en inglés) –un indicador creado por el Programa de Manejo Integrado de Plagas de la Universidad de Cornell (EE.UU.)– el resultado fue nulo en el módulo periurbano, dado que no contempla el uso de productos de síntesis química, mientras que en el sistema convencional fue de casi 135 y en el de intensificación sostenible de 73,6.

“Más allá de los resultados productivos obtenidos hasta el presente, es relevante tener en cuenta que estos constituyen una foto de un proceso que se encuentra en marcha, pero que aún no está estabilizado, por lo que sería prematuro sacar conclusiones basadas en esa información”, apunta Leandro.

“La mayoría de las variables observadas, sobre todo las relacionadas con las propiedades

Cuadro 1. Características de los tratamientos

Convencional (T1), Periurbano (T2) e Intensificación Sostenible (T3).

	Trat 1	Trat 2	Trat 3
Agroquímicos	Si	No	Si (minimizado)
Fertilizantes	Si	No	Si
Genética	Si	Si	Si
Cultivos de servicio	No	Si	Si
Aplicaciones selectivas	No	No	Si
Abonos orgánicos	No	Si	Si
Bioinsumos/ biológicos	No	Si	Si
Sistema	SD	SD/LC	SD/LC

Referencias. SC: Siembra directa. LC: Labranza convencional.

Cuadro 2. Rendimiento, ingresos, costos directos y margen bruto de los tratamientos e índice de impacto ambiental EIQ

	Tratamiento		
	T1 Agricultor convencional	T2 Agricultor periurbano	T3 Intensificación sostenible
Cultivo (2020/21)	Trigo	Trigo	Trigo
Rinde (kg/ha)	6.676	4.242	6.325
Ingreso (US\$)	1.869	1.188	1.771
Costos directos (fijos + variables)	971	471	943
Margen bruto	898	717	828
	93 %	152 %	88 %
Cultivo (2020/21)	Soja de segunda	CS Sj-Vic-Tr	CS Av-Vic
Rinde (kg/ha)	2.516	6.970	9.524
Ingreso (US\$)	855	0	0
Costos directos (fijos + variables)	371	-	-
Margen bruto	484	0	0
Cultivo (2021/22)	Maíz	Maíz	Maíz
Rinde (kg/ha)	7.548	3.047	8.430
Ingreso (US\$)	1.812	731	2.023
Costos directos (fijos + variables)	1.050	776	1.331
Margen bruto	762	-45	692
	73 %	-6 %	52 %
Acumulado			
Ingreso (US\$)	4.536	1.919	3.794
Costos directos (fijos + variables)	2.392	1.247	2.274
Margen bruto	2.144	672	1.520
	90 %	54 %	67 %
EIQ (Índice de impacto ambiental)	134,9	0	73,6



En el sistema de "intensificación sostenible" se sembró un cultivo de servicio compuesto por vicia y avena, el cual, luego de suprimirse, fue antecesor del maíz.

químicas y físicas del suelo, no presentaron cambios inmediatos bajo el efecto de los tratamientos, pero es de esperar que los contrastes y las respuestas se vayan acentuando o estabilizando con el paso del tiempo. A su vez, es necesario contar con datos de más campañas para minimizar el efecto de la meteorología presente cada año", añade.

El proyecto de investigación, además de los objetivos intrínsecos, tiene como finalidad generar un ámbito de trabajo interinstitucional en el que se destaque la articulación y coordinación de las capacidades técnicas, científicas, tecnológicas y económicas complementarias de los distintos participantes.

"Diferentes instituciones, diferentes visiones, diferentes fortalezas: el hecho de impulsar proyectos con un abordaje amplio, que sean analizados desde múltiples enfoques, generando debate interno y favoreciendo el intercambio es lo que permite lograr un mejor impacto productivo, social y ambiental. Además, se convierte en un recurso clave para el desarrollo territorial y el diseño o aplicación de políticas públicas. Por otra parte, siendo conscientes del contexto en el

que nos desempeñamos, es nuestro deber optimizar la utilización de los recursos", remarcó el responsable de la Chacra Experimental Miramar. La iniciativa, que cuenta con el apoyo económico de Corteva, constituye un caso exitoso de articulación público-privada que permite la complementariedad y optimización de recursos y capacidades. "A través de esa articulación somos capaces de analizar un problema desde múltiples perspectivas, profundizar el análisis en una realidad concreta y arribar a un entendimiento más íntegro de un proceso", expresó Leandro.

"Las capacidades de innovación y colaboración pueden brindarnos las soluciones necesarias para satisfacer las futuras demandas de alimentos, aprovechar la oportunidad que tiene la Argentina para promover el desarrollo equitativo de los territorios y, paralelamente, reducir el impacto ambiental. Tenemos la ambición de que este proyecto público-privado, en el que nos hemos embarcado, sirva precisamente para brindar parte de estas soluciones, al menos para la zona en la cual estamos desarrollando la experiencia", concluye. ■

RACIONES argentinas

Los Corrales
Alimentos Balanceados

Carne Leche Cerdos Ovinos Equinos

Calidad en nutrición desde el origen

Consultores técnicos regionales - Nutrición de precisión - Logística propia

Alimentos Balanceados - Concentrados Proteicos - Núcleos - Suplementos - Correctores Minerales

Av. Dolores Blanco 40, Benito Juárez (7020), Prov. Bs.As.
(02292)451471 / 2281-417564 / (+549)1123647371
consultas@camio.com.ar / serviciotecnico@racionesargentinas.com.ar
WWW.CAMIO.COM.AR



#Innovarsinfronteras



Elegir lo mejor **Crecer sin límites**

Desde Australia hasta Canadá, los productores que eligen la mejor genética y tecnología para sus cultivos, también eligen la confiabilidad Ipesasilo a la hora de embolsarlos.

IpesaSilo 

¿Cuán protegida está mi empresa?

Recaudos por tener en cuenta al momento de contratar seguros.



La gestión profesional de seguros no suele ser una prioridad en muchas empresas agropecuarias, principalmente porque la probabilidad de ocurrencia de siniestros es reducida. Sin embargo, cuando los eventos ocurren, el impacto económico es mayúsculo, tanto para el asegurado como para los terceros involucrados.

Si se considera —como ejemplo— un caso reciente, en el cual una cosechadora provocó un incendio y las llamas se extendieron hasta un campo lindante, debe saberse que los daños generados por dicho incendio pueden ser cubiertos por una póliza de equipos de contratistas con su adicional de responsabilidad civil, o bien mediante una póliza de responsabilidad civil comprensiva para el uso de la cosechadora.

Es importante destacar que las coberturas de responsabilidad civil, cuyo fin es el de proteger

el patrimonio de la empresa ante reclamos de terceros por el desarrollo de la actividad y los riesgos devenidos de la tenencia, uso y funcionamiento de un determinado bien, pueden tener diferencias en los textos que conforman la cobertura.

“Si bien todas las pólizas de responsabilidad civil comprensiva cubren los daños provocados a bienes de terceros, algunas solo lo hacen con respecto a los daños materiales y no en cuanto a los daños consecuenciales; tomando el ejemplo de la cosechadora incendiada, si el incendio se extiende a un campo vecino, una póliza básica no contemplará toda la pérdida ocasionada por el beneficio que dejará de percibir el vecino al resultar afectado un cultivo o una pastura”, advierte César Bocchini, gerente técnico de Grupo Gaman.



Otra recomendación importante consiste en verificar la condición del seguro y coberturas de cualquier maquinaria que ingrese a un establecimiento o predio propio, dado que lo que ocurra con ella será responsabilidad del propietario del campo. "En ese caso, es fundamental verificar que la póliza que asegura a la máquina de un contratista rural tenga incorporada una cláusula de no repetición contra el propietario del establecimiento. De no existir dicha cláusula, ante la ocurrencia de un siniestro, la aseguradora, luego de indemnizar al propietario del equipo, puede accionar contra el dueño del campo donde ocurrió el accidente", resalta Bocchini.

Este tipo de detalles, si bien pueden ser muy técnicos, son los que marcan la diferencia entre estar cubiertos o no frente a un evento inesperado.

¿Qué alternativas tienen los propietarios de campos arrendados para protegerse de tales

eventualidades? Es importante diferenciar entre aquellas coberturas que amparan al campo propio de aquellas que cubren reclamos de terceros. En cuanto a los daños al campo propio, las pólizas de granizo suelen contar con un adicional sin cargo de seguro contra incendios, el cual, frente a un imprevisto en el período de emergencia de un cultivo, puede cubrir hasta un 20% de la suma asegurada, mientras que en el período posterior esa proporción puede subir hasta un 80%.

En el caso de seguros de responsabilidad civil de la maquinaria o el del contratista, la póliza debería amparar los daños causados al campo donde desarrolla sus tareas.

"En cuanto a posibles reclamos de terceros es importante revisar que la póliza de responsabilidad civil comprensiva esté bien diseñada y contemple ese tipo de eventos, las sumas ase-

EL CLUB DEL CHEQUE

Dólar | Euro | Real | Criptomonedas | Cheques



ESCOBAR

Puertos del Lago
La Rambla Plaza 15
Piso 3, OF D.
☎ 11-6363-9062

VILLA URQUIZA

Av. Triunvirato 4624
☎ 11-3649-1062

9 DE JULIO

Av. Bartolomé Mitre 1114
☎ 2317-41-7028

VILLA DEL PARQUE

Cuenca 3469
☎ 11-6528-7230

JUNÍN

Saavedra 38
☎ 236-453-2221

TRENQUE LAUQUEN

Villegas 413
☎ 2392-63-2481

NORDELTA

DEL CAMINANTE 30,

4TO OF 429

☎ 11-2815-3864

ElClubdelCheque

ElClubdelCheque



guradas, que las cláusulas y adicionales sean los correctos, poniendo el foco especialmente en las cláusulas de responsabilidad civil cruzada entre contratistas y subcontratistas que trabajan en el campo”, remarca Bocchini.

“Con respecto al equipo de terceros que trabajarán en el campo, es indispensable verificar que la cobertura de daños materiales al equipo tenga una cláusula de no repetición y una cláusula de indemnidad adicional para la cobertura de responsabilidad civil; esta última establece que el propietario del campo será considerado asegurado si se viera afectado por algún reclamo originado en el uso del equipo mientras esté trabajando en su campo”, añade.

Existen otros factores importantes por considerar, como revisar periódicamente el monto asegurado en pólizas pactadas en pesos argentinos, dado que, por el impacto de la inflación, la cobertura podría terminar siendo poco efectiva ante la ocurrencia de un siniestro. “Una alternativa para evitar ese problema es realizar la póliza en dólares estadounidenses”, explica Juan Palmer, director de Agroindustria de Asset Broker de Seguros, empresa integrante del Grupo Gaman.

Un factor poco considerado en las empresas ganaderas, pero muy gravoso en caso de experimentar un incidente, es el denominado riesgo de estampida, es decir, los daños a terceros ocasionados por el escape de un animal. “Muchos creen que esa cobertura sólo debe considerarse en establecimientos lindantes a rutas, pero la experiencia muestra que los animales sueltos pueden ocasionar tragedias también en caminos rurales”, señala Palmer.

“El costo de una póliza integral para una empresa mediana ronda los 4000 dólares anuales, una cifra muy pequeña en función de la cobertura prevista”, remarca Palmer. “El seguro es un costo más de producción y como tal debe ser gestionado de manera profesional”, concluye. ☒

En el marco de un convenio firmado por CREA en 2018, Asset Broker de Seguros asesora empresas de la red de diferentes regiones productivas. En ese marco, la firma diseñó una cobertura integral para empresas agropecuarias CREA que contempla protección contra incendios, lesiones y daños a terceros, maquinaria agrícola, silobolsa, equipos electrónicos y robos.



César Bocchini, gerente técnico de Grupo Gaman (izq.), junto a Juan Palmer, director de Agroindustria de Asset Broker de Seguros.



**TU PLATA EN LA CUENTA CORRIENTE
DEL BANCO: 0%**

VS

**TU PLATA EN LA CUENTA DE PAGO
DE BAMBA: 60%**

Tu Aliado Financiero en el Campo




www.bamba.ar
info@bamba.ar
+549 11 6877 2921

El impacto de la sequía

Un relevamiento realizado por CREA muestra la preocupante situación generada por las adversidades climáticas.



El desastre climático que se está registrando en la presente campaña agropecuaria 2022/23 provocará una merma del ingreso de divisas que afectará tanto a las comunidades productivas como a la economía argentina en general.

Hasta el momento, si se consideran únicamente las adversidades climáticas sufridas por los cultivos de trigo y cebada, las pérdidas económicas se calculan en torno a los 3300 millones de dólares.

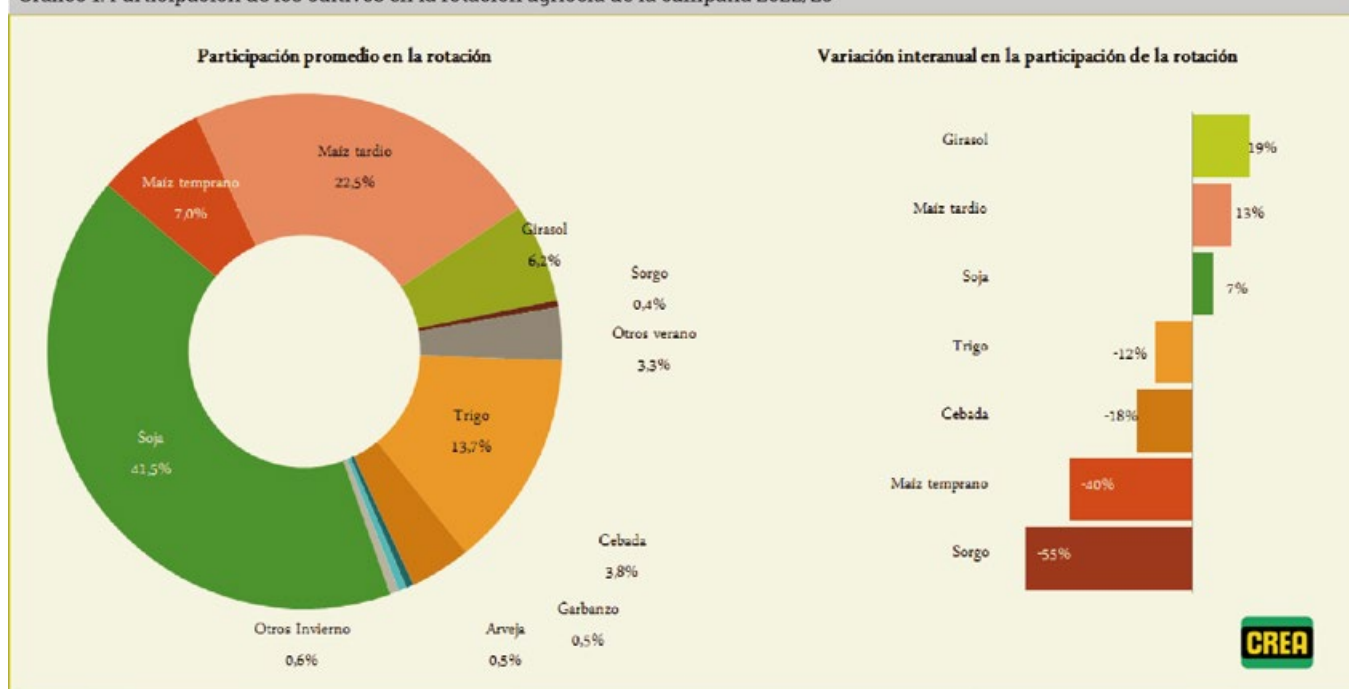


Así lo señala un informe elaborado por técnicos de la unidad de I+D de CREA, quienes advirtieron, a partir del relevamiento SEA –integrado por una muestra de 1380 empresarios agropecuarios de diferentes regiones–, que el problema también se presentará en los cultivos de verano, los cuales registran retrasos en su implantación en muchas zonas.

El relevamiento registró en la presente campaña una reducción del 30% de la superficie de maíz en fecha de siembra temprana respecto de la planificada, al tiempo que la implantación de soja, si bien crecería en superficie, registra demoras en varias regiones (gráfico 1).

"En cualquier caso, una buena parte de la oferta de granos gruesos prevista para marzo y abril

Gráfico 1. Participación de los cultivos en la rotación agrícola de la campaña 2022/23



**LAS MEJORES VARIEDADES
FORRAJERAS DEL MERCADO**



Consultas Técnicas: santiagop@ebayacasal.com.ar

www.ebayacasal.com.ar

Iberá 3143, CABA (1429) - (011) 4547-8200 - info@ebayacasal.com.ar





DESARROLLADO CON LAS LAS NUEVAS NORMAS **CREA**

*Con Synagro tu gestión de nuevas normas CREA es más sencilla,
implementa de manera simple y con un acompañamiento personalizado.*



AGRICULTURA 

GANADERÍA 

MAQUINARIAS 

GERENCIAMIENTO 

www.synagroweb.com

Conocé nuestra nueva versión **SYNAGRO7**



 +54 9 3815 28-6948

de 2023 no estará disponible por las demoras en las siembras que se registra en muchas regiones afectadas por sequía”, señaló Ariel Angeli, líder de la unidad de I+D de CREA.

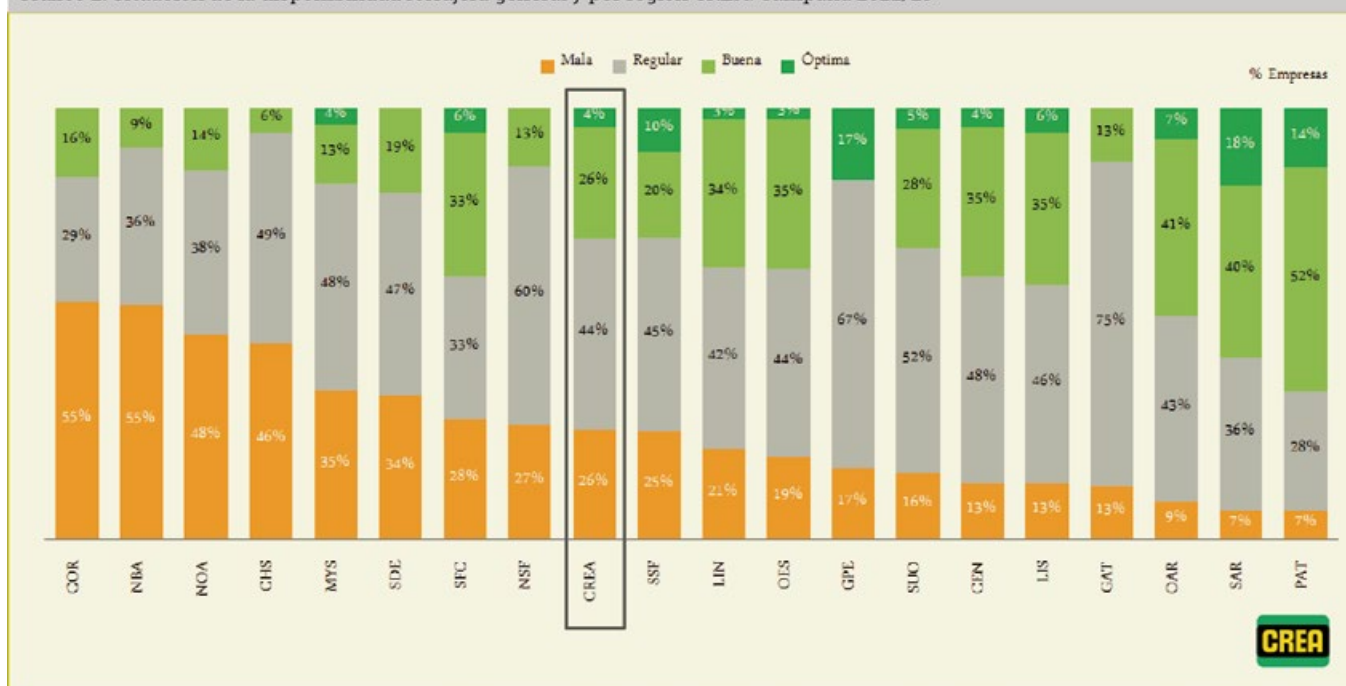
“Esa reducción en la disponibilidad de granos, además de constituir un problema para las empresas agrícolas, representará un desafío para la economía por la menor disponibilidad de divisas”, añadió.

Si el régimen hídrico no lograra regularizarse en el presente mes de diciembre, entonces la pro-

ducción de granos gruesos de segunda siembra, que ingresa al mercado hacia mediados de año, estará comprometida, acrecentando las dificultades del sector productivo y de la economía nacional.

Por otra parte, la sequía y las heladas tardías redujeron la oferta de recursos forrajeros en la mayor parte de los establecimientos ganaderos CREA, lo que ocasiona una situación complicada en lo inmediato para asegurar la condición corporal de los vientres de cara al servicio, co-

Gráfico 2. Situación de la disponibilidad forrajera general y por región CREA. Campaña 2022/23





TECNOAGRO

TECNOLOGIA AGROPECUARIA

al servicio
del productor
agropecuario

1962

60 años

2022

laboratorio y consultora

análisis de
suelos, aguas
y vegetales

20 AÑOS NUESTROS
CABALLOS

• EDICIÓN INTERNACIONAL •

PASIÓN EN MOVIMIENTO

28 DE MARZO AL 2 DE ABRIL - 2023 - LA RURAL

LA EXPOSICIÓN
ECUESTRE
MÁS IMPORTANTE
DE LATINOAMÉRICA.

13 RAZAS
PARTICIPANTES

GENÉTICA
MÁS DESTACADA DE
ARGENTINA Y LA REGIÓN

STANDS
COMERCIALES
+ DE 70 EXPOSITORES

CHARLAS
TÉCNICAS

NOVEDAD 2023

FEDERACIÓN INTERNACIONAL
DE CABALLOS CRIOLLOS (FICCC)

PAÍSES PARTICIPANTES



Argentina



Paraguay



Uruguay



Brasil

¡RESERVÁ TU STAND!

✉ comercial@larural.com.ar

Acompañan



Organizan





La sequía y las heladas tardías redujeron la oferta de recursos forrajeros en la mayor parte de los establecimientos CREA, complicando la condición corporal de los vientres de cara al servicio.

mo así también en el mediano plazo para lograr indicadores de destete adecuados (gráfico 2).

El relevamiento realizado por CREA muestra que la proporción de vacas en buen estado corporal bajó 20 puntos porcentuales respecto al mismo período del año pasado. “Si bien en lo inmediato la actual coyuntura puede contribuir a incrementar la oferta de hacienda ante la necesidad de liberar campos por la falta de recursos forrajeros, en el mediano plazo puede promover una merma en la disponibilidad de hacienda al afectar la capacidad de producción del sector”, advirtió Angeli.

El problema también afecta a las empresas tamberas, las cuales, a partir de las dificultades productivas generadas por desastres e inconvenientes climáticos, prevén una desaceleración del crecimiento de la producción de leche y ya han tenido que recurrir a una mayor proporción de suplementos por falta de disponibilidad de recursos forrajeros.

El 76% de los grupos CREA lecheros informó que, debido a la sequía, ha registrado retrasos en la siembra de cultivos de verano superiores a los 15 días respecto de las fechas óptimas, mientras que un 24% señaló que debió reducir el área prevista de dichos cultivos por falta de humedad (gráfico 3).

Mientras tanto, en la región de Valles Cordilleros, más del 40% del área con vid resultó afectada por heladas, mientras que en lo que respecta a nogales esa proporción fue del 60%; en ambos casos se esperan importantes pérdidas de rendimientos (gráfico 4).

Las empresas tamberas CREA consultadas indicaron en noviembre pasado que el plazo de cobro promedio de la leche se ubicaba en 30 días, mientras que en noviembre de 2021 el mismo era de 27 días. El nivel de endeudamiento promedio se encuentra en un monto equivalente a 36 días de facturación, un nivel cuatro días superior. Las empresas tamberas CREA consultadas indicaron en noviembre pasado que el plazo de cobro promedio de la leche se ubicaba en 30 días, mientras que en noviembre de 2021 el mismo era de 27 días. El nivel de endeudamiento promedio se encuentra en un monto equivalente a 36 días de facturación, un nivel cuatro días superior al registrado un año atrás. ❖

Gráfico 3. Adversidades climáticas registradas en grupos lecheros CREA en los últimos cuatro meses.



Gráfico 4. Heladas registradas en los últimos cuatro meses en empresas CREA de la región Valles Cordilleranos e impacto por actividad.



A large, muscular brown cow stands in a field of green vegetation. The cow is facing the camera, and its body is well-defined. The background shows a clear blue sky and some distant trees, including a palm tree. The overall scene is bright and sunny.

Defensores del media sangre

Motivados por la rusticidad del híbrido, la familia Thavonat desarrolló un esquema de cabañas que no para de crecer.



Para contar la historia de su empresa, Pedro Thavonat —el menor de seis hermanos— debe remontarse a los albores de la Primera Guerra Mundial en Alemania, al nacimiento de su abuelo materno, Carlos Conrady, en la ciudad portuaria de Rostock.

Una vez finalizada la contienda, Carlos partió junto a dos amigos en busca de un futuro mejor en Sudamérica. Luego de recorrer otras tierras, decidió instalarse en la Argentina, donde ya existía una comunidad de alemanes bastante importante. Fue entonces que comenzó a trabajar en La Jovencita, estancia perteneciente a la familia Böhtlingk von Buch, localizada en Ambrosetti, departamento de San Cristóbal, Santa Fe, donde permanecería toda la vida. Allí, se casa con Elena Leonor Senn, y allí nace también Luisa (más conocida como 'Buchi'), madre de Pedro.

Su familia paterna, en cambio, vino de Austria. Su padre, Peter, nació en plena Segunda Guerra Mundial, en Viena. "Pasaron ese tiempo *esquivando* las bombas en un campo familiar, ubicado a 30 kilómetros de la capital", relata.

Pero el divorcio de sus abuelos, llevó a su abuela paterna a emigrar a la Argentina, donde su familia tenía campo. Estaba ubicado en lo que hoy es Clason, localidad que lleva el apellido de su tatarabuelo, quien donó las tierras para la construcción de una estación de ferrocarril. "Mi padre permaneció en Europa, donde pasó su niñez, pero en la adolescencia mi abuelo decide enviarlo a pasar una temporada junto a su madre", subraya. En el año 57, Peter llegó al país sin hablar una sola palabra de castellano, y se enamoró del sol, del clima y de las bondades del suelo santafecino. Fue un cambio fuerte, pero tras aprender el idioma comenzó a trabajar en el campo, cuidando una majada de ovejas. Primero lo hizo en la estancia familiar, para terminar luego en La Jovencita, donde conoció a Luisa, con la que se casó en 1966.

Si bien su vida laboral se desarrolló en ese establecimiento, Peter no se quedó quieto. Además de sacar adelante un campo de 1400 hectáreas que su suegro tenía en Fortín Inca, Santiago del Estero, decidió ampliar su superficie con la adquisición de nuevas tierras.

Primero pensó en Paraguay, tras un viaje de reconocimiento realizado con el grupo CREA. "En el año 1973 se registraba un auge de la compra

de campos en ese país y mi padre adquirió uno, en sociedad con José Luis Centurión, quien era en aquel momento el asesor del grupo. Lo desarrollaron durante un tiempo, pero terminarían vendiéndolo seis años más tarde, para adquirir otros en la zona de Ambrosetti. Uno de ellos fue La Turingia, de 1517 hectáreas", relata. Ubicado en el departamento San Cristóbal, este campo fue destinado, al menos inicialmente, a la cría extensiva de razas británicas.

Vigor híbrido

Allá por la década del 70, comenzaban a registrarse en la zona y en el país los primeros cruzamientos de rodeos locales (Hereford y Angus) con razas cebuinas (Nelore, Brahman), que darían origen a las sintéticas Brangus y Braford. Así, comenzó un nuevo proceso en la actividad ganadera de la mano del híbrido, que llegó para aportar adaptabilidad y rusticidad.

"En aquel momento se produjo un ataque muy fuerte de *Anaplasmosis* (tristeza bovina). Los

rodeos con prevalencia de sangre británica sufrieron grandes problemas de mortandad, no así los que tenían un *chorrito* de cebú", explica. Este suceso fue determinante para que, tanto en La Jovencita como en La Turingia, Peter diera inicio a un esquema de cabañas que ya no abandonaría. En su caso particular, con un rodeo Brangus diferencial: aún conserva el "media sangre" (50 y 50), del que el resto de las cabañas se han apartado. "En esta decisión le tengo que dar todo el crédito a mi padre. Gracias a su perseverancia se conservó esa visión. Hoy llevamos 10 o 12 generaciones de media por media y ya se ha estabilizado un biotipo. La meta fue siempre mantener la rusticidad, pero también imprimirle, a través de la selección, todas las cualidades que los ganaderos buscan: calidad carnicera, adaptación, fertilidad y buenos rindes".

Actualmente, la cabaña produce generaciones avanzadas de Brangus media sangre, toros negros y colorados de dos y tres años que comercializan en su remate anual, en exposiciones rurales del centro y norte del país, y todo el año en el propio establecimiento.

"Inicialmente, el colorado se descartaba. Pero a partir de la década del 90, empezamos a conformar dos rodeos estables de sendos colores con la misma base genética", indica Pedro.

Además, generan vaquillonas preñadas negras y coloradas que son entoradas o inseminadas con toros propios a los 24 meses de edad. "En total, disponemos de un rodeo de 1600 madres que constituyen el semillero genético, y todos los años guardamos los mejores toros para continuar mejorando", agrega.

Características regionales

La cabaña se encuentra en una zona de planicie, con una pendiente que va de suroeste a noreste y suelos clase II, III, VI y VIII. Los campos elevados cuentan con la mayor concentración poblacional, integrada por pequeños tamberos, invernadores y agricultores. En el otro extremo se encuentran los campos bajos de cría, de pastos duros, con isletas de chañares y baja densidad de productores.

Las precipitaciones oscilan entre 800 y 1100 milímetros anuales, aunque en los últimos años se advierte un incremento importante del volumen de lluvias, que suele causar



SOFTWARE CLOUD

Gestión Ganadería

Software ideal para administrar empresas ganaderas

Solución que lleva a cabo de manera integral la planilla de existencia, producción de carne, servicios, resultado por tenencia y caravanas. Integrando estos procesos con la contabilidad, fondos e impuestos.

Pysis

www.pysis.com.ar

NUEVA

LA MERCED

CAMPO SUR

Suave, delicada, diferente



YerbaLaMerced | www.yerbalamerced.com.ar

grandes inundaciones. “Se trata de una zona bastante inestable, con años secos y otros extremadamente húmedos, lo que nos obliga a prepararnos para enfrentar distinto tipo de escenarios. Esto demanda un esfuerzo extra de planificación y estrategia para mantener la empresa estabilizada”, señala Pedro.

En el verano, las temperaturas son elevadas (entre 32° y 45°C), mientras que en el invierno sufren fuertes heladas, con valores de entre -2° y -8°C. El agua subterránea es de muy buena calidad para la ganadería.

La Turingia tiene bien delimitadas las calidades de los suelos de la zona. Lo que, sumado al régimen climático, permite la implantación de pasturas y la producción de granos destinados al consumo de la cabaña en la parte alta. El tercio bajo del campo, que está cubierto de monte natural, se destina al rodeo de cría.

Una familia empresaria

A pesar de haber trabajado algunos años en la casa central de un banco, Pedro -licenciado en Economía Empresarial de la Universidad Torcuato Di Tella- siempre supo que su vida se iba a desarrollar en el campo. “Trabajaba en Pa-

namericana frente a un importante centro de compras y, la verdad, no me gustaba mucho la idea de permanecer encerrado ocho horas por día en un edificio. Siempre fui amante de lo natural, del verde, de ver el desarrollo de la vida, y estando en la ciudad, lo extrañaba”, reconoce.

En el año 2006, con la excusa de colaborar por una temporada en la preparación del remate anual, volvió al campo y, según explica, sin mediar invitación se fue quedando. “Nunca hubo un pedido formal. Sencillamente fui asumiendo responsabilidades y, cuando me quise acordar, me encontraba afincado en La Turingia”.

Empezar a trabajar con su padre no fue fácil. “Que quien es tu padre sea, al mismo tiempo, tu jefe, implica unir dos engranajes que se tienen que ir aceitando. Por supuesto, hubo momentos difíciles y discusiones, pero creo que hemos logrado siempre poner los objetivos por sobre nuestras posibles diferencias. Los compartimos y vamos tras ellos”, señala.

Con 80 años, su padre aún se encuentra *al pie del cañón*. Se trata de una persona activa y con salud para seguir el ritmo del trabajo; sin embargo, por la dimensión que adquirieron las cosas —en 1995 compraron el establecimiento



Indio, uno de los toros padres de la cabaña: da muy buenas crías, musculoso y muy correcto en sus líneas.

INSUMOS AGRÍCOLAS

Y TODO LO QUE TU CAMPO NECESITA

FERTILIZANTES | SEMILLAS | INOCULANTES | SILOS

COMPRA ONLINE EN AGROFY

¿Querés lo mejor para tu cultivo?

Comprá online todo lo que necesitás para tu campo con financiación y **beneficios exclusivos**

buscá



compará



comprá online



 **Agrofy** MARKET

El mercado online del agro

agrofy.com.ar

La Marianita, de 1300 hectáreas, también en la zona de Ambrosetti, y en 2018 arrendaron otro campo de 1150 hectáreas en Curupaytí—, comenzó a necesitar sí o sí más colaboradores. Allí están Pedro y, desde hace seis años, su hermana Carina.

En la firma no hay una definición muy precisa de roles, aunque es algo en lo que se encuen-

tran trabajando junto con el asesor, Gustavo Leurino. “Cuando ingresé a la empresa, asumí el rol de *bombero*: donde había fuego iba yo a apagarlo. Hoy en día eso está un poco más definido”, subraya el menor de los Thavonat.

Además de ocuparse de la agricultura (800 hectáreas totales) y de la siembra de pasturas y verdeos, Pedro se encuentra a cargo del campo de Curupaytí, donde realizan un esquema de cría, recría y algo de ciclo completo. “Aún hoy trabajamos en la recomposición de los campos, porque cuando los adquirimos estaban muy *venidos a menos*”, advierte.

A grandes rasgos, la empresa trabaja un 80% sobre campo natural, aunque también realizan siembra de pasturas de alfalfa, verdeos de invierno (avena) y verdeos de verano (sorgo). En lo que es agricultura —mayormente destinada a abastecer a la ganadería—, realizan maíz para grano y silaje, sorgo para silaje, soja, girasol y trigo.

Los números de la empresa

4.250 hectáreas propias
1.150 hectáreas arrendadas
1.600 vientres de cría (4.000 cabezas rodeo total)
1 remate anual
120 toros vendidos al año
150 vaquillonas preñadas vendidas al año
120 kilos de carne de producción por hectárea por año



Selección de toros de tres años para la venta.



agrositio

Comunicación y servicios para
el campo y la agroindustria

NEGOCIOS AGROPECUARIOS

CANAL AGROSITIO

STREAMING DE EVENTOS

SELECCIÓN DE RRHH

CLASIFICADOS

COMERCIALIZACIÓN DE GRANOS

INSUMOS

PROGRAMACIÓN

3C online

NUEVA
OLA

GanaderíaTV

agtech^{TV}

agro
dirigencia

clínica DE
granos

Entrevistas
DE Actualidad

AMIPM
agrositio
mercados

Mujeres
DE campo

agro
maquinarias

video
conferencias

URUGUAY^{TV}

 canal agrositio

El primer canal de TV por internet del agro

Por su parte, Carina se encuentra más abocada a las tareas de escritorio. Además de manejar el programa de gestión de la empresa, de realizar los trámites en Senasa y de efectuar el pago de los sueldos del personal, se ocupa de una tarea antes impensada, pero que hoy adquiere un rol preponderante: la difusión de la cabaña a través de las redes sociales. "A veces pensás que por el solo hecho de existir, todos saben quiénes, y eso no es real. Es preciso salir tranquilas afuera y darse a conocer. Las redes sociales nos han dado un empujón importante, y hoy su mantenimiento constituye una tarea más en la actividad diaria. Gracias a ello logramos contactar a productores de Paraguay y Brasil, por ejemplo, que están muy interesados en nuestra genética", cuenta Pedro.

Una prueba de este cambio de paradigma es la posibilidad de trasladar el clásico remate anual a un formato virtual, un recurso al que debieron

recurrir en plena pandemia. "Aprendimos que, como el resto de los productos, los nuestros también se pueden comercializar de esa forma. De hecho, el remate 2022 de la cabaña y el 40% de las ventas fueron telefónicas. Muchas cosas han cambiado y lo han hecho para siempre", reconoce.

Vínculo con CREA

Su vínculo con el Movimiento nace en La Jovenita, establecimiento que en el año 61 pasó a integrar el octavo grupo del país: el CREA Ceres-San Cristóbal.

Pedro recuerda perfectamente aquellas reuniones. También recuerda a su asesor, Fabián Tommasone, al que recibían como un integrante más de la familia. "Fabián tenía un Renault 12, ¡que en esa época era como un BMW! Tenía levantavidrios eléctricos, palanca al piso, tracción delantera, ruedas angostas, no se quedaba



**Descubrí los nuevos
beneficios exclusivos
para socios CREA**

 **Tienda MOLINOS**

Conocé más ingresando a miespacio.crea.org.ar



nunca en el barro, era una maravilla. Su llegada era muy esperada”, recuerda.

En el año 2009, los Thavonat pasaron a formar parte del CREA Ramayón con su propia empresa. “Con el CREA, aprendimos a planificar, a anticiparnos, a aprovechar la experiencia de los demás integrantes y a compartir la propia para, entre todos, transitar la vida productiva de la manera más ordenada posible, siempre apuntando al crecimiento”, señala.

En el Movimiento encontraron los valores que tanto les gustan y comparten: generosidad, solidaridad, respeto, compromiso, integridad y búsqueda de la excelencia. “Estamos convencidos de que sin ellos no vamos a ningún lado, ni como empresa ni como personas ni como país. Por eso hace falta recordarlos y tenerlos siempre como un faro”, asegura.

Carina se desempeña actualmente como presidente del grupo.

El futuro

Para la familia Thavonat, el negocio pasa por hacer lo que les gusta sin perder el objetivo de ser una empresa que crece. Eso implica mantenerse integrados, ser sustentables, solventes y, por supuesto, rentables. Algo que logran también con una explotación mixta. “Acá el clima no siempre es tan benévolo. Te puede tocar un año con lluvias abundantes o bien una sequía, entonces, este tipo de estructura nos brinda un poco más de seguridad, nos permite tener siempre *una pata* firme sobre la cual pararnos”, explica.

¿Piensan expandirse a nuevas actividades? Los Thavonat están siempre en la búsqueda de nuevas oportunidades de desarrollo y crecimiento. La producción y venta de semen de los padres de la cabaña es una de ellas. “Ahora, tenemos mucho trabajo. Buscamos crecer en lo que hacemos, innovando en tecnología y en la incorporación de genética para nuestro rodeo. De este modo, logramos tener un producto estable que podemos comercializar muy bien y que, creemos, tiene mucho futuro. Nuestro principal desafío pasa por dar a conocer lo que hacemos y ampliar nuestro mercado trascendiendo las fronteras. Ese es el foco de crecimiento para los próximos años”, concluye convencido. ☒



Pedro Thavonat junto a su esposa, Diana.



Peter y 'Buchi', los padres fundadores.



De izq. a der.: Miguel Taverna, presidente de la FunPEL; María Inés Rimondi, especialista en comunicación de InnovarAgro, y Fernando Preumayr, líder de Factor Humano en Tambo.

Los pilares del futuro

En la quinta edición del Outlook de la Cadena Láctea Argentina, una visión de la lechería de cara al año 2030.

¿Cómo debería ser el sistema de producción de leche de los próximos años? ¿Sobre qué pilares debería basarse esta actividad en el futuro para garantizar su sostenibilidad económica y productiva?

Fernando Preumayr, líder de Factor Humano en Tambo, junto a Miguel Taverna, coordinador del Programa de Leche del INTA y presidente de la FunPEL, fueron invitados a transmitir su visión durante la quinta edición del Outlook de la Cadena Láctea Argentina. Los acompañó en la conversación la licenciada María Inés Rimondi, especialista en comunicación de la consultora InnovarAgro.

El desafío

Lo primero en plantearse fue la necesidad de un cambio de enfoque y un desafío. Mientras el abordaje tradicional ponía al negocio en el centro de la escena, hoy es necesario tener presentes otros componentes periféricos estrechamente ligados a la actividad, que no pueden desagregarse: el ambiente, el bienestar animal y el bienestar de las personas. Sin ellos es imposible pensar en una lechería sostenible, eficiente y rentable.

Esto implica un abordaje multidisciplinario y también un reto, que se puso de manifiesto en la última edición (2021/22) de la encuesta sectorial lechera del INTA.

Según la pesquisa, que se realiza cada dos años sobre una muestra importante de productores de distintas cuencas, la mayoría de los encuestados se ve en la actividad, con una proporción importante de tamberos que se proyecta, incluso, creciendo. Sólo un 8% aseguró estar preparando su salida de la actividad a través de una reducción de la producción, alquiler del campo, etcétera. “¿Por qué es importante esto para nosotros? Porque es un gran desafío en términos de nuestro trabajo a futuro: implica responder de alguna manera a esta demanda, que es transversal a todas las escalas de tambo”, indicó Taverna.

La segunda pregunta de la encuesta puso de manifiesto las principales preocupaciones de los productores para lograr este crecimiento: la variabilidad climática y su impacto en el sistema de producción; los problemas macroeconómicos y una política “errática”, y el incremento de los costos. “Fíjense que se trata de aspectos muy vinculados a lo anterior”, subrayó el presidente de la entidad.

Las personas

“¿Es posible pensar los recursos humanos como un potenciador para desarrollar el negocio?”, inquirió entonces Rimondi. Fernando Preumayr, especialista en el tema, tomó la palabra. “Nosotros no hablamos de ‘recursos humanos’, sino que preferimos hablar de ‘capital’ o de ‘factor humano’, porque son las personas básicamente las que permiten que esta actividad se desarrolle y evolucione. Y yo sitúo a la persona en el centro de tres variables: los objetivos, que son los resultados económico-productivos esperados, pero también aquellos que tienen que

ver con el sentido de la empresa; los recursos, que tienen que estar alineados con esos objetivos, y los procesos, es decir, aquellas cosas que hacemos para llevar adelante la producción y hacer del tambo una actividad rentable”, señaló. Esos son, según el líder de Factor Humano en Tambo, los grandes factores de un “tablero de comando”, que nos permite mirar la empresa con un poco de perspectiva. “Estos factores deben estar alineados y ser consistentes. ¿Por qué? Porque tengo que tener objetivos que sean alcanzables y que estén en línea con los recursos disponibles, pero también tengo que establecer procesos simples, que puedan ser llevados adelante con un equipo de gente motivada y formada para eso”, agregó.

Preumayr destacó que, durante mucho tiempo, la lechería puso en el centro del sistema a la vaca y postergó a las personas, mientras que su bienestar, su capacidad y su compromiso deberían ser lo más importante.

Compromiso y productividad

En la misma línea, Fernando se refirió a un concepto muy utilizado, pero a menudo malinterpretado por la mayoría de quienes tienen personas a cargo. “En mis cursos, cuándo pregunto qué esperan de su equipo, en el 90% de los casos la primera palabra que aparece es ‘compromiso’. Demandamos compromiso a nuestra gente. En ese caso, yo suelo responder: ‘Les tengo una mala noticia, y es que el compromiso es un resultado, no es algo que se pueda pedir por anticipado’. Esto significa que todo lo que yo esté dispuesto a poner, en términos de energía, esfuerzo, tiempo e inversión para que mi gente quiera trabajar conmigo es lo que va a generar adhesión y posibilitar que yo tenga un negocio eficiente y sostenible”, advirtió.

Algo similar ocurre con la productividad. Tal como ocurre como el compromiso, la productividad es generada dentro de la propia empresa en la medida en que se es capaz de ofrecer las condiciones necesarias para que las personas puedan desplegar todo su potencial. Entendiendo que los empleados son individuos de carne y hueso, con nombre y apellido, con una historia, con necesidades, con motivaciones e intereses propios.

“Esto es lo que hemos visto en el proyecto cuando nos pusimos a pensar cuáles son las

variables determinantes para que la gente decida quedarse o irse de un trabajo. Vimos que, en realidad, se trata de muchos factores concurrentes. La atracción y la permanencia son el resultado de una suma de aspectos", subrayó Preumayr.

Uno de ellos es la capacidad de diseñar un sistema donde las personas tengan a su disposición los medios, la tecnología, el tiempo, los descansos y la organización que posibilite mejorar esa productividad. También están los factores relacionados con el ambiente de trabajo, que tienen que ver con la comunicación interna, con la posibilidad de generar equipos donde el respeto y el buen trato sean la norma, y donde la gente puede verse, de alguna manera, proyectada. Por último, hay cuestiones vinculadas a la vivienda, el acceso a la educación, a la salud y a los centros urbanos más cercanos, así como los aspectos legales y contractuales que hacen al trabajo en el tambo. "En definitiva, la productividad termina siendo el resultado de un montón de situaciones alrededor de las cuales hay que trabajar", enfatizó el especialista.

Un enfoque empresarial

A su turno, Miguel Taverna completó el análisis citando nuevamente la encuesta sectorial del INTA. El presidente de la FunPEL puso en evidencia dos hechos: el primero, que la productividad en términos de litros de leche ordeñados

por persona no se modificó a lo largo de 10 años. El segundo, que existe una brecha del 300% entre el cuartil inferior y el cuartil superior de la población estudiada (8000 litros de leche por equivalente hombre por año *versus* 24.000). Si se compara este valor con el de países como EE.UU., Nueva Zelanda y Australia, la Argentina se encuentra casi tres veces por debajo en términos de productividad de la mano de obra. Esto lo llevó a preguntarse: "¿Por qué este aspecto no logra despertar el interés del empresario, teniendo en cuenta que, si invirtiera lo necesario, podría diluir este costo a través de la facturación? Le permitiría, incluso, justificar económicamente diversas inversiones. Paralelamente, al empleado, el hecho de incrementar la eficiencia, lo habilita a mejorar sus ingresos, lo que lógicamente va a repercutir en su calidad de vida y de trabajo", explicó.

Para cerrar este punto, Miguel realizó una interesante reflexión: "¿Por qué la gente prefiere la agricultura como actividad principal sabiendo que un tambo manejado eficientemente puede arrojar una rentabilidad mucho mayor y con menor riesgo? Acá viene uno de los aspectos más importantes que es necesario entender, que es cómo remunerar ambas actividades la hora trabajada. Mientras que la agricultura lo hace en 50.000 pesos, el tambo lo hace en 5000, entonces, estamos compitiendo en el mismo territorio", advirtió.



Yeso Agrícola Malargüe

sulfato de calcio

Fertilizantes Minerales

Consulte por correcciones de suelos sódicos con yeso agrícola

Consulte por:

ZEOLITA - PIEDRA POMEZ

Tel.: (02326) - 456930 / 15403887 - 011-15-6616-5790 - www.yesoyam.com.ar - info@yesoyam.com.ar

ENVIOS
A TODO
EL PAIS

Yeso Agrícola: Azufre + Calcio

Dolomita: Magnesio + Calcio

Caliza : Calcio

**870
PROGRAMAS**

**18
TEMPORADAS**

**3.800
ENTREVISTAS**

**10.000.000
VISITAS YOUTUBE**

**2.500.000
KM RECORRIDOS**

**17
PAISES**

**1.759
CANALES**

 agrotv.com.ar

 [/agrotv.com.ar](https://www.facebook.com/agrotv.com.ar)

 [/agrotvcomar](https://twitter.com/agrotvcomar)

 [/agrotvok](https://www.youtube.com/agrotvok)

 [/agrotv.com.ar](https://www.instagram.com/agrotv.com.ar)



**CANAL 13
SATELITAL**

**METRO
SATELITAL**

Conducción:
Diego Peydro



GRUPO GAMAN
La fortaleza de un equipo



SEGURO INTEGRAL EMPRESA CREA

SABEMOS LO QUE NECESITAS



- **PÓLIZA DOLARIZADA:**
Disminuye la posibilidad
de caer en infraseguro.



- **Responsabilidad Civil**
Comprensiva diseñada para
la actividad agropecuaria.



- **Topes elevados de suma**
asegurada acordes a tu
actividad.

CONVENIO COLBORATIVO



(+54911) 6010 8971

✉ agro@assetbroker.com.ar

☎ 0810-777-ASSET (27738)

🌐 www.assetbroker.com.ar

Bienestar animal

Independientemente de las cuestiones éticas y de la mirada pública que hay sobre este tema, ¿cómo juega el bienestar animal en el sistema productivo? Taverna se refirió a ello a través de una situación clásica en el tambo: “Sabemos que el tema de la humedad, el barro y el calor es tremendamente complejo para la vaca -más para una de alta producción-, y en nuestro país tenemos que convivir con estas situaciones más de la mitad del año”.

Con un Índice de Temperatura y Humedad (ITH) por encima de 68 la vaca se estresa y eso se traduce en una *catarata* de efectos indeseados, que conllevan una merma en la producción, la reproducción, una reducción de las defensas, etcétera.

En términos numéricos, en un lapso de eventos extremos la cadena de producción primaria y la industria pierden alrededor de 3000 millones de dólares. Si se divide esta cifra por la cantidad de vacas que hoy hay en el país, se obtiene un valor de 1600-1800 dólares por cabeza, que podrían ser utilizados para implementar algún tipo de mejora que reduzca ese impacto.

“Habitualmente se suele valorizar esta situación en términos sanitarios, pero no de producción. Entonces la pregunta es: ¿podemos cerrar los ojos y dejarla pasar o es necesario empezar a pensar en un abordaje integral con alternativas que permitan morigerarla?”, planteó.

El ambiente

Finalmente, el panel llegó al eje *Ambiente*. Al respecto, se plantearon tres cuestiones relacionadas con las oportunidades que la Argentina tiene en este sentido.

La primera es que nuestro país no tiene que volver de un proceso de intensificación extrema, como sí deben hacerlo las naciones de Europa y EE.UU. “La Argentina puede planificar una lechería sobre la base de una intensificación sostenible, manejando adecuadamente el impacto de la actividad sobre el entorno. Es muy importante que lo tengamos claro, porque se trata de abordajes completamente distintos”, destacó Taverna.

El segundo tiene que ver con la posibilidad que tiene el país de reducir las emisiones de gases de efecto invernadero gracias a su sistema de producción, y de capturar carbono a través de la

forestación estratégica, una ventaja con la que pocas naciones cuentan. "Es importante tomar noción de la enorme oportunidad que tenemos en este sentido, porque una mayor eficiencia de la productividad nos va a permitir reducir sustancialmente la intensidad de la emisión; es decir, la cantidad de equivalentes de dióxido de carbono que emitimos por cada 1000 litros de leche producida", aseveró.

El último mensaje giró en torno a la *bioeconomía circular*, un nuevo concepto que propone considerar el sistema de producción como un componente integrado a la industria, la sociedad y al ambiente, para producir alimentos en forma sostenible.

Capacitación

En función de estos conceptos, ¿qué rol juega y jugará la adopción de tecnología en los establecimientos? Uno importante, siempre y cuando vaya acompañado de una adecuada capacitación.

"Hoy hay 150.000 vacas monitoreadas, 200.000 vacas con medición de leche y 214 robots de ordeño en la Argentina. Ahora, todas estas tecnologías pueden solventarse en la medida en que sean bien gestionadas, y esto sólo puede concretarse si estamos capacitados. ¿Lo estamos? ¿Está preparado el personal para capitalizar todos estos elementos que nos atraviesan tan rápidamente?", inquirió Miguel.

Outlook 2022

Con el lema "Un reencuentro para unir lo mejor de nuestra actividad", cerca de 300 productores, técnicos, industriales, dirigentes, profesionales y estudiantes, se acercaron al Centro Metropolitano de Rosario para compartir conocimientos y experiencias.

El temario del encuentro estuvo organizado en cuatro bloques, que contaron con la participación de especialistas nacionales e internacionales, a través de los cuales se realizó un amplio análisis de la situación sectorial y las oportunidades, desafíos y amenazas de cara a los próximos años. Las diferentes charlas pueden verse en <http://www.fundacionpel.org/>



**LARTIRIGOYEN
& OROMÍ S.A.**
CONSIGNATARIA DE HACIENDA

PARERA 15 PISO 11 (CP 1014) C.A.B.A. (011) 4813 - 4811 (DE 9 A 18 HS)
MERCADO DE LINIERS (011) 4014 - 5796 (DE 7 A 12 HS)



@LARTIRIGOYENOROMI



LARTIRIGOYEN Y OROMI SA



LARTIRIGOYEN Y OROMI

WWW.LARTIRIGOYENOROMI.COM.AR

- MERCADO DE LINIERS
- REMATES TV
- INVERNADA & CRIA
- CAMPOS
- REMATES FERIA
- REMATES DE CABAÑA
- DIRECTA FAENA



Siguiendo con este razonamiento, Fernando insistió a poner este tema en la agenda. Para lo cual se remontó a su época de extensionista, en la década del 80 y 90, cuando la formación de productores era fruto del esfuerzo mancomunado de los sectores público y privado. “Instituciones oficiales junto a empresas lácteas y proveedores de insumos compartían una misma visión, y si bien se establecía cierta competencia entre los que capacitaban, ese esfuerzo resultó en una cosecha muy grande de profesionales en todo el país. Creo que eso es algo que hay que recuperar”, señaló.

En este punto, además de un desafío, se presenta nuevamente una oportunidad: incentivar a los jóvenes para que ingresen a la actividad y situar a la lechería argentina en los primeros niveles de competitividad internacional. “Hoy la vara está más alta, porque además de un escenario distinto, tenemos que promover la

incorporación de gente joven, lo que significa ilusionarlos, lograr que para ellos valga la pena. Y esto implica generar proyectos por los cuales puedan sentirse atraídos”, aseveró Preumayr. El proyecto Factor Humano en Tambo tiene un carácter fundacional en ese sentido. Sus comienzos, hace ya nueve años, no fueron de la mano de los técnicos sino “de productores hacia productores” para resolver necesidades y problemas en torno a la gente. “Esa idea, nacida en la zona Santa Fe Centro, fue de tal impacto que alcanzó envergadura nacional, interdisciplinaria y de largo plazo. En cierta forma, se logró definir con claridad la necesidad de hacer algo y se empezó a trabajar en ello”, destacó Fernando.

La importancia de comunicar

Hacia el cierre, María Inés Rimondi puso sobre el tapete un tema central de cara a 2030: la mirada de la sociedad sobre la actividad y el rol clave de la comunicación para construir ese futuro.

“De un tiempo a esta parte, estamos siendo interpelados como cadena de valor por una comunidad que nos pregunta con insistencia: ¿estás cuidando la tierra, los animales y tus equipos de trabajo? Tenemos un largo camino por recorrer en lo que respecta a nuestra capacidad para escuchar y construir una agenda propia que nos permita establecer conversaciones fértiles, atraer talentos y asegurarnos la licencia social”, advirtió.

La especialista en comunicación repasó entonces qué están haciendo al respecto países que son referentes. EE.UU. se ocupa a través de distintos programas de embajadores y de la creación de un sello de calidad; los australianos entrenan asesores, productores y periodistas con conocimiento sobre el sector; en Canadá abordan el tema con una enunciación única a través de una fuerte institucionalidad. Así, ellos dicen: “Esto somos, así trabajamos y queremos construir confianza. Y para lograrlo tenemos que conversar”, facilitándole a los docentes todo el material que generan”, explicó Rimondi.

Conclusiones

A modo de cierre, Taverna y Preumayr trazaron dos conclusiones. La primera, la importan-



Venta de vaquillonas preñadas triple cruza
Excelente Genética

CARAGUATA S.A.
ec@caraguata.com.ar +54 9 3445 - 408 009 - +54 9 11 - 3698 3028 @Caraguata

cia de un abordaje institucional para generar consistencia, coherencia e impacto. "Trabajar para contar con una institución que convoque y genere un ámbito de trabajo que permita desarrollar estos proyectos", resaltó Miguel.

La segunda está relacionada con la necesidad del sector de contar con un acompañamiento crediticio que contemple plazos y años de gracia acordes a este tipo de inversiones. "Uno modifica una instalación que tiene un impacto importante en la organización del sistema,

pero no sucede lo mismo con la rentabilidad. Además, está el tema del clima, que determina que uno no tenga la posibilidad de responder de la misma manera todos los años", advirtió. En definitiva, faltan señales claras que le permitan al sector creer que hay interés en que su actividad crezca. "Una política de incentivos es fundamental para que la lechería vuelva a ser lo que fue en otra época, aquella en la que fuimos capaces de duplicar la producción", concluyó Preumayr convencido. ☒

Cumplimos 30 años garantizando un servicio de calidad a nuestros clientes



**Defendemos
su mercadería**



**Garantizamos
calidad**



**Transportamos
su confianza**



WILLIAMS
AGROSERVICIOS

BUENOS AIRES

Moreno 584 P. 12 Of. A
C.A.B.A. - Buenos Aires

BAHIA BLANCA

Ruta 252 km. 0.5 Playa el Triángulo
Bahía Blanca - Buenos Aires

SAN LORENZO

Santiago del Estero 1177
San Lorenzo - Santa Fe

ARROYO SECO

René Favalaro 726
Arroyo Seco - Santa Fe

www.williamsagroservicios.com.ar

El mejor remedio contra incendios

La importancia de los planes de quemas prescritas.

Un plan de manejo sistematizado de quemas prescritas implementado por la mayor parte de las empresas agropecuarias de la región semiárida argentina es la manera más efectiva y económica de evitar la destrucción provocada por grandes incendios estivales.

El ambiente prístino de la región semiárida estaba integrado por montes de aspecto sabánico —con baja densidad de arbustos y árboles— que contaban con un estrato herbáceo conformado por gramíneas de bajo porte de ciclo invernal

donde predominaba la *Poa ligularis* (la especie nativa de mayor valor forrajero de la región).

Desde siempre hubo en la zona fuegos causados por tormentas eléctricas en el período estival. Antiguamente los incendios naturales se detenían por lluvias, cambios del sentido del viento o bien al encontrar un curso de agua o sectores quemados con anterioridad donde ya no había presencia de material combustible.

Pero con la llegada de los españoles y la introducción de la ganadería se modifica el paisaje.



La pérdida de cobertura de las gramíneas junto con la diseminación de chauchas promovida por el consumo bovinos amplió la presencia de especies leñosas de manera significativa.

El sobrepastoreo que elimina o disminuye el combustible fino (pero no el pesado) y la supresión de los incendios naturales a través de picadas, caminos o bien la extinción de fuegos incipientes por acción humana, provocaron en las últimas décadas una *invasión* de arbustivas (piquillín, chañar, molle, etcétera) y renuevos de caldén, que en muchos lugares se han transformado en verdaderos fachinales de baja a nula producción ganadera; además, las especies valiosas han sido reemplazadas, en muchos casos, por pajas de escaso o nulo valor forrajero.

Entonces los ambientes abiertos con pastizales bajos pasaron a transformarse en pajonales con alta acumulación de materia seca prove-

niente de leñosas. Eso hace que los fuegos puedan ocurrir en cualquier momento del año para poner en riesgo tanto vidas humanas y de animales como la infraestructura presente en los establecimientos agropecuarios.

Con una gestión controlada del fuego es factible mantener el caldenal como un bosque abierto (como era originalmente antes de la intervención humana), mientras que la dejadez genera las condiciones propicias para crear áreas *devastadas* por grandes incendios en cuales incluso se han perdido la totalidad de los árboles adultos (con el desastre biológico que eso implica).

En ese marco, la región CREA Semiárida elaboró un "Manual de quemas prescriptas en el Caldenal" que reúne criterios básicos para realizar una gestión de esa práctica productiva y ambiental. El documento puede descargarse completo en la plataforma contenidoscrea.org.ar ✉

**¿Sabías que en CREA
contamos con herramientas
que facilitan las tareas
del campo?**

Todos
los meses
te ayudamos
a presupuestar

**Herramientas
metodológicas**

Conocelas en www.crea.org.ar

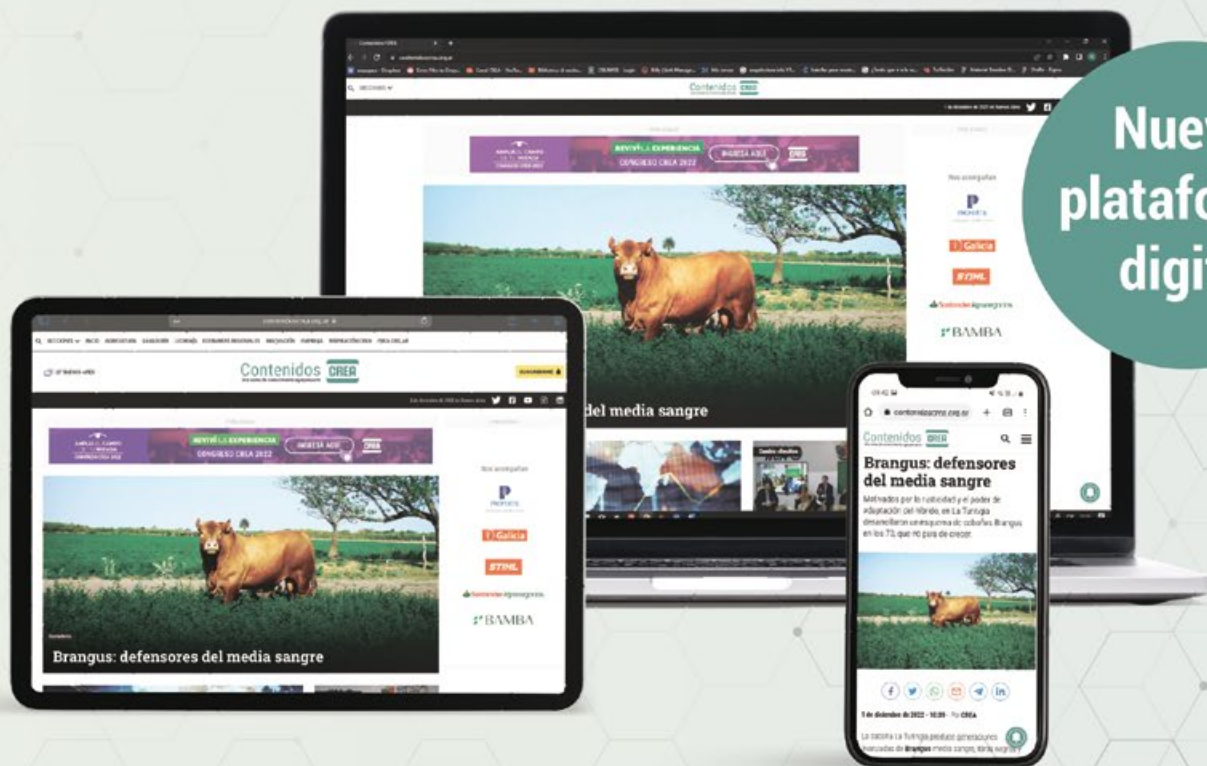
CREA

Contenidos

Una usina de conocimiento agropecuario



Nueva
plataforma
digital



**Todo el conocimiento generado por la red CREA
a un clic de distancia.**

Sumate, acercate, conocenos.

contenidoscrea.org.ar

Estamos ampliando el campo
de nuestra mirada.



En el centro, Cristian Feldkamp, Coordinador Ejecutivo de CREA, moderando el panel "Sistemas de producción climáticamente inteligentes: soluciones basadas en la naturaleza y el protagonismo del agricultor".

El agro sostenible en la COP 27

Aapresid, CREA y GPS participaron de evento global.

En el marco de la 27 Conferencia de Naciones Unidas (COP 27), que reúne cada año a líderes políticos, organismos internacionales y especialistas del mundo, las instituciones Aapresid, CREA y Grupo de Países Productores del Sur (GPS) participaron de paneles realizados en el pabellón "Casa de la Agricultura Sostenible de las Américas", que el Instituto Interamericano

de Cooperación para la Agricultura (IICA) instaló en la ciudad egipcia de Sharm El Sheik, lugar de la sede del evento global.

Reunidas a partir del interés en el desarrollo de los suelos y su conservación, adoptando e impulsando la difusión de los sistemas productivos sostenibles que se desarrollan en nuestra región, Aapresid, CREA y GPS participaron de

dos eventos en el ámbito de la “Casa de la Agricultura Sostenible de las Américas”.

El 9 de noviembre se desarrolló el panel denominado “Sistemas de producción climáticamente inteligentes: soluciones basadas en la naturaleza y el protagonismo del agricultor”, el cual fue moderado por Cristian Feldkamp, director ejecutivo de CREA, y contó con la participación de los expositores Marcelo Torres, vicepresidente de Aapresid; Bob Lowe, presidente de la Asociación Canadiense de Ganaderos (Canadian Cattlemen’s Association); Cecilia Jones, coordinadora de la Unidad de Sostenibilidad y Cambio Climático del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca de Uruguay, y Eduardo Bastos, CEO de My Carbon, compañía de Minerva Foods y líder del Comité de Sustentabilidad de la Asociación Brasileña de Agronegocios, que es miembro de GPS Brasil.

Manuel Otero, director general de IICA, dio la bienvenida a los participantes y destacó la importancia de las Américas como el continente que garantiza que la humanidad pueda alimentarse. Señaló que “estamos haciendo contribuciones sustantivas para enfrentar el cambio climático y esto lo tenemos que mostrar con orgullo y con fuerza, reconociendo que tenemos sistemas agroalimentarios perfectibles, pero de ninguna manera fallidos”.

Los disertantes reafirmaron el rol clave de la ciencia en la formulación de políticas en favor de la naturaleza en la región, con foco en la importancia de la agricultura sostenible y en buenas prácticas ambientales que garanticen la seguridad alimentaria a nivel global. Se destacaron las prácticas regenerativas para la protección de suelos y otros recursos naturales como herramientas para mitigar el cambio climático.

Marcelo Torres, vicepresidente de Aapresid, expresó que “la Argentina es líder en el cuidado de los suelos, en el control de la erosión, en el uso de tecnologías y en la innovación agrícola. Desde Aapresid trabajamos con estrategias orientadas a mantener los suelos vivos y sus implicancias en el uso eficiente del agua, a lograr una menor dependencia de insumos sintéticos y a maximizar el secuestro de carbono”.

El 9 de noviembre tuvo lugar, además, el segundo evento coorganizado por Aapresid, CREA y GPS sobre “Oportunidades y desafíos para el diseño de sistemas productivos climáticamente

inteligentes”, el cual fue moderado por María Cecilia Ginés (Aapresid) y contó con disertaciones de Martín Fraguío (GPS), Cristian Feldkamp (CREA) y Mauricio Rodrigues (Bayer CropScience Latam).

“Estamos convencidos de que somos parte de la solución, y lo estamos porque tenemos evidencia científica de que, con ciertas prácticas en agricultura y ganadería, climáticamente inteligentes podemos reducir las emisiones y ser más eficientes”, expresó Feldkamp.

“Estas soluciones incluyen a las personas, las empresas y el ambiente. En este sentido, el carbono es uno de los aspectos fundamentales y otra dimensión importantísima es la biodiversidad. Por eso las soluciones deben ser adaptadas a cada lugar y por eso no hay soluciones inmediatas. Es necesario establecer un marco de acuerdos y políticas que alienten una acción sostenida con una visión de largo plazo”, añadió el director ejecutivo de CREA.

También consideró que es muy importante estar presentes en los foros globales, como la COP 27, para desarrollar un lenguaje compartido en torno al papel de la agricultura en la mitigación del cambio climático. Y remarcó que los ecosistemas productivos y naturales de Latinoamérica son capaces de mitigar las emisiones de gases de efecto invernadero, así como de capturar y almacenar carbono en suelos y biomasa como ninguna otra región en el mundo.

“El rol del sector privado y de las organizaciones internacionales es crucial para comunicar y clarificar estos conceptos y difundir este importante mensaje”, apuntó.

Cerrando las exposiciones, Mauricio Rodrigues destacó la estrategia y los objetivos que está promoviendo Bayer para el desarrollo de los sistemas agrícolas, de manera tal de promover la productividad y a su vez disminuir el impacto ambiental.

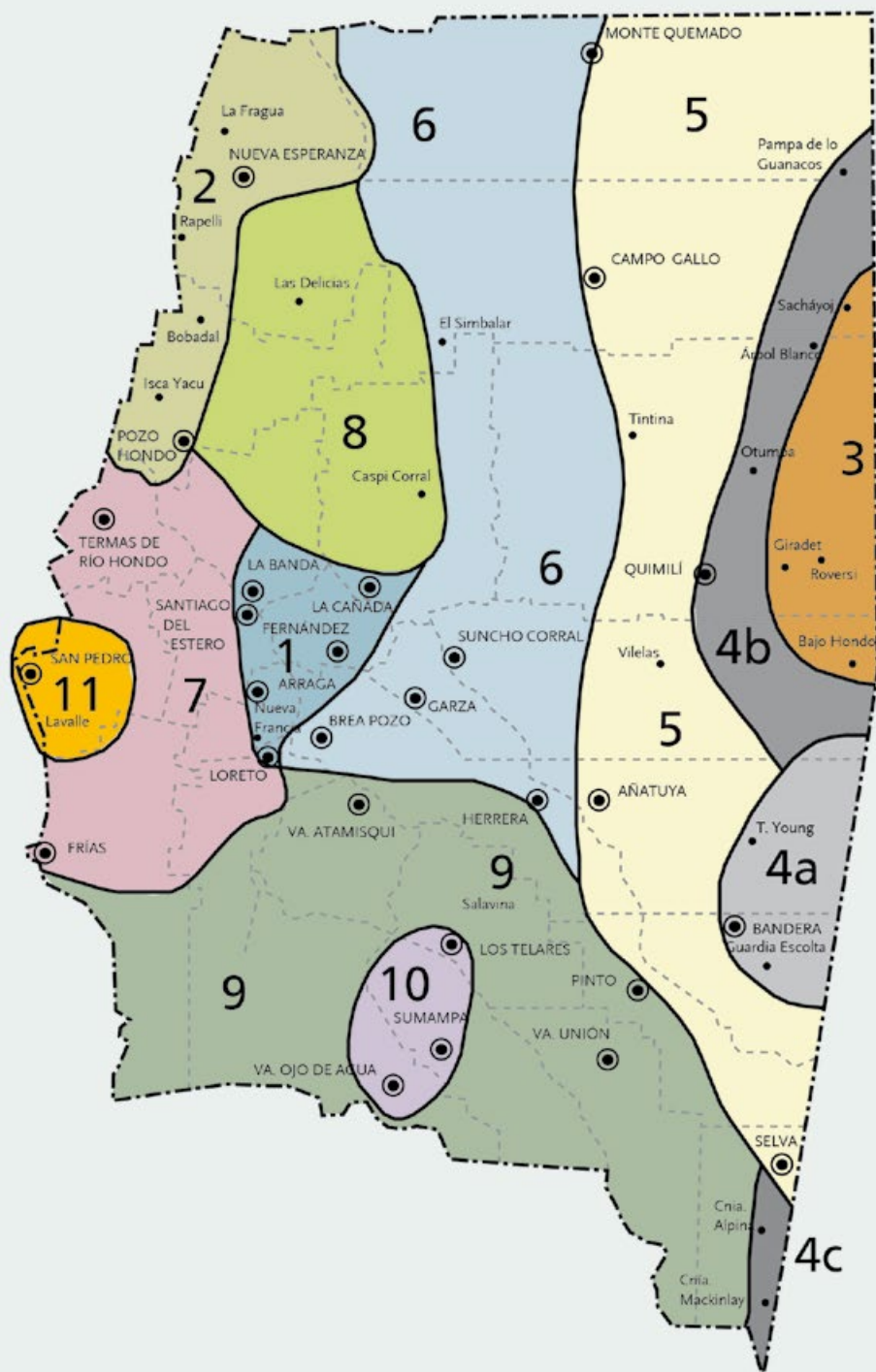
El pabellón “Casa de la Agricultura Sostenible de las Américas”, que el IICA instaló en la COP27, se constituyó en un espacio para mostrar a la comunidad internacional el rol clave de la agricultura sostenible y los sistemas agroalimentarios de las Américas en relación a la seguridad alimentaria, el desarrollo económico y social y la generación de soluciones basadas en la naturaleza para instrumentar acciones de adaptación y mitigación del cambio climático. ▣

El precio de la tierra en Santiago del Estero

Valores orientativos por zonas productivas

Zonas	Localización	Caracterización y aptitud		U\$S/ha
ZONA 1	Sgo. del Estero, La Banda, Fernández, Nueva Francia, La Cañada, etc.	Agrícola con riego: algodón (2500 kg), alfalfa (700 fard.), cereales, hortalizas. Ganadería intensiva: invernada y tambo (2 UG/ha). Precipitaciones: 600 a 700 mm.	De acuerdo con mejoras	1500 a 2200
ZONA 2	Oeste de Pozo Hondo, Isca Yacu, Bobadal, Nueva Esperanza, Rapelli, La Fragua, etc.	Ganadería: cría y recría. Agricultura en seco: soja; poroto, etc. Precipitaciones: 600 a 700 mm.	Campos con monte s/mejoras Campos desarrollados	350 a 500 1500 a 2000
ZONA 3	Sacháyoj, Roversi, Girardet, Bajo Hondo, El Colorado, etc.	Agricultura en seco: soja, sorgo, maíz y algodón (2500 a 3000 kg). Precipitaciones: 750 a 800 mm.	Campos desarrollados (exmonte)	2400 a 3000
ZONAS 4 a	Bandera, G. Escolta, T. Young, etc.	Agricultura en seco: algodón, soja y sorgo. Precipitaciones: 750 a 800 mm.	Campos desarrollados (exmonte)	2500 a 3200
4 b	Otumpa, Quimilí, Árbol Blanco, Pampa de los Guanacos, etc.	Agricultura en seco: algodón, soja y sorgo. Ganadería: cría y recría. Precipitaciones: 700 mm.	Campos de monte Campos desarrollados	400 a 700 2000 a 2800
4 c	Colonia Alpina, Colonia Mackinlay	Zona linder a la pampa llana santafesina. Precipitaciones: 850 mm.	Campos agrícolas	3000 a 3600
ZONA 5	Añatuya, Vilelas, Tintina, Campo Gallo, Pinto NE, este de Monte Quemado	Aptitud ganadera y forestal. Recept. c/pasturas hasta 0,8 UG/ha/año. Agricultura de seco. Precipitaciones: 600 a 700 mm.	Campos c/monte c/aptitud agrícola Campos desarrollados	400 a 600 1500 a 2600
ZONA 6	Garza, Suncho Corral, este de Nueva Esperanza, El Simbolar	Aptitud ganadera (0,15 UG) y forestal. Dificultad p/obtención de agua de bebida y poca infraestructura (caminos, serv.). Recep. c/G. Panic y B. Grass: 0,5 UG/ha. Precipitaciones: 500 a 600 mm.	Campos con monte Campos más desarrollados	200 a 400 350 a 600
ZONA 7	Termas de Río Hondo, Frías, oeste de Loreto	Aptitud ganadera (cría y recría) y forestal. Receptividad: 0,30 UG/ha. Precipitaciones: 650 mm.	Campos de monte Campos desarrollados	150 a 300 500 a 750
ZONA 8	Este de Pozo Hondo, Las Delicias, Caspi Corral	Áreas de transición entre zonas 2 y 6. Cría vacuna. Limitaciones por salinización.	Campos sin mejoras Campos con mejoras y agua	80 a 150 300 a 400
ZONA 9	Atamisqui, Salavina, Villa Unión, SO de Pinto	Área de derrame del Río Dulce. Aptitud ganadera: aprovechamiento estacional de bañados. En cercanías de Pinto: soja, sorgo, algodón.	Campos sin mejoras Aptitud agrícola (Pinto)	100 a 150 800 a 1400
ZONA 10	Ojo de Agua, Sumampa, Los Telares	Campos quebrados de aptitud ganadera, con problemas de salinización. Precipitaciones: 550 mm.	Campos sin mejoras Campos con mejoras	100 a 150 250 a 450
ZONA 11	San Pedro, Lavalle	Aptitud ganadera: cría vacuna y caprina. Receptividad natural: 0,20 UG/ha. C/pasturas G. Panic o B. Grass: 0,6 UG/ha. Precipitaciones: 600 mm.	Campos de monte s/mejoras Campos con mejoras y agua	100 a 200 300 a 600

Nota: Estos valores son orientativos y corresponden a campos con mejoras de trabajo y extensiones representativas para cada actividad.



La delicada situación económica que atraviesa nuestro país, sumada a la elevada volatilidad de los mercados financieros internacionales por efecto de la crisis provocada por la pandemia, trajo aparejada una gran incertidumbre con respecto al futuro inmediato del mercado inmobiliario rural.

En consecuencia, nuestras periódicas ponderaciones de valor zonales y regionales serán provisionarias hasta tanto se recuperen las operaciones de compraventa representativas que ofrezcan mayor claridad de los precios en el mercado.



Datos del 1 al 5 de Noviembre. Precios de referencia de insumos agropecuarios sin IVA y sin fletes, excepto combustibles.

Productos veterinarios



Antiparasitarios internos		\$/u							
Orales									
Axilur x 5 l	s/c		Aciendel x 5 l	12602,6		Antidiarreicos	\$/u		Estrepto-Pendiben x 5.000.000 U.1927,8
Suraze oral x 5 l	13040,0		Bactrofiy x 5 l	12096,0		Stedlin C x 100 pastillas	s/c		Raxidal x 50 cc 5772,6
Cyvern x 5 l	s/c		Arrasa bovinos x 2,5 l	18811,7		Diafin 2 x 20 cc	902,0		Reproducción
Inyectables			Curabicheras	\$/u		Tetraelmer x 100 pastillas	2462,0		Enzaprost DC x 20 cc 2053,7
Axilur x 1 l	9108,3		Bactrovel Plata Aerosol x 4	724,0		Vacunas	\$/u		Ciclaste x 20 cc 10 ds 1625,0
Fosfamisol x 500 cc	5443,0		Curabichera Coopers líquid	9647,4		Brucelosis Rosembusch	70,7		ECP Estradiol x 10 cc 672,8
Ripercol F x 500 cc	s/c		Cacique Pasta x 950 g	6064,6		Mancha Gangrena y Enterotoxe	17,1		Estradiol R.J. x 100 s/c
Endectocidas			Carencias minerales	\$/u		Triple N (M.G Neumonia)	s/c		Específicos
Ivomec x 500 cc	5495,0		Glypondin x 248 cc	1709,2		Carbunclo Sanidad G. x dosis	10,7		Mamyzin M iny. intram. s/c
Dectomax x 500 cc	13424,0		Suplenut x 500 cc	9981,3		Bioabortogen H	164,0		Mamyzin S iny. intram. 465,9
Bagomectina forte x 500 cc	3564,2		Gluforal MF 500 x 500 cc	s/c		Biopoligen HS	177,7		Novantel Lactancia s/c
Bovifort x 500 cc	s/c		Trivalico Ade x 250 ds	2463,0		Hemoglobinuria	28,3		Novantel secado s/c
Antiparasitarios externos			Nutrekid VM x 25 ds	1632,3		Bioclostrigen J5	51,3		Antisépticos y desinfectantes
Por aspersión			Magnezal Plus Zinc x 500	1869,0		Rotatec J5 x ds.	198,8		\$/u
Triatix A x 1 l	s/c		Energo MAG x 250 cc	1355,5		Queratoconjuntivitis x ds	s/c		Cetrimon x 5 l 9167,0
Por inmersión			Sales Minerales	\$/u		Antibióticos y Sulfas	\$/u		
Aspersin x 250 cc	3623,4		Uramol en panes x 15 kg	s/c		Terramicina inject. x 500 cc	5670,0		
Aciendel Plus x 1 l	4858,8		Carminativos	\$/u		Terramicina LA x 500 cc	11546,0		
Samatox x 5 l	s/c		Bloker 80% x 20 l	24038,5		Oxtra LA x 250 cc	s/c		
Cipersin x 5 l	26332,7		Rumensin bolos x unidad	3414,5		Tylan 200 x 250 cc	3000,0		
						Micotil 300 (100 cc)	16508,0		

Productos ganaderos

PASTURAS Y VERDEOS		R.G. Perenne Fleural Hibr.	626,2	Grama Rhodes Tolga	s/c	Destete hiper precoz	181000,0
Leguminosas	\$/kg	Pasto ovido Starly importado	873,7	Grama Rhodes callide	12,0	Destete precoz	66000,0
Alfalfa Haygrazer	1167,4	Pasto ovido Porto	780,9	Grama Rhodes Pioneer	s/c	Recría 16% prot. (post. destete)	51900,0
Alfalfa Don Enrique	1182,9	Festuca tipo Palenque	641,7	Panicum Coloratum	7,5	Balanceado engorde novillo	51060,0
Alfalfa EBC 90	1414,8	Semillas para verdeos	\$/kg	Galton Panic	3,6	Concentrado proteico 30% prot.	68390,0
Alfalfa Aurora	1090,1	Avena	91,2	Pasto llorón pelleteado	8,5	Afrechillo de trigo	36600,0
Trebol rojo Redgold	997,4	Centeno	100,5	Setaria Kazungula	s/c	Pellet de trigo	s/c
Trebol Blanco El Lucero	981,9	Triticale	86,6	Setaria Naruk	13,0	Pellet de girasol 31%PB	s/c
Lotus Corniculatus	1445,8	Sorgo Forrajero común	231,9	*Origen: Bs As s/flete		Pellet de girasol 26%PB	40203,4
Lotus tenuis	1461,2	Semillas subtropicales	u\$/kg	RACIONES/ALIMENTOS	\$/t	Pellet de soja 41%PB	54119,9
Melilotus Alba	579,9	Brachiarias Brizanta Marandu	9,0	Sustituto Lacteo	511300,0	Harina de soja 47%PB	56439,4
Melilotus Madrid	703,6	Brachiarias Brizanta Toledo	8,0	Arranque ternero guachera	66000,0	Pellet de cascara de soja de 12'	34018,2
Gramíneas	\$/kg	Brachiarias Humidicola	13,0	Recría ternera post guachera	56160,0		
Agropiro alargado	548,9	Buffel Grass Biloela	9,5	Alim pre parto vaca lechera	62380,0		
Rye Grass Anual Bisonte (4n)	s/c	Buffel Grass Texas	3,8	Conc pre parto c/ sales anionicas	5860,0		
Rye Grass Anual Rio (diploide)	286,1	Digitaria eriantha	7,5	Alim vaca lechera prod	53000,0		
R.G. Perenne Pastoral - Tetraploide	703,6	Grama Rhodes Katambora	7,0	Conc prot 30% p/vaca en prod	70770,0		

Insumos tambo

Minutolo		Bretes a las par	\$/u	Reforzado 10	1182200,6	Silo cono excen. cap. 19 m³	268898,8
Bretes espina de pescado	\$/u	Modelo estándar		Reforzado 12	1407523,6	Silo cono central cap. 25 m³	415331,9
con baranda para comederos		Estándar 4	488696,9	Comederos automáticos manuales	\$/u	Silo cono central cap. 52 m³	655160,5
4+4	590573,8	Estándar 6	696836,0	M-100 manual	79608,9	Bombas estercoleras	\$/u
6+6	806778,3	Estándar 8	914092,0	M-300 manual	93986,2	M-200 T	371739,0
8+8	970554,5	Estándar 10	1131349,5	Cepo automático	\$/u	M-500 T	520785,4
12+12	1297754,4	Estándar 12	1348430,8	Cepo Mod. A	599867,0	Accesorios para crianza	\$/u
14+14	1461530,6	Modelo reforzado		Cepo Potro Mod. G	851492,2	Estaca completa con balde	5484,7
16+16	1625130,6	Reforzado 4	519382,9	Cepo Mod. B	298618,4	Capas p/ ternero sin abrigo	2522,0
18+18	1788776,9	Reforzado 6	665273,2	Silos para almac. de granos	\$/u	Capas p/ ternero con abrigo	2925,6
		Reforzado 8	956701,4	Silo cono excen. cap. / m³	163582,6	Jaula p/ crianza de terneros	78749,2

Artículos rurales

Mejoras	\$/u	Tranqueron a palanca.	12300,0	Tranq. 3m tab. 1x4 Mod O cur pay	36550,0
Alambre 17/15 X 1000 m Fortin.	42633,0	Tranqueron a crique.	23200,0	Tranq. 2m tab. 1x4 Mod P anchico	30100,0
Alambre 17/15 X 1000 m. San Martin	s/c	Electrificador 40 km/12v.	34354,0	Casilla manga d 6mt.	922600,0
Alambre 16/14 x 1000 m.	s/c	Electr. picana 120 km 12 v.	53622,0	Casilla d operación d 3,6mt.	1112700,0
Alambre boyero AR 1.83 m.	25880,0	Electrificador 40 km/220v.	34354,0	Cepo Anchico liviano	231200,0
Alambre Galv. N° 10 x kilo.	820,0	Electr. picana 60 km 220 v.	40285,0	Puerta aparte curup parag 1,5m.	38200,0
Alambre Galv. N° 8 rienda x kilo.	820,0	Carretel electrolástico 500m.	3231,0	Tranca adicional a manga 4 púas. 114000,0	
Alambre Pua Bagual.	24634,0	Manija plastica aislante.	513,0	Embarcadero 1,7m altax 4m.	301300,0
Poste quebr. de 3 m super.	9300,0	Aislador. ajust. p/varilla hierro c/gan..	99,3	Molino máq. rueda y cola de 8"	200800,0
Poste quebr. de 3 m común.	8800,0	Aislador esquinero (polietileno).	115,0	Molino máq. rueda y cola de 10".	339535,0
Poste quebr. de 2,4 super.	6200,0	Aislador para clavar (polietileno).	29,8	Torre hierro galvanizada de 27".	209416,0
Poste quebr. 1/2 reforz 2,2m.	4150,0	Varilla plást. nac. c/alma de hierro.	623,0	Torre 10" p/molino de 8"	86792,0
Poste itin entero 2,4m.	3500,0	Varilla de hierro con rulo.	615,0	Chapa p/tanque (No18) 1,10x3,05.	25622,0
Poste itin entero 2,2m.	2950,0	Varillas suspendidas 5,6,7 hilos.	s/c	Bebedero chapa galvaniz. x 2,5m.	76504,0
Poste itin 1/2 ref de 2,2 m.	2350,0	Torniquete N° 8 negro.	600,0	Bebedero chapa galvaniz. x 5m.	108803,0
Poste metalico 2.20 m.	s/c	Torniquete N° 6 negro.	500,0	Caño pol. negr 2" K 2,5x100m.	19348,0
Poste metalico 2.40 m.	s/c	Torniquetes dobles liviano P. 5/8.	1310,0		

Maquinaria agrícola



TRACTORES		u\$/u				
Valtra			Apache		EMBOLSADORA	
BF75 (75 HP) 4x4 C/3p Frutero	s/c		Mod. 54000 5 m.	21897237,0	Mainero	\$
A 750 (78 HP) 4x4 c/3p	53647,0		Mod. 54000 6 m.	158023,0	Embolsadora 2230 70 m	2506264,0
A 850 (85HP) 4x4 s/3p	56469,0		27000 20 líneas a 40 cm	25174895,2		
A 990 (102 HP) 4x4 s/3p	69556,0		27000 22 líneas a 52,5 cr	37533106,2	PULVERIZADORAS	
Agco			27000 16 líneas a 40 cm	22163661,7	Tilo	
BT 170 (170 HP) 4x4	163908,0		27000 26 líneas a 52,5 cr	41452317,6	Mod. Matrix	29379396,0
BT 190 (190 HP) 4x4	165946,0		Agrometal		Mod. Matrix 4 x 4	30771051,6
BT 210 (190 HP) 4x4	195368,0		TX Mega 9/52 9 surcos a	14479248,7	Mod. Evolución 1	27523855,2
S293 (290 HP)	314943,0		TX Mega 13/52 13 suroos	19284326,3	Mod. Impactus	28606254,0
Massey			TX Mega 16/52 16 surcos	22613321,1		
MF2615 (49HP)	34760,0		TX N Mega 9/52 9 surcos	14074740,9	SEGADORA	
MF2625 (63HP) 4X2	36462,0		TX N Mega 13/52 13 surc	19697802,6	Agco	
MF2625 (63HP) 4X4	43489,0		TX N Mega 16/52 16 surc	22446322,4	Mod 1372	55566,0
MF2640 (85HP) 4X2	s/c		TX Mega 18/52 18 surcos	30347988,3	CASILLA RURAL	
MF2640 (85HP) 4X4	s/c		TX Mega 26/52 26 surcos	38499379,0	\$/u	
MF4292 4X4 (117 HP)	88014,0		TX N Mega 18/52 18 surc	32551133,7	Rural Tec	
MF4297 4X4 (129 HP)	87496,0		TX N Mega 26/52 26 surc	38016783,8	RS 510	4.140.000
MF4299 4X4 (140 HP)	s/c		COSECHADORAS		RS 660	4.590.000
MF7350 4X4 (159 HP)	145875,0		Massey		RS 780	5.058.000
MF7370 4X4 (180 HP)	163908,0		MF 9790 4x2 350 HP c/pl	805384,0		
MF7390 4X4 (200 HP)	175530,0		Challenger			
MF7415 4X4 (225 HP)	195368,0		CH 670 (350 HP) 4 x 4 c/	595800,0		
MF7620 4X4 (200 HP)	s/c		FORRAJERAS			
SEMBRADORAS		\$/u	Class			
Giorgi			Jaguar 980	s/c		
44 líneas a 19 cm	36252009,9		Jaguar 960 Equipo	s/c		
28 líneas a 19 cm	22016610,1					

Insumos agrícolas

Herbicidas	u\$/s	IMIZET (Imazetapyr 10%)	10,6	Fungicidas	u\$/l	Signum (pack 302)	7,4
2,4 D 50% sal amina (M)	4,1	Gesagard 50	11,5	Amistar Xtra (M)	39,6	Fertilizantes	u\$/t
2,4 DB 100% 2 x 10 l	14,5			Thiram	s/c	Fosfato diamónico	1230,0
Axial	49,6	Insecticidas	u\$/l	Allegro	17,8	Superfosfato Triple	1050,0
Authority	35,0	Cipermetrina 25%	8,4	Coadyuvantes	u\$/l	Urea granulada	950,0
Bice Pack 20+20/ 5 has	s/c	Clorpirifos 48% (M)	6,5	Eco Rizo Spray	27,0	UAN	840,0
Dual Gold	15,5	Fighter Plus	69,0	Rizo Spray Extremo	18,0	Microstar CMB	4,0
Fluorocloridona	22,0	Curasemillas	u\$/kg	Rizo Spray Integrum	19,3		
Clorimuron	49,0	Dividend	s/c	Silwet L Ag	43,0	Semillas agrícolas	u\$/u
Glifosato común 54%	10,0	Guapo 60% FS	s/c	Inoculantes	u\$/u	Girasol hib. (M)	210,0
Galant LPU (M)	9,0	Maxim Evolution	56,6	Dakar 502	7,1	Trigo fiscalizado	23,2
Metsulfuron Metil 60%	55,0	Maxim RFC	44,0	Rizoderma soja	6,6	Soja RR x 40 kg	32,0
Paraquat	5,9	Gaucha 60% FS (M)	s/c	Rizo Liq Top II	4,5	Sorgo granifero hib. (M)	7,0



COMBUSTIBLES	\$/litr	Unidad Técnica Agrícola (UTA)	7500,0	Volkswagen	Flete 300 km	4118,9
Gasoil (YPF)- agropecuario	186,5	PICK UPS	\$	Amarok DC TRENDLINE 2.0	Flete 450 km	5426,5
Nafta Premium	195,6	Toyota		Amarok DC COMFORTLINE		
Nafta súper (YPF)	160,5	Hilux c/d DX 2.5 4x4 TDI	7695000,0	Amarok DC HIGHLINE 2.0		
OTROS	\$	Hilux c/d SR 3.0 TDI 4x4	9052000,0	Fletes	\$	
Empleado Rural	98914,0	Hilux c/d SRV 3.0 TDI 4x4	9932000,0	Flete 100 km	1958,0	

Los datos que figuran en los cuadros han sido aportados por las empresas proveedoras de productos y servicios que figuran más abajo. Son valores de referencia y con un carácter orientativo, ya que en el mercado pueden encontrarse valores superiores e inferiores a los publicados.

Empresas Consultadas:

Ins. Vet.: Campo y Asoc. 4942-5521; Agroq.: Lartirigoyen 02344-452057; Rizobacter 2477-409400; Semillas: E. Baya Casal S.A. 4896-2600.

Raciones/Alimentos: Brassicas SA 4394-6097; Santa Sylvína 03471-499071; Artículos Rurales: Lago Rural 4301-6514. Maq. Agrícola: Apache 03471-471349; Valtra 4719-6072; John Deere 0341-4718002; Giorgi S.A. 03464-493512; Agco Arg 4469-7863/7880; Agrometal 03468-471311; Tilo +54 341 6596681

Ins. Tambo: Minutolo S.R.L. 4241-4496; UTA: Valores provistos por contratistas.

Las herramientas empresariales CREA te ayudan con la gestión de diferentes tareas. Elegí la que mejor se adapte a las necesidades de tu empresa.



Conocelas en www.crea.org.ar

CREA

Apuntes

Sostenibilidad del cultivo de soja

En el marco de la jornada agrícola organizada en octubre pasado por la región CREA Chaco Santiagueño en Charata, que contó con más de 200 participantes, se llevó a cabo el Primer Taller del Proyecto "Herramientas para la sostenibilidad del cultivo de soja en el Gran Chaco Argentino".

La iniciativa, organizada por CREA y ACSoja con el financiamiento del Land Innovation Fund (LIF), apunta tanto a la mejora en los rendimientos del cultivo como al cuidado del ambiente y el vínculo de los productores con las comunidades locales.

"Fue una jornada espectacular donde pudimos desarrollar lo planificado junto a los más de 200 asistentes que trabajaron en grupos, tratando de definir hacia adelante líneas de trabajo relacionadas con la sostenibilidad para esta zona de Chaco, Santiago y Formosa", señaló Laura Carabaca, quien lidera el proyecto por parte de CREA, además de ser asesora y coordinadora de la Mesa Agrícola de la región NOA.

"Estamos muy contentos con lo que hemos logrado generar en este espacio, al identificar la necesidad de concretar capacitaciones relacionadas con la mejora de las prácticas agrícolas. Así, surgieron dos líneas clave, como la gestión de los envases de fitosanitarios y el manejo del suelo. Ahora viene la etapa de priorización, definición y planificación para el año próximo", agregó.

Carabaca aseguró que "el proyecto busca crear con cada una de las regiones que lo integran, una guía que marque el camino hacia la sostenibilidad".

Tecnologías como la agricultura por ambiente y las aplicaciones dirigidas de fitosanitarios, que ya están siendo empleadas con éxito en muchas empresas CREA de la región, resultan clave para promover la sostenibilidad de los sistemas agrícolas.

Guillermo García, líder del área de Ambiente de la Unidad de Investigación y Desarrollo de CREA, señaló que "en CREA tratamos de hacer mejor las cosas. En este sentido, es importante tener en cuenta que la sostenibilidad es un concepto dinámico, aspiracional y multicriterio, donde hay muchas y diferentes expectativas que lógicamente pueden generar tensiones".

"Es necesario buscar consenso y la ciencia puede ayudarnos a ello. La mejora continua y el trabajo en red son, en definitiva, dos grandes pilares para la sostenibilidad", remarcó.



N.° 506 Diciembre 2023

Propietario: AACREA
Asociación Argentina de Consorcios
Regionales de Experimentación Agrícola

Director: Fernando de Nevares

Editora: Mariela Suárez
revista@crea.org.ar

Secretario de redacción: Ezequiel Tambornini
redaccion@crea.org.ar

Colaboradores: María Luz Urruspuru

Diseño: Rene Durand

Fotografías: Pablo Oliveri, Martín Gómez Alzaga,
Adobe stock.

Editorial responsable: AACREA
Registro de la Propiedad Intelectual: en trámite
ISSN: 2362-4892

DIRECCIÓN Y ADMINISTRACIÓN
Sarmiento 1236, 4.° piso, Capital Federal (1041)
Teléfonos: (011) 4382-2076/79
Fax: (011) 4382-2911
<http://www.crea.org.ar>

SUSCRIPCIONES
Jessica Sosa
Teléfono: (011) 4382-3517/2076/79
Fax: (011) 4382-2911
suscripciones@crea.org.ar

VALOR DE LA SUSCRIPCIÓN ANUAL
En el país: \$ 2585-

PUBLICIDAD
(011) 4382-2076/79.
publicidad@crea.org.ar
Sarmiento 1236, 4.° piso, Capital Federal (1041)

IMPRESIÓN
Latingráfica
Rocamora 4161 (1184) CABA

DISTRIBUIDORES EN EL INTERIOR
Interplaza S. A.
Luis Sáenz Peña 1836
Teléfono: (011) 4304-9377/4305-0114

Está permitida la reproducción total o parcial del contenido de la revista en los medios gráficos, destacando en forma clara la fuente. Para su reproducción por medios electrónicos, se requiere la autorización explícita por parte de AACREA.

La revista no se responsabiliza por las opiniones vertidas por los entrevistados en las notas periodísticas ni en colaboraciones firmadas. Tampoco es responsable de la devolución de originales de artículos no solicitados.



LA RED RURAL

CON LOS PROFESIONALES DEL AGRO

1 AÑOS



SEBASTIÁN SALVARO | RICARDO BINDI | MARCOS LOPEZ ARRIAZU

Sábados de 6 a 8 hs

Micros de lunes a viernes

6:35 | 10:35 | 14:35 | 16:35 | 19:35 HS.

 @redruraloficial

 @laredrural

 @laredrural

 11.6974.9431

 Google Play
 App Store

Descargá la APP
y escuchalos en vivo

Producción integral

PAMPANUESTRA®
COMUNICACIÓN PARA EL AGRO



Koppert

Seamos parte del cambio



AGENCIAMANTOBA.COM

Soluciones biológicas compatibles con las tecnologías actuales.

- No generan resistencia en los patógenos.
- Respetan los microorganismos benéficos.
- Potencian la producción cuidando el medio ambiente.
- Presentan residualidad en más de un ciclo productivo.

Biológico
es Koppert

 [koppert.org](https://www.koppert.org)