

CREA

Buenas Prácticas Ganaderas

Qué acciones se están llevando a cabo para implementar una metodología de trabajo con un enfoque integral.

FRANQUEO A PAGAR
CUBERTA Nº 13161
CORREO OFICIAL
ISSN Nº 2367-4892



Maíz tardío
Resultados de
ensayos regionales
CREA.



Cambio climático
Diálogos rumbo
a la COP 27.

**Impulsamos el
negocio de quienes
trabajan e invierten
en nuestra tierra.**

Si el campo evoluciona,
evoluciona el país.



Conocimiento compartido
Soluciones colaborativas
VOS PODÉS SER CREA
sostenibilidad • innovación • integración



Sede CREA: Sarmiento 1236 - 5° piso (C1041AAZ) – Buenos Aires, Argentina.
Tel.: (011) 4382-2076/79 - [f/crea.arg](https://www.facebook.com/crea.arg) [@crea_arg](https://twitter.com/crea_arg) [y/canalcrea](https://www.youtube.com/canalcrea) [i/crea_arg](https://www.instagram.com/crea_arg)





Nota de tapa

10 | Buenas Prácticas Ganaderas
Una nueva experiencia en la red CREA.

- 26 | Un proyecto liderado por INTA**
Aplicación de las Buenas Prácticas Ganaderas.
- 32 | Cómo anticiparse a un escenario complejo**
Recomendaciones de referentes ganaderos CREA.
- 36 | Pautas para encarar restricciones hídricas**
Criterios a aplicar en ganadería y lechería.
- 40 | Maíz tardío**
Resultados de ensayos regionales CREA.
- 50 | Cuidemos la tecnología**
Novedades del Proyecto Plagas.
- 56 | Los datos en acción**
Una experiencia junto a instituciones científicas.

Sumario



16 | Nueva guía de buenas prácticas
Referida a transporte y comercialización de bovinos.



20 | Desarrollo de comunidad
El caso de Los Pozos, de Cresud.

- 60 | Diálogos hacia la COP 27**
La construcción de consenso es la clave para enfrentar el problema del cambio climático.
- 64 | Tener un propósito**
La importancia de la construcción de sentido.
- 70 | El valor del diálogo**
En la época de la posverdad.
- 72 | El legado de la historia**
Pasado y presente del potencial productivo.
- 76 | El precio de la tierra**
- 78 | Lo ayudamos a presupuestar**
- 82 | Apuntes**

AGRADECEMOS a las empresas que apoyan la generación de contenidos CREA

Patrocinantes



Auspiciantes



www.crea.org.ar

[f/crea.org](https://www.facebook.com/crea.org)

[@crea_arg](https://twitter.com/crea_arg)

[/canalcrea](https://www.youtube.com/canalcrea)



Volkswagen asistencia 24 h 0-800-666-3434



Nueva Amarok V6 258 cv



**La más indomable
de las Amarok**

volkswagen.com.ar



Utiliza y
Recomienda



Shell
HELIX



Foto no contractual. Equipamiento según versión. Origen: Argentina. Para más información consulte en www.volkswagen.com.ar. Volkswagen Argentina S.A. Av. De las Industrias No. 3101, Gral. Pacheco, Buenos Aires.

Garantía
6
años
o 150.000 km

Editorial



Buenas prácticas, buenos resultados

Ser sostenibles implica considerar los diferentes aspectos que hacen a un desarrollo sostenible para visibilizarlos y ponerlos en valor. Por ejemplo, a través de tecnologías innovadoras, de políticas públicas y también compartiendo para mejorar. Además, hay que procurar estar informados y generar conciencia acerca del efecto de la actividad humana.

En 2015, la Organización de las Naciones Unidas en su Asamblea General se planteó la agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible. Ciertamente, allí se presenta un marco para la actividad humana y para los planes propios de cada país. Los Objetivos de Desarrollo Sostenible son 17, están interconectados y fueron diseñados para conformar un plan compartido e impulsar un futuro próspero y sostenible a nivel global.

Se trata de construir en red, con otros, a largo plazo. Un ejercicio para el que, como miembros CREA, estamos entrenados. Porque sabemos que cada vez se hace más evidente cuán crítico es compartir, trabajar en equipo y procurar que sean equipos diversos, para nutrirnos sobre todo del intercambio de experiencias y de miradas plurales, semejantes y diferentes a las nuestras.

Algunas iniciativas representan una oportunidad para que nuestras comunidades trabajen con foco en la mejora continua de nuestra calidad de vida y la de las generaciones futuras, tanto a nivel nacional como internacional, integrando lo público y lo privado, y compartiendo una meta común: impulsar el desarrollo de buenas prácticas que contribuyan a fortalecer la responsabilidad social y la sostenibilidad en todas sus dimensiones.

Un ejemplo cercano para nuestro sector es el de la actividad ganadera. La ganadería está siendo interpelada por su vinculación con la emisión de gases de efecto invernadero, incluso tratándose de una actividad que puede mitigar emisiones por medio de la captura de carbono.

Sabemos que los servicios que prestan las prácticas sostenibles no son sólo ecosistémicos, sino también sociales y que deben ser económicamente viables.

Los invito a recorrer las páginas siguientes para descubrir información, conocer ejemplos y reflexionar acerca del modo en que las buenas prácticas ganaderas pueden favorecer la sostenibilidad del sistema pecuario y proveer, además, servicios ecosistémicos en un marco de trabajo que dignifique el valor de las personas.

Un abrazo.

Santiago Negri
Presidente de CREA

CREA

Consortios Regionales de
Experimentación Agrícola

FUNDADOR ARQ. PABLO HARY (†) COMISIÓN DIRECTIVA – EJERCICIO 2021/23

| | |
|----------------|---------------------|
| Presidente | Santiago Negri |
| Vicepresidente | Jorge Sáenz Rozas |
| Secretario | Martín Kenny |
| Prosecretario | Mauricio Davidovich |
| Tesorero | Eugenio de Bary (h) |
| Protesorero | Guillermo Zorraquín |
| Vocal titular | Fernando de Neves |
| Vocal titular | Matilde Bunge |
| Vocal suplente | Sebastián Sabattini |
| Vocal suplente | Ricardo García |

Revisores de Cuentas

Daniel Bitti /Eduardo De Coulon

Vocales regionales

Oeste: Pedro Montovio; Mar y Sierras: Allan Cameron; Litoral Norte: Silvina Pietrantueno; Litoral Sur: María Gaynor; Norte de Buenos Aires: Lucas Gandolfi; Centro: Matías Lanz; Sudoeste: Bernardo Lulhe; Sudeste: Eliseo Zavala; Semiárida: Néstor Albizúa; Norte de Santa Fe: Diego Dalla Fontana; Este: Jorge Olmedo; Sur de Santa Fe: Sergio Serra; Santa Fe Centro: Darío Beltramino; Oeste Arenoso: Alejandro Vidal; NOA: Martín Ficco; Valles Cordilleranos: Ricardo Bombal; Córdoba Norte: Néstor Scarafia; Chaco Santiagueño: Nicolás Romagnoli; Patagonia: Ignacio García Diez.

Consejo consultivo

Ex Presidentes: Eduardo P. Pereda (†); David Arias (†); Esteban Berisso; Luis Enrique Garat (†); Miguel Moneta; Lorenzo Amelotti (†); Manuel Candia; Manfred Von Rennenkampff; Bruno Quintana; Marcelo Lanusse (h); Alberto Ruete Güemes; Orlando Williams; Luis María Coviella; Eduardo Pereda (h); Carlos Vaquer; Marcos Rodríguez; Marcelo Carrique; Germán Weiss; Oscar Alvarado (†); Rafael Llorente; Juan Balbín; Alejandro Blacker; Francisco Iguerabide; Francisco Lugano; Michael Dover.
Ex vicepresidente: Adriana Arnaldo.

Socios honorarios

Gregorio Pérez Companc, Wolfgang Grabisch (†), Marino Zafanella (†), Carlos Puricelli (†), Gianfranco Pensotti (†), Ignacio Galli, Luis Barberis (†), Adolfo Glave, Jorge Molina (†), Ángel Berardo, Sergio Lenardón, Bolsa de Cereales, Adolfo Casaro (†), Marcelo Foulon (†), INTA, FAUBA, Ernesto Viglizzo y Alberto Quiroga.

Coordinadores regionales

Oeste: Ignacio Lamattina; Mar y Sierras: Nora Mailland; Litoral Norte: Alejandro Socas; Litoral Sur: Federico Vouilloud; Norte de Buenos Aires: Pedro Estrugamou; Centro: Fernando García; Sudoeste: Nora Kugler; Sudeste: Pablo Corradi; Semiárida: Francisco Ferreira; Norte de Santa Fe: Marcos Buscarol; Este: Pilar Laurel; Sur de Santa Fe: Santiago Gallo; Santa Fe Centro: Rodolfo Tkachuk; Oeste Arenoso: Lucía Franchino; NOA: Ezequiel Vedoya; Valles Cordilleranos: Juan Pablo Castellano; Córdoba Norte: Rodrigo Bosch; Chaco Santiagueño: Diego Figueroa; Patagonia: Pablo Auliso.

Director Ejecutivo

Cristian Feldkamp

Equipo de dirección organizacional

Investigación y Desarrollo: Ariel Angeli
Metodología y Desarrollo Personal: Francisco Mourinho
Administración, sistemas y procesos: Jorge Pignataro
Integración a la Comunidad: Eugenia Wolcuff
Desarrollo Institucional: Elizabeth Roberts
Comunicación: Lorena Prenol



Conoce nuestros productos
y encontrá la solución
que tu campo necesita

santander.com.ar

Juntos producimos mejor 





Buenas Prácticas Ganaderas

Una nueva experiencia en la red CREA



En 2019 más de 90 instituciones públicas y privadas lograron llegar a un consenso para elaborar una guía de Buenas Prácticas Ganaderas. El documento de 53 páginas –redactado por la Comisión de Ganadería de la Red BPA– generó gran interés en muchos empresarios pecuarios. Sin embargo, al momento de estudiar los criterios establecidos en la guía, comprendieron que resultaba difícil avanzar en aquellos parámetros plausibles de mejora sin un protocolo que indicase cómo implementarlos.

A su vez, en el plan de trabajo ganadero de la región CREA Litoral Sur había surgido la necesidad de conocer e implementar buenas prácticas. Por ese motivo, los integrantes de la Comisión de Ganadería de la zona decidieron conformar un grupo de acción orientado a definir las pautas de implementación de la guía.

Si bien la iniciativa se gestó a partir de una inquietud presente en la región Litoral Sur, posteriormente se abrió a interesados de las

demás regiones CREA que contaban con las mismas inquietudes.

El grupo comenzó a funcionar con la coordinación de Francisco Corte para luego constituirse como CREA de afinidad técnica. Las 16 empresas que lo conforman –de ocho regiones diferentes– se reúnen en formato virtual durante una reunión de dos horas por mes. Posteriormente, la coordinación fue asumida por Carlos Di Mundo.

La guía de BPG está integrada por cuatro secciones: *las personas y la empresa; la infraestructura de producción; el ambiente, y el animal y su manejo*. En algunas cuestiones, las pautas establecidas en la guía no generan mayores dudas. Por ejemplo, en el capítulo referido a las personas y la empresa se indica que “el personal debe ser provisto de la ropa de trabajo, los elementos y el equipamiento de protección necesarios, de acuerdo al tipo de tarea que realice, y requerir su utilización”.

Sin embargo, otros criterios pueden, eventualmente, estar sujetos a múltiples interpretaciones, lo que requiere inexorablemente un trabajo para especificar la metodología de instrumentación que asegure su efectivo cumplimiento. Tal es el caso –siempre dentro del capítulo referido a “las personas y la empresa”–, por ejemplo, de la exigencia que indica que “el personal involucrado en la manipulación de productos fitosanitarios, veterinarios o desinfectantes debe estar entrenado para tal fin”. Y aquí se abren varios interrogantes ¿Quién debe proveer tal entrenamiento y cuál debe ser su contenido? ¿Cada cuánto tiempo deben hacerse las capacitaciones? ¿Cómo se gestiona el control de las pautas implementadas al respecto?

“El propósito es contemplar todas las situaciones presentes en las distintas empresas ganaderas para no dejar nada fuera de los protocolos de instrumentación de los diferentes criterios contenidos en la guía”, explica Carlos Di Mundo. Las empresas que integran el CREA forman parte de las regiones Sudeste, Sudoeste, Semiárida, Norte y Sur de Santa Fe, Chaco Santiagueño y Litoral Norte y Sur.

En el Congreso Nacional CREA 2022 realizado en septiembre pasado en la ciudad de Buenos Aires los integrantes del grupo se conocieron personalmente luego de muchos meses de intercambios realizados de manera virtual. Y próximamente organizarán una visita presencial a un establecimiento.

El foco del trabajo está puesto en la implementación de las Buenas Prácticas con diferentes propósitos, que van desde el ordenamiento de los procesos internos hasta la conformación de empresas atractivas para las nuevas generaciones y la creación de nuevos negocios asociados, tales como la producción de alimentos diferenciados o la comercialización de bonos de carbono a través de la certificación de la provisión de servicios ecosistémicos.

Desafío

Sebastián Aristide, presidente del CREA Buenas Prácticas Ganaderas, pasó la mayor parte de su carrera profesional gerenciando empresas pro-

ductoras y comercializadoras de arándanos, lo que implica que tiene una visión muy particular sobre la materia.

“En el negocio del arándano no se concibe vender fruta que no cuente con algún certificado: regularmente recibía compradores de diferentes naciones del mundo que exigían alguna certificación de calidad, inocuidad alimentaria, responsabilidad social o ambiental”, recuerda. Algunos años atrás abandonó la actividad frutícola para comenzar a gestionar una empresa ganadera familiar que forma parte del CREA Villa Ana-Arandú (región Norte de Santa Fe). A diferencia de lo que sucede en el ámbito del

“**Aristide: “En algún momento, la carne proveniente de sistemas certificados encontrará la manera de diferenciarse de la hacienda producida como un commodity”.**

arándano, se encontró con una actividad en la cual no abundan los protocolos ni las certificaciones.

“Cuando me encontré con las Buenas Prácticas Ganaderas,

entendí de inmediato que se trataba de una gran oportunidad para comenzar a generar valor a través de la protocolización de procesos, de manera tal de capturar un margen comercial adicional a través de la diferenciación”, explica. Sebastián conoce muy bien los procesos de certificación y considera que, luego de evaluar las diferentes situaciones comprendidas en la aplicación efectiva de la guía de BPG, debería surgir un protocolo que le permita a un auditor evaluar el nivel de cumplimiento de los diferentes criterios contenidos en el documento en un plazo no mayor a cinco horas.

“La clave para llevar adelante ese proceso es contar con una metodología de trabajo y, en ese sentido, la metodología CREA es ideal para emprender ese camino”, remarca.

En el caso particular del establecimiento ganadero gestionado por Sebastián, el empresario explica que la mayor fortaleza, en lo que respecta a BPG, son los servicios ecosistémicos que ofrece un manejo adecuado del campo natural que se extiende en la totalidad del área del campo. El mayor desafío, en cambio, es modificar los hábitos culturales.

“En los aspectos de mejora vamos logrando pequeños avances que son muy auspiciosos, como el hecho de llevar una bitácora diaria de tareas y registros de variables clave; se trata de



sumate al equipo líder en siembra

Cuando elegís Agrometal, pasás a formar parte del equipo que siembra más y mejor. **Sumate, elegí confianza, respaldo y la más alta calidad de siembra.**



Hay un concesionario de la
Red Agrometal, a menos de 100 km.

EL ORGULLO DE SER PARTE



un aspecto esencial para poder ser auditables”, señala.

Si bien la situación económica y climática argentina no es la mejor —la región chaqueña viene de atravesar tres años de restricciones hídricas—, Sebastián está convencido de que la carne proveniente de sistemas certificados encontrará en algún momento la manera de diferenciarse de la hacienda producida como un *commodity*.

“El hecho de que seamos los propios productores los que diseñamos una norma de aplicación de BPG es clave, porque así podremos asegurar qué es viable aplicar y en qué circunstancias”, aseguró.

Enfoque integral

Marcial Bugnon, empresario ganadero y ex coordinador del Programa Ganadero de la provincia de Santa Fe, participó el pasado 28 de septiembre en una audiencia informativa sobre humedales convocada por la Comisión de Agricultura y Ganadería de la Cámara de Diputados de la Nación. Allí expuso que gestiona un establecimiento, localizado en el departamento santafesino de San Javier, que está compuesto mayormente por humedales, en los cuales produce cría y recria bovina de manera sostenible.

“El destete es atendido por un sistema de silos de autoconsumo, los cuales se van trasladando de un lote a otro en un manejo con pastoreo rotativo, de manera tal de contar con un planteo bastante intensivo que garantiza el bienestar animal y fertiliza naturalmente los recursos forrajeros disponibles por medio del bosteo”, explica Marcial, quien integra el CREA de Buenas Prácticas Ganaderas.

El empresario conoce muy bien la guía de BPG porque, como coordinador del Programa Ganadero de Santa Fe, participó en el proceso que derivó en la confección del documento.

“El sistema, al tener una interferencia mínima, no es apropiado únicamente para el bienestar animal y para propiciar la mansedumbre de la hacienda, sino fundamentalmente para reducir la carga operativa de tareas del personal del establecimiento, de manera tal de hacer que el trabajo resulte mucho más atractivo”, resalta.

“El planteo ni siquiera requiere caballos, porque los trabajadores pueden llevar a pie la hacienda de un potrero a otro y verificar si están comiendo bien. Un sistema adecuado debe serlo en todas sus dimensiones: para las personas, los animales y el ambiente, además de, por supuesto, considerar la viabilidad económica de la empresa”, resume Marcial. ☒



AMBIFLUD BENZURÓN

≡ FG 80

DIFLUBENZURÓN 8%



- * Ambiflud Benzuron, la marca líder en el control ambiental de moscas
- * Mínima inversión, máxima productividad
- * Único con microtracer, garantizando la identidad y trazabilidad de nuestro producto
- * Servicio técnico a campo acompañando al productor

PRODUCTOS
SEGUROS PARA
ALIMENTOS SEGUROS

WWW.VETANCO.COM



Nueva guía de buenas prácticas

Referida a transporte y comercialización de bovinos.



Los integrantes de la Comisión de Ganadería de la Red de Buenas Prácticas Agropecuarias (BPA), en conjunto con los de la Comisión de Lechería, están a un paso de finalizar la redacción de una guía para el transporte y comercialización de ganado vacuno en pie.

“Las buenas prácticas son necesarias en todos los eslabones de la cadena cárnica, para que el valor agregado en la producción no se pierda luego en el camino”, explica Magdalena Fernández, representante de CREA en la Comisión de Ganadería de la Red BPA.

En 2019, la Comisión de Ganadería de la Red BPA –integrada por más de 90 instituciones públicas y privadas– publicaron una guía de Buenas Prácticas referida a la producción ganadera.

“Cuando en 2017 comenzamos a trabajar, nos enfocamos en el área de la producción para contar con la primera guía dos años después; sin embargo, quedaron por tratar dos aspectos que son muy importantes para evitar que la calidad de los procesos logrados en el campo se deteriore durante el transporte y la comercialización”, señala.

“Por ese motivo, la Comisión de Ganadería de la Red BPA está integrada por representantes institucionales de todos los eslabones de la cadena de valor, de manera tal que los aportes realizados se instrumenten con una mirada integral en un marco de consenso general”, añade.

La Red de BPA diseñó una autoevaluación en una plataforma virtual con el propósito de que los productores pecuarios puedan, contestando



un cuestionario que demanda unos 20 minutos, determinar el nivel de cumplimiento de las buenas prácticas ganaderas. Dicho cuestionario puede verse en redbpa.org.ar/autoevaluaciones “La implementación de buenas prácticas desafía a las empresas a buscar la excelencia; el proceso se logra primero a partir de un diagnóstico, luego, trabajando en la planificación para detectar aspectos de mejora y, a partir de ese momento, ejecutando acciones con seguimiento de indicadores clave para obtener resultados”, apunta Magdalena.

“Las buenas prácticas permiten organizar la información de los procesos que intervienen en una empresa para ordenarnos tanto hacia

adentro como hacia afuera y así comunicar mejor lo que hacemos”, afirma.

Próximamente estará disponible la guía de “Buenas Prácticas Ganaderas en el Transporte y la Comercialización de Ganado Vacuno en Pie” que complementará la vigente sobre el área de producción. “La nueva guía está pensada para poner especial atención en la trazabilidad, porque, al protocolizar procesos, es posible registrar de manera sistemática datos que pueden llegar a ser valiosos para el consumidor”, remarca Magdalena.

El valor de los datos es múltiple porque, además de generar dinámicas orientadas a implementar procesos de mejora continua (gráfico 1), también pueden ser empleados para producir información relativa a la metodología de producción y comercialización de la carne vacuna, de manera tal de ofrecer un alimento con información asociada que, eventualmente, permita generar un producto diferenciado.

“La guía está estructurada sobre la base de los *qué*, es decir, los aspectos que deben ser tenidos en cuenta para realizar una adecuada trazabilidad de los procesos; los *cómo* no son contemplados en el documento porque éstos dependen de una gran cantidad de variables que pueden cambiar con el paso del tiempo”, comenta la técnica CREA.

Otra de las líneas de trabajo de la Red de BPA consiste en inventariar todos los residuos generados por una empresa agropecuaria con el propósito de elaborar recomendaciones sobre su disposición. En algunos casos ya existe legislación –como puede ser el caso de los envases vacíos de fitosanitarios aplicados en pasturas–, pero en otros existe información al respecto dispersa en múltiples fuentes.

El último documento ganadero generado por la Red BPA es una guía específica para feed lots, dado que, por las particularidades de las empresas que se dedican al engorde de bovinos en corrales, se entendió que resulta conveniente contar con una hoja de ruta específica para ese rubro.

“Un aspecto esencial del trabajo realizado en el ámbito de la red de BPA es la comunicación, de manera tal que los documentos estén a disposición de todos los empresarios agropecuarios, quienes luego podrán determinar el uso que quieran darles”, concluye Magdalena. ❏



Fernández: “Las buenas prácticas nos permiten organizar la información de los procesos que intervienen en la empresa para ordenarnos, tanto hacia adentro como hacia afuera, y así comunicar mejor lo que hacemos”.

Gráfico 1. Etapas de implementación de las Buenas Prácticas



Elegí más con todo lo que Nidera tiene para vos.



+ + +

ELEGÍ MÁS⁺

N NIDERA
SEMILLAS

NIDERA #CreemosJuntos

niderasemillas.com.ar





Tomás Cavanagh (primer plano), gerente ganadero de Los Pozos, junto a integrantes del equipo. En el establecimiento trabajan 105 personas para atender 60.000 hectáreas productivas.

Desarrollo de comunidad

El caso de Los Pozos, de Cresud.

Para llegar al establecimiento de Los Pozos (Salta) es necesario atravesar unos 120 kilómetros de ripio desde las ciudades de Las Lajitas (al norte) o Joaquín V. González (al sur). Allí, Cresud no solamente debió montar un emprendimiento productivo, sino también una comunidad para generar así un polo de desarrollo tanto social como económico que se encuentra en equilibrio con el ambiente.

De las 240.000 hectáreas disponibles, se encuentran en producción 60.000, las cuales disponen de reservas y cortinas de monte nativo adecuadas para que la fauna local pueda trasladarse sin mayores inconvenientes por la región.

La actividad agrícola ocupa unas 26.000 hectáreas; buena parte del maíz y la soja se emplea para alimentar un rodeo de ciclo completo y así agregar valor a los granos de manera significativa, pues el flete hacia las terminales portuarias de Rosario –con más de 1000 kilómetros de distancia– representaría un costo importante.

En su mejor momento llegaron a contar con más de 57.000 bovinos en el establecimiento, pero las precipitaciones por debajo de la media histórica recibidas en las tres últimas campañas, junto con la transformación de lotes ganaderos en agrícolas, los obligó a reducir el plantel hasta llegar a las actuales 32.000 cabezas. El hecho de disponer de protocolos para llevar adelante las diferentes tareas les permitió mantener estables, tanto los índices reproductivos como productivos.

“Sabemos que, si para el mes de enero o febrero no ha caído una determinada cantidad de milímetros, la producción de las pasturas de *Gatton panic* no será la adecuada, por lo que actuamos en consecuencia reduciendo la carga animal para adaptarla a la oferta forrajera proyectada”, explica Tomás Cavanagh, médico veterinario y gerente ganadero de Los Pozos, establecimiento en el que trabajan 105 personas y es integrante del CREA Anta (región NOA).

Tomás, quien antes gestionaba tambos de Cresud, llegó a Los Pozos en 2013 con la meta de intensificar la producción: un desafío enorme en una zona con un semestre húmedo –en el cual la producción forrajera *explota*– seguido por otro semestre seco en el cual la oferta de pasto se *derrumba*, tanto en cantidad como en calidad.

En la parte *fácil*, la estación húmeda, comenzó a implementar pastoreos rotativos con alta carga animal. Y en la parte *difícil*, la estación seca, incorporó “silos de autoconsumo proteicos”, los cuales consisten en silos de maíz o de sorgo que, en el medio, como si fuera el *dulce de leche de un alfajor*, lleva incorporado poroto de soja.

“Con los silos proteicos podemos lograr en el período invernal ganancias en la recría que

oscilan entre 650 y 700 gramos diarios por cabeza. Se trata de una tecnología fácil de manejar por parte del personal y muy efectiva”, comenta.

Como los silos se confeccionan entre los meses de abril y mayo, período que coincide con la cosecha de soja de primera, se aprovecha el momento para armar además los “silos proteicos” que servirán de alimento para los animales en el período seco.

Otra de las innovaciones implementadas –en una zona difícil y aislada no queda otra que ser creativo– es el servicio de vaquillonas de 18 meses de edad con inseminación a tiempo fijo (IATF) a partir del mes de julio para tener pariciones en abril/mayo y destetes de terneros/as de 110 kilogramos en agosto/septiembre.

“Esa vaquillona de primer parto recibe en diciembre IATF para lograr un índice de preñez del orden del 60%, el cual sube hasta el 93-95% luego del *repaso* con toros, para posteriormente ingresar al lote cabeza y comenzar a parir a mediados de septiembre”, apunta Tomás.

En el ejercicio pasado, a pesar de las dificultades climáticas, la empresa logró un índice de preñez promedio en el rodeo de cría del 88,4% (nada mal para una campaña muy *floja* de pasto).

El establecimiento cuenta con tres cabañas propias de Braford, Brangus y, la última incorporación, Brahman. El principal cliente es la propia empresa, aunque una parte de los reproductores se comercializa en remates anuales llevados a cabo con otras cabañas de la región.

Mientras que las vaquillonas de primer servicio reciben 60 días de servicio, las vacas tienen los toros a disposición durante 90 días. “Al emplear los mismos toros en vaquillonas que en vacas, con apenas 600 ejemplares podemos atender unos 15.000 vientres, entre vacas y vaquillonas, para lograr que un 60% del rodeo de cría sea *cabeza*; un 30% *cuero*, y apenas el 10% *cola*; trabajar con esta metodología, en un esquema protocolizado, es altamente eficiente”, comenta el gerente de Ganadería de Los Pozos.

La meta es lograr la mayor cantidad de novillos pesados y vacas gordas con destino a exportación para promover el mayor valor agregado en origen, aunque eso depende, claro, del factor climático. Este año, por falta de recursos forrajeros, debieron vender algunos terneros machos logrados. El establecimiento está ha-

bilitado como proveedor de cuota Hilton para la Unión Europea.

“En algunos casos hemos adelantado tectos para acelerar la venta de vacas vacías, además de implementar destetes anticipados. La prioridad es siempre la *fábrica*, que es la vaca de cría. Cuando los recursos forrajeros no acompañan,

procedemos entonces a liberar campo”, remarca Tomás.

La empresa provee al personal un ómnibus para llegar al establecimiento y cuenta con casas muy bien equipadas donde permanecen para trabajar en un régimen de francos rotativos. El establecimiento cuenta con plena conectividad en todos los sectores.

El abastecimiento energético se realiza con grupos electrógenos, aunque recientemente probaron el uso de paneles fotovoltaicos (energía solar), que, si bien logró proveer electricidad a un módulo de viviendas con gran eficiencia, generó problemas al momento de requerir repuestos y servicios de reparación.

El establecimiento está compartimentado en seis módulos ganaderos, cada uno de los cuales tiene un médico veterinario externo asignado para gestionar las tareas reproductivas. “Un equipo de veterinarios muy profesional viene a visitarnos en los períodos intensivos de trabajo y permanece entre una y dos semanas en el campo para realizar los trabajos y protocolos estipulados”, apunta Tomás. El 100% de la hacienda cuenta con caravana electrónica para asegurar la completa trazabilidad del rodeo.

La empresa dispone, además, de una asistente social –coordinada por un licenciado en Recursos Humanos– que se encarga de ges-



Los “silos de autoconsumos proteicos” están integrados por silo de maíz o de sorgo que, en el medio, lleva incorporado poroto de soja como si fuese el “dulce de leche” de un alfajor.



Cresud donó a la provincia de Salta una escuela albergue en el Paraje Los Pozos, donde los estudiantes, tanto de primaria como de secundaria, permanecen de lunes a viernes.



TOYOTA



SIENDO MIEMBRO
TREOS TE BRINDA
BENEFICIOS EXCLUSIVOS!



COROLLA



YARIS



ETIOS

CONFIANZA, SEGURIDAD, EXPERIENCIA.



HIACE



HILUX

FINANCIACIÓN - TOMAMOS USADOS

CONTACTO COMERCIAL: FERNANDO MONTAOS



EMAIL: FMONTAOS@TREOS.COM.AR



CELULAR: (011) 15- 4407-2877



TREOS
TOYOTA
CONCESIONARIO OFICIAL

AV. LIBERTADOR 1840, VICENTE LOPEZ

WWW.TREOS.COM.AR



La superficie en producción dispone de reservas y cortinas de monte nativo adecuadas para que la fauna local pueda trasladarse sin mayores inconvenientes.

tionar los requerimientos de las familias de los empleados en lo que respecta consultas médicas, además de las necesidades especiales de niños y adolescentes con discapacidad. Otro profesional del área de seguridad e higiene, además de verificar a los contratistas –dado que todas las tareas de siembra, ensilado, pulverización y cosecha se tercerizan–, se encarga de monitorear las condiciones de trabajo y habitacionales del personal de la empresa. Cresud donó a la provincia de Salta una escuela albergue en el Paraje Los Pozos, donde los estudiantes, tanto de primaria como de secundaria, permanecen de lunes a viernes y reciben clases virtuales de profesores de diferentes materias para ser asistidos presencialmente por maestras de apoyo.

“Este año, en el marco de un convenio con las autoridades educativas de la provincia, incorporamos un programa para que aquellos integrantes del personal que no tengan el primario completo, puedan terminarlo; próximamente lo ampliaremos también con secundario”, resalta Tomás.

La empresa también montó en Los Pozos un puesto sanitario, conformado por un consultorio médico y odontológico que cuenta, en el marco de un acuerdo con la provincia, con la presencia permanente de un enfermero. Dos veces año recibe la visita de médicos para realizar consultas presenciales.

A pesar de estar tan lejos de zonas desarrolladas y de trabajar en un ambiente complejo y difícil, la empresa logró crear una gran área de desarrollo económico y social que benefició de manera importante a la comunidad de esa región salteña.

“La ganadería tiene márgenes más bajos que la agricultura, pero es mucho más estable en el tiempo y además permite valorizar la producción de granos y promover el desarrollo y el arraigo rural; se trata de una actividad excepcional que debe ser promovida y cuidada”, concluye Tomás. ❌

SOFTWARE CLOUD PARA LA GESTIÓN DE GRANOS

BRINDAMOS SOLUCIONES PARA LOS SIGUIENTES MERCADOS

Agropecuarios

Acopiadores

Corredores

Exportadores

Agrocombustibles

Agropecuarios

Acopiadores

Corredores

Exportadores

Agrocombustibles

BUENOS AIRES
comercial@physis.com.ar

ROSARIO
inforosario@physis.com.ar

AZUL
cizavalia@physis.com.ar

www.physis.com.ar



DEVESA
ARGENTINE BEEF



CARNE DE CALIDAD PARA TODO EL MUNDO

Azul Natural Beef es una empresa argentina, con una moderna planta de faena ubicada en Azul, provincia de Buenos Aires. Accionistas con más de un siglo de experiencia en ganadería, procesamiento y comercio internacional de carnes, trabajando para seguir siendo líderes en la industria.



INTEGRIDAD Y CONFIANZA

COMPRAMOS HACIENDA DE EXPORTACION 481 - HILTON - NO HILTON

AZUL NATURAL BEEF S.A

MAIPU 374
BUENOS AIRES (C1006ACB)
+54 11 5297-0000
WWW.DEVESA.COM

PLANTA
LAS FLORES NORTE 1718
AZUL, BUENOS AIRES
hacienda@devesa.com

COMPRA DE HACIENDA

FRANCISCO TORNABENE
+54 9 22 8157-3553
ftornabene@devesa.com

PABLO GUIMARAENZ
+54 9 11 6655-6392 +54 11 5297-0001
pguimaraenz@devesa.com





Un proyecto liderado por INTA

Aplicación de las Buenas Prácticas Ganaderas.



Especialistas del INTA están llevando a cabo una experiencia piloto en el norte de la provincia de Santa Fe que tiene como propósito evaluar la metodología de implementación de la Guía de Buenas Prácticas Ganaderas desarrollada por la Red BPA.

Para ello se seleccionó un grupo de ocho establecimientos ganaderos del partido santafesino de 9 de Julio que comprende una gran diversidad de situaciones ambientales y de manejo y escala productiva.

“Los casos van desde cría en monte natural hasta ciclo completo con diferentes niveles de intensificación en distintos ambientes agroecológicos; se buscó precisamente diversidad para abarcar la mayor parte de situaciones posibles”, explica Germán Oprandi, responsable de la Agencia de Extensión Rural Tostado.

El primer paso de la iniciativa consistió en realizar en cada una de las ocho empresas la autoevaluación de las Buenas Prácticas Ganaderas desarrollada por la Red BPA para así determinar el estado de situación general y particular de cada establecimiento en cada uno de los ítems contenidos en la guía.

Un aspecto general que surgió de la autoevaluación es que en ninguna de las empresas evaluadas se realizaba una gestión de los recursos forrajeros en función de la calidad de los ambientes presentes en el campo. “Nos asombró saber que nadie trabajaba con un plano que permitiese planificar espacialmente la distribución de tareas”, apunta Germán.

Otro de los temas centrales que aparecieron en la autoevaluación es que en ninguna de las empresas ganaderas participantes del proyecto piloto se llevaba a cabo un análisis sistemático de la calidad del agua para detectar si los niveles de salinidad eran los adecuados para los animales.

El primer paso, entonces, consistió en comenzar a realizar una caracterización ambiental de los lotes presentes en los establecimientos con el propósito de cumplir con el punto 5 de la Guía de Buenas Prácticas Ganaderas (ver recuadro). “Hasta el momento, se realizaron análisis de suelos en tres de los ocho establecimientos teniendo en cuenta las diferentes series de suelo detectadas a partir del uso del GeoINTA (un sistema de información de libre acceso, que permite consultar de manera virtual mapas, imágenes y bases de datos asociadas) y se ela-

boraron planes de manejo con especial énfasis en el cuidado del ambiente”, remarcó.

Con la colaboración de Mario Basán Nickisch, ingeniero en recursos hídricos del INTA Reconquista, comenzaron a evaluarse situaciones en algunos establecimientos ganaderos para realizar recomendaciones de manejo orientadas a mejorar el uso del agua.

Posteriormente, en septiembre pasado –con la colaboración del Ministerio de la Producción, Ciencia y Tecnología de Santa Fe– se desarrolló una jornada sobre gestión de aguadas en uno de los establecimientos del programa piloto para comenzar a generar avances en esa materia. “De acuerdo con lo observado en las autoevaluaciones, comenzamos a trabajar en aspectos

5. SUELO

El suelo es la base sobre la que se asienta la producción ganadera y el medio sobre el cual se producen los forrajes y cultivos destinados a la alimentación del rodeo. La cantidad y calidad de alimento a producir están directamente relacionadas a la salud del suelo.

A partir de la caracterización, el diagnóstico de capacidad productiva y su disponibilidad de nutrientes, la gestión del suelo conlleva acciones para establecer un plan de manejo en una producción sustentable. El monitoreo de los indicadores permite corregir desviaciones en el plan, promoviendo la mejora continua en la gestión del recurso.

Las BPG-VC en la gestión del suelo tienen como objetivo identificar, ordenar y mejorar las acciones que se realizan sobre este recurso en la actividad productiva.



Con la colaboración de Mario Basán Nickisch, ingeniero en recursos hídricos del INTA Reconquista, se evaluó la situación de establecimientos ganaderos del norte de Santa Fe para realizar recomendaciones de manejo orientadas a mejorar el uso del agua.



POTENCIAMOS EL TRABAJO DE LOS PRODUCTORES DE ALIMENTOS.

En ICBC creemos en la producción de alimentos como un factor clave del desarrollo de nuestro país. Por eso estamos junto al campo en los momentos donde más hay que estar, ofreciendo productos, servicios y beneficios para acompañar cada etapa del ciclo productivo.

- Oficiales en sucursales exclusivos para el sector.
- Servicios y créditos específicos para cada ciclo productivo.
- Visa ICBC Campo, ahorros y cuotas sin interés.
- Convenios de financiación a tasa fija en pesos y dólares.

El futuro nos inspira.

de mejora comunes a todas las empresas ganaderas. Próximamente organizaremos una jornada sobre gestión de personal en otros de los establecimientos”, explica Germán.

Ahora bien, ¿qué sucede con aquellas cuestiones que son propias de una empresa y no necesariamente pueden ser aplicadas a otra? Para resolver esto, se procedió recientemente a crear un grupo de Cambio Rural (9 de Julio Centro) integrado por todas las empresas que forman parte del proyecto piloto y que estará específicamente dedicado a Buenas Prácticas Ganaderas.

“Mientras que antes los diferentes aspectos y procesos se trabajaban en distintas áreas de INTA, la metodología de trabajo implementada con la Guía de Buenas Prácticas permite establecer un enfoque integral que articula diferentes programas presentes en la institución”, señala el técnico de INTA.

“Es muy positivo contar con una *hoja de ruta* que permita ir trabajando sobre las prioridades comunes a todas las empresas de la zona, y luego sobre los aspectos específicos de cada una”, añade. ☒



Hacer crecer
patrimonios
invirtiendo
en relaciones.

- Sales & Trading
- Wealth Management
- Capital Markets

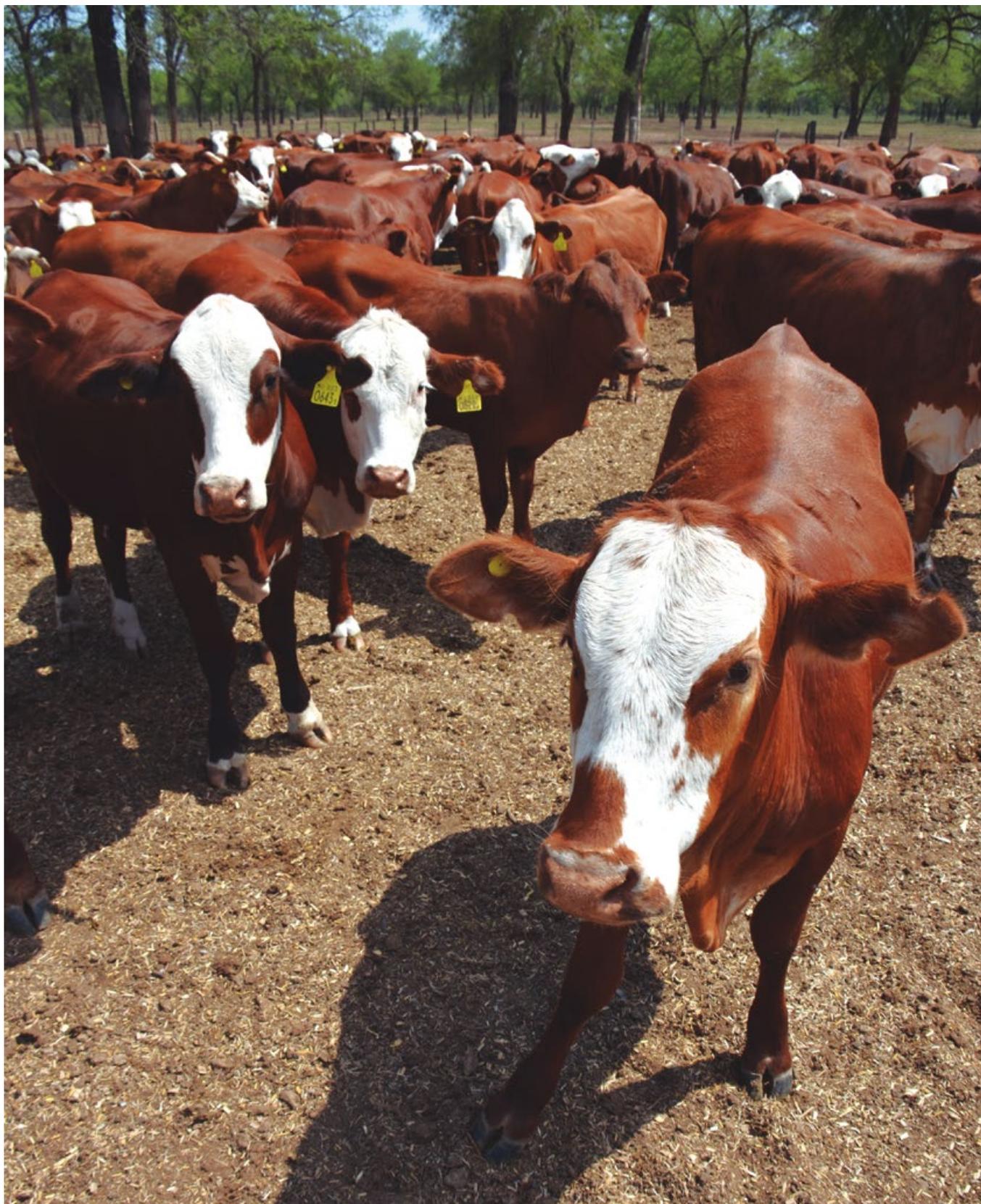


AVANZAMOS EN TODO SENTIDO

82 años de avance sostenido. Desde nuestra creación, generamos oportunidades y negocios que responden a las necesidades de nuestros clientes, diversificando los servicios y enfocándonos en distintos sectores. Hoy nos encontramos en posiciones de liderazgo a nivel regional en el corretaje de cereales y oleaginosas, mercado de capitales, forestación, industrialización de la madera y producción bovina. Siempre buscando la superación constante, a fin de brindar un servicio de excelencia, honesto y responsable a quienes nos depositan su confianza.



ZENI
ENRIQUE R. ZENI Y CÍA.



Anticiparse a un escenario complejo

Recomendaciones de referentes ganaderos CREA.

Tanto el valor del novillo como el de la carne vacuna están perdiendo contra la inflación en un mercado interno crecientemente pauperizado. Pero, además, las restricciones hídricas complican el panorama forrajero. El mercado mundial está sobreofertado de carne vacuna y muchos grandes exportadores debieron devaluar para mejorar la competitividad de sus exportaciones. Mientras tanto, la situación económica en China, el principal cliente de la Argentina, se viene deteriorando. Si bien la incertidumbre respecto del futuro inmediato de la comercialización ganadera es importante, las certezas no traen las mejores noticias.

“Cada empresa debe hacer su propia evaluación porque, si la proyección planteada indica que la situación de mercado y forrajera empeorarán en lugar de mejorar, entonces será mejor tomar decisiones defensivas de manera temprana en lugar de hacerlo cuando los eventuales problemas toquen a la puerta”, graficó José Lizzi, líder de Ganadería, durante una charla abierta en formato virtual sobre coyuntura sectorial brindada por los técnicos del área a los integrantes de la red CREA.

En muchas regiones las restricciones hídricas combinadas con heladas tardías le pasaron factura a los recursos forrajeros e incluso desactivaron la posibilidad de sembrar maíces tempranos para disponer de grano o silo en el primer tramo de 2023.

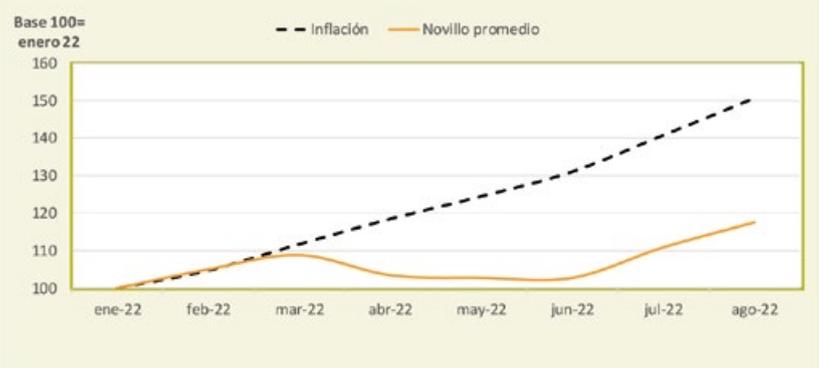
“En todo negocio, lo más conveniente es salir antes de que el mercado toque el piso, de ma-

nera tal de volver a entrar cuando comience a revertirse la tendencia; esa consigna, si bien es general, depende por supuesto de la situación regional y de las características de cada empresa”, apuntó Lizzi.

Desde marzo pasado el valor promedio del novillo dejó de seguir a la inflación general; es decir, comenzó a perder valor en términos relativos al no acompañar el acelerado proceso de desvalorización del peso argentino (gráfico 1).

Este fenómeno es un reflejo de la pérdida de valor relativo de la carne vacuna que, además de complicar a empresarios ganaderos, deteriora el negocio de frigoríficos dedicados al consumo interno, matarifes y carnicerías. La explicación no es ningún misterio: el principal cliente del sector,

Gráfico 1. Evolución del novillo promedio versus la inflación
Enero base 100.



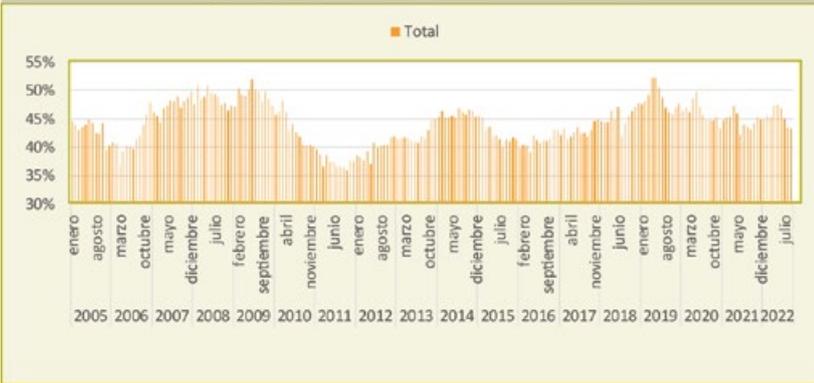
Fuente: Movimiento CREA en base a IPCVA y Liniers.

Gráfico 2. Capacidad de compra (kilos de carne por salario mínimo vital y móvil)



Fuente: Movimiento CREA en base a IPCVA e INDEC.

Gráfico 3. Porcentaje de participación de las hembras en la faena



Fuente: Movimiento CREA en base a MAGYP.

el consumidor argentino, tiene en promedio un poder adquisitivo que se viene derrumbando en los últimos años (gráfico 2).

“Si el escenario climático no mejora en las zonas que están complicadas, muchas empresas se irán quedando sin reservas forrajeras y no puede descartarse que en el corto plazo nos encontremos con un gran embudo de hacienda”, advirtió el técnico CREA.

“En los últimos dos años, a pesar de la intervención aplicada a las exportaciones por parte del gobierno nacional, la faena de hembras se desaceleró debido a que esa categoría se empleó como resguardo contra la devaluación de la moneda; la pregunta es qué sucederá ahora con ese proceso ante el deterioro de los números del negocio y la evolución del factor climático”, añadió (gráfico 3).

El contexto internacional tampoco luce muy favorable. China, el principal comprador de carne vacuna argentina (y también brasileña y uruguaya) viene desacelerando importaciones en las últimas semanas para aplicar importantes recortes a los valores de compra de carne vacuna (gráfico 4).

Por diferentes razones adicionales al enfriamiento de la demanda china –devaluaciones

WWW.CAMIO.COM.AR

Alimentos Balanceados

RACIONES-MIX CORRECTORES

CORRECTOR RODEO GENERAL

CONCENTRADO 10% TERMINACION

Carne
Leche
Cerdos
Ovinos
Equinos

Calidad en nutrición desde el origen

Consultores técnicos regionales - Nutrición de precisión - Logística propia

Alimentos Balanceados - Concentrados Proteicos Núcleos - Suplementos - Correctores Minerales

Av. Dolores Blanco 40, Benito Juárez (7020), Prov. Bs.As.

(02292)451471 / 2281-417564 / (+549)1123647371

consultas@camio.com.ar / serviciotecnico@racionesargentinas.com.ar

Empresa CREA

competitivas en Australia y Nueva Zelanda, sequía severa en vastas regiones ganaderas estadounidenses y pérdida del poder adquisitivo del consumidor europeo, entre otras— la carne vacuna dejó de ser un producto sobre-demandado para transformarse ahora en otro sobreofertado.

“Son muchas las variables en juego y no es sencillo anticiparse al escenario por venir, pero si un empresario anticipa que estará en peor situación en los próximos meses, entonces, cuanto antes pueda actuar, mejor”, concluyó Lizzi. ❏

Gráfico 4. Cortes y cuotas



Fuente: Movimiento CREA en base a APEA.

Cumplimos 30 años garantizando un servicio de calidad a nuestros clientes



Defendemos su mercadería



Garantizamos calidad



Transportamos su confianza



WILLIAMS

AGROSERVICIOS

BUENOS AIRES

Moreno 584 P. 12 Of. A
C.A.B.A. - Buenos Aires

BAHIA BLANCA

Ruta 252 km. 0.5 Playa el Triángulo
Bahía Blanca - Buenos Aires

SAN LORENZO

Santiago del Estero 1177
San Lorenzo - Santa Fe

ARROYO SECO

René Favoloro 726
Arroyo Seco - Santa Fe

www.williamsagroservicios.com.ar



Pautas para encarar restricciones hídricas

Criterios para aplicar en ganadería y lechería.

Monitorear de manera sistemática el stock y la tasa de crecimiento del pasto es una tarea fundamental para evitar quedarse sin ese recurso o bien subaprovecharlo, además de anticiparse a futuros problemas generados por posibles desbalances entre la oferta y la demanda.

Esa es precisamente la metodología de trabajo que se emplea en diferentes establecimientos de la Argentina y del Uruguay que participan de un proyecto internacional orientado a mejorar de manera sustancial la cosecha de pasto en diferentes condiciones ambientales. Este proyecto es financiado por el Ministerio de Industrias Primarias de Nueva Zelanda y por Fontagro, una organización creada por el Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo de Canadá y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID). La iniciativa es liderada por INIA Uruguay y actúan como co-ejecutores el INTA de Argentina y el INTA de Costa Rica. En nuestro país los miembros asociados al proyecto son CREA y Gentos, mientras que en Uruguay es la Federación Uruguaya de Grupos CREA (Fucrea).

“En condiciones desafiantes no queda otra opción más que monitorear el stock y la tasa de crecimiento del pasto”, expuso Germán Berone, técnico del INTA Balcarce durante una reunión virtual organizada por CREA sobre estrategias de manejo de recursos forrajeros en años secos.

Berone mostró la evolución del *stock* de pasto de un establecimiento localizado en la región Mar y Sierras –que forma parte del proyecto de investigación–, en el cual, con una meta objetivo de 450 kg de MS/ha, se recomendó recurrir a una suplementación estratégica en el bimes-

tre octubre/noviembre, algo que finalmente no se llevó a cabo (gráfico 1).

“La consecuencia de no suplementar fue una marcada disminución del stock de pasto disponible. Al proyectar la situación forrajera futura, podemos anticipar que la oferta de pasto para el rodeo de cría en pleno período de servicio resultará insuficiente”, remarcó Berone.

En cambio, en otro establecimiento que sí procedió a suplementar en octubre y noviembre, el pasto creció de manera significativa. Por esta razón, se estima que, al comenzar el período de producción descendente –potenciado por la sequía–, la caída de la oferta en el período estival no será tan pronunciada (gráficos 2.a y 2.b). El investigador de INTA señaló, además, que, de restablecerse la situación hídrica en el próximo mes de febrero, debería evaluarse la conveniencia de realizar una fertilización nitrogenada para generar macollos y promover un crecimiento sustancial de la materia seca disponible.

Gráfico 1. Ejemplo de monitoreo de *stock* de pasto

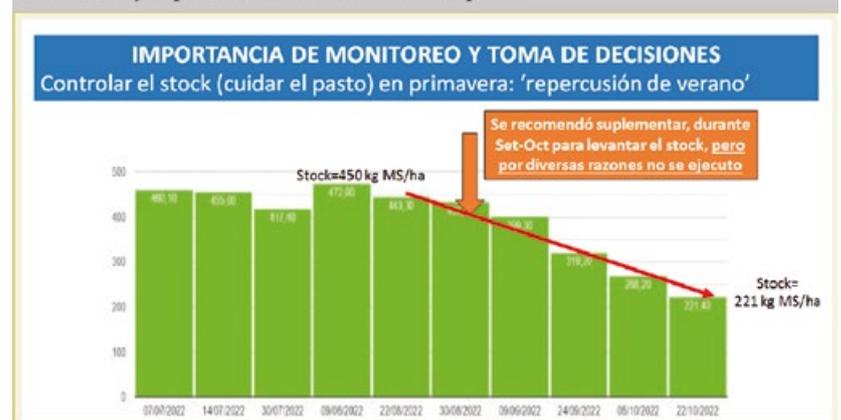


Gráfico 2.a. Ejemplo de monitoreo de stock de pasto

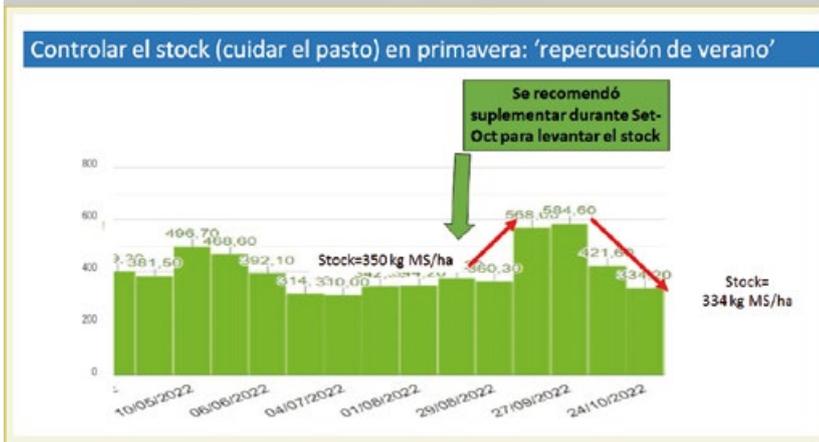
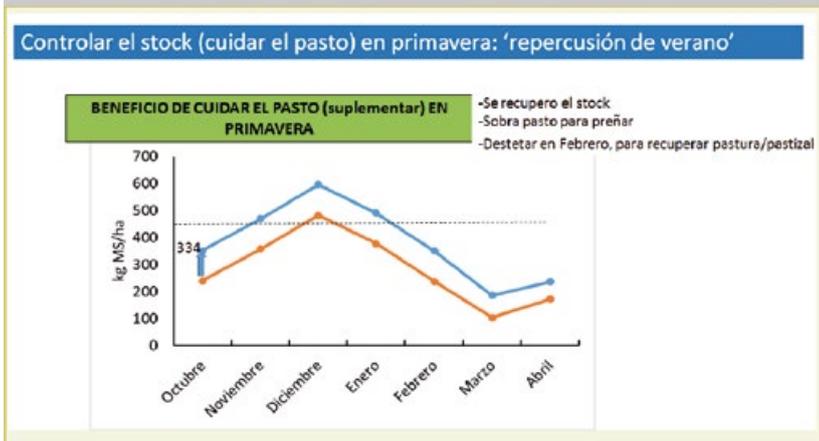


Gráfico 2.b. Evolución del stock de pasto con y sin suplementación estratégica



Otro aspecto central es que, en momentos en que el pasto escasea, siempre deben “castigarse” las pasturas más antiguas y los verdeos anuales, de manera tal de evitar el sobrepastoreo de pasturas jóvenes y pastizales. “Si concentramos los pastoreos en pasturas de reciente implantación, la realidad es que vamos a cosechar muy poco y le vamos a generar un gran daño a la planta”, advirtió.

En eso coincidió José Martín Jáuregui, quien recordó que la alfalfa requiere tiempo para desarrollar un gran sistema radicular. “Si no logramos un volumen de biomasa aérea, no podemos asumir que la alfalfa tendrá una raíz desarrollada, razón por la cual es conveniente demorar lo más posible los pastoreos de las alfalfas de primer año”, aconsejó. En cambio, las alfalfas con más de dos años de vida disponen ya de un sistema radicular que, al ser profundo, puede captar agua de la napa freática y está, por lo tanto, mejor adaptado para resistir déficits hídricos.

Jáuregui, profesor adjunto de la Universidad Nacional del Litoral (UNL), remarcó que en situaciones de restricciones hídricas es conveniente no realizar pastoreos intensivos, especialmente en el caso de gramíneas, para así cuidar los macollos y promover la vida útil de las pasturas.



LAS MEJORES VARIEDADES FORRAJERAS DEL MERCADO



Consultas Técnicas: santiagoop@ebayacasal.com.ar

www.ebayacasal.com.ar

Iberá 3143 , CABA (1429) - (011) 4547-8200 - info@ebayacasal.com.ar



“Cuando nos quedamos sin pasto, es habitual que nos desesperemos, pero tenemos que frenar un poco, buscar alternativas y planificar el uso de los recursos para evitar comprometer la productividad futura de las praderas”, apuntó. Por su parte, Gonzalo Berhongaray, líder del área de Lechería de CREA, recomendó, al momento de planificar el maíz tardío en la presente campaña, emplear híbridos con un ciclo de madurez adecuado y con los últimos eventos que aseguren un control efectivo de plagas y, finalmente, no desatender la fertilización. “Con respecto al fósforo la recomendación no cambia con la fecha de siembra. Las bases de datos de CREA evidencian que aquellos productores que utilizan mayores dosis de nitrógeno obtienen mayores rendimientos de silo, incluso en siembras tardías”, remarcó Berhongaray. Por último, el especialista recomendó definir la densidad cerca de la fecha de siembra del maíz tardío en función de los pronósticos meteorológicos, planteando reducciones menores con un buen pronóstico y mayores con peores pronósticos respecto de la densidad empleada en planteos de siembras tempranas. En tanto, Eric Scherger de la empresa semillera Gentos advirtió que el stock remanente de semillas forrajeras en manos de las firmas del sector es prácticamente nulo y que, debido a las complicaciones presentes en la actual campaña, es recomendable planificar la compra de semilla forrajera con suficiente anticipación. ❌

Fontagro

El proyecto Fontagro de “Innovación para la gestión del pasto”, que finaliza en el segundo semestre de 2023, tiene como propósito final “entrenar” a los algoritmos contenidos en una aplicación digital diseñada para estimar con precisión la evolución del forraje disponible. También contempla la automatización de la medición de biomasa mediante el uso de dispositivos de medición remota (ya sea con drones o satélites) de fácil adopción.

ASSET
Broker de Seguros

GRUPO GAMAN
La fortaleza de un equipo

SURA

SEGURO INTEGRAL EMPRESA CREA

SABEMOS LO QUE NECESITAS



- **PÓLIZA DOLARIZADA:** Disminuye la posibilidad de caer en infraseguro.
- **Responsabilidad Civil** Comprensiva diseñada para la actividad agropecuaria.
- **Topes elevados de suma asegurada** acordes a tu actividad.

CONVENIO COLBORATIVO



(+54911) 6010 8971

agro@assetbroker.com.ar

0810-777-ASSET (27738)

www.assetbroker.com.ar



Tecnología en maíz tardío

Resultados de ensayos regionales CREA.

Norte de Buenos aires

En los ensayos de maíz realizados en las localidades de San Antonio de Areco, Arroyo Dulce, Alberdi y Junín de la región Norte de Buenos Aires en 2021/22 se destacaron los híbridos DK7272 VT3P y DK 7208 VT3P en ambas fechas de siembra, mientras que en fecha de siembra tardía registraron un buen comportamiento BRV 8421 PWU y Ax 7921 CI VIP3.

En los ensayos tardíos se observaron diferencias máximas promedio entre híbridos de 2010 kg/ha. Respecto a características agronómicas, en el marco de una campaña con niveles bajos de enfermedades de caña, quiebre y vuelco, no se observaron diferencias entre materiales (cuadro 1).

En las últimas campañas, con presión variable de plagas, se pudieron cuantificar diferencias muy importantes entre eventos de protección contra insectos. Al igual que campañas pasadas, durante 2021/22 en los ambientes ubicados más al norte de la región, con alta presión de cogollero, los eventos biotecnológicos mostraron las mayores diferencias. Respecto a *Diatraea*, habiendo registrado presión del insecto en el híbrido testigo sin eventos de pro-

tección, todos los eventos evaluados siguen mostrando control completo a dicho insecto. Al sumar datos de campañas previas y evaluar el efecto del sitio, las localidades localizadas más al noreste (San Antonio de Areco y Arroyo Dulce) presentaron mayores daños de cogollero que las localidades situadas al suroeste (Junín y Alberdi); mientras que para *Diatraea* las localidades de Junín y Alberdi fueron las que presentaron los mayores daños respecto del testigo. En cuanto a *Heliothis zea*, el material sin protección junto con el evento VT3P fueron los afectados, mientras que los eventos que incorporan la proteína Vip presentaron pérdidas muy bajas, las cuales estuvieron asociadas a *Euxesta sp.*

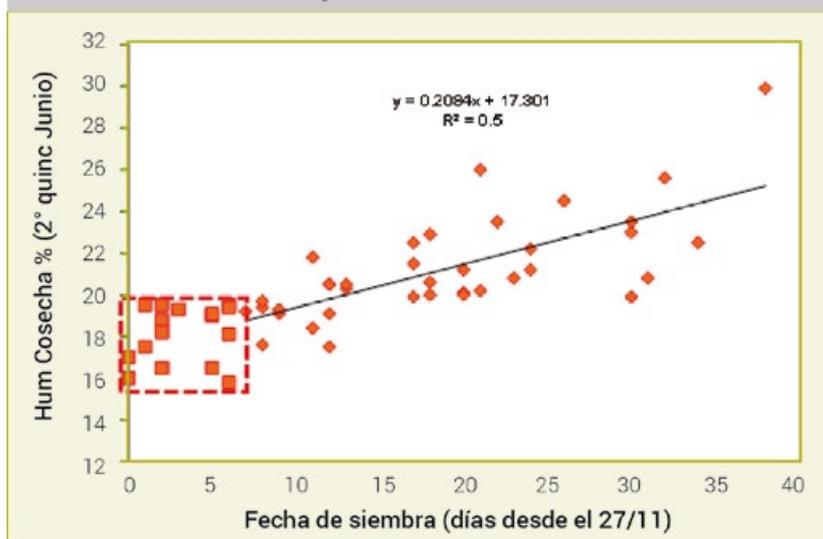
Al analizar los eventos a lo largo de las últimas 12 campañas de fecha de siembra tardía con alta presión del insecto, se observaron eventos que otorgaron controles parciales respecto de aquellos sin protección. En lo que respecta a VT3P, la pérdida promedio de campañas y sitios alcanzó los 235 kg/ha. En este sentido, el control parcial (supresión) otorgado por los eventos VT3P y PW fue cuantificado desde sus primeras campañas comerciales. Se destaca

Cuadro 1. Resultados de híbridos en fecha de siembra tardía. Rendimientos en kg/ha por sitio, promedio de los sitios y rendimiento relativo

| Híbrido | Alberdi | Arroyo Dulce | Junin | San Antonio de Areco | Prom. | Rto. Ind. | Sig (0.1) |
|-------------------|--------------|--------------|--------------|----------------------|--------------|------------|------------|
| Dk 7272 VT3P | 14954 | 12607 | 13840 | 11026 | 13107 | 108 | a |
| BRV 8421 PWU | 13702 | 12560 | 13988 | 10396 | 12661 | 104 | ab |
| Ax 7921 CI Vip3 | 14429 | 11252 | 14044 | 10767 | 12623 | 104 | ab |
| Dk 7208 VT3P | 14190 | 11849 | 13699 | 10725 | 12616 | 104 | ab |
| Lt 720 VT3P | 14639 | 11590 | 13508 | 10528 | 12566 | 103 | b |
| BRV 8380 PWU | 14063 | 11794 | 13919 | 10334 | 12528 | 103 | b |
| ACA 476 VT3P | 14337 | 11059 | 13788 | 10529 | 12428 | 102 | b |
| Dk 7270 VT3P | 13995 | 11174 | 13674 | 10261 | 12276 | 101 | bcd |
| DM 2773 VT3P | 13669 | 11121 | 13362 | 9658 | 11952 | 99 | cde |
| Illinois 799 VT3P | 13364 | 10819 | 13786 | 9710 | 11920 | 98 | de |
| P 2021 PWUE | 13768 | 11051 | 13004 | 9782 | 11901 | 98 | de |
| Ax 7818 Vip3 | 13676 | 10694 | 12774 | 8929 | 11518 | 95 | ef |
| Nk 890 Vip3 | 14624 | 9982 | 11726 | 8844 | 11294 | 93 | f |
| Hibr sin Protecc | 13473 | 10404 | 12218 | 9667 | 11441 | 94 | f |
| LG 191 VT3P | 12757 | 10032 | 12693 | 8901 | 11096 | 91 | f |
| P 0622 VYHR | s/d | 10645 | 12350 | 9457 | s/d | s/d | s/d |
| Promedio | 13976 | 11165 | 13273 | 9970 | 12128 | 100 | 509 |

el control efectuado por el evento Vip3 (y sus combinaciones), donde las mínimas pérdidas cuantificadas se debieron fundamentalmente al daño provocado por *Euxesta sp.* (cuadro 2). Con el atraso en la fecha de siembra de los planteos de maíz tardío se incrementa la humedad a cosecha. Con fechas de siembra localizadas entre el 27 de noviembre y el 5 de diciembre no se producen cambios importantes: las humedades oscilan entre 16% y 19%, con cosechas realizadas en la segunda quincena de junio. Pero a partir del 6 de diciembre el atraso en la fecha de siembra genera incrementos de humedad de 0,2 puntos por día de atraso en promedio para un set variado de híbridos, localidades y campañas (gráfico 1).

Gráfico 1. Humedad a cosecha (del 5 al 20 de junio) promedio del set de híbridos en función del día de siembra a partir del 26 de noviembre
Datos de las últimas diez campañas.



Cuadro 2. Pérdida de rendimiento en kg/ha entre eventos evaluados en las últimas doce campañas en fecha de siembra tardía en el promedio de los cuatro sitios evaluados
Daño sumado de Elicoverpa + Euxesta sp.

| Evento | Fecha de siembra Tardía | | | | | | | | | | | |
|--------------|-------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | 2010-11 | 2011-12 | 2012-13 | 2013-14 | 2014-15 | 2015-16 | 2016-17 | 2017-18 | 2018-19 | 2019-20 | 2020-21 | 2021-22 |
| MGRR | 479 a | 492 a | 460 a | | 251 a | | 357 a | 229 b | 299 a | 327 a | | |
| Hx | 473 a | 486 a | 338 ab | 328 a | 93 c | | | | | | | |
| VT3Pro | 346 b | 368 b | 247 b | 167 b | 155 b | 177 b | 186 b | 298 b | 192 b | 359 a | 200 a | 136 a |
| Td | | 484 a | | 274 a | 186 b | 224 a | | | | | | |
| PW | | | 262 b | 179 b | 149 b | 169 b | 216 b | 294 b | | | | |
| Vip3 | | | 20 c | 43 c | 30 d | 28 c | 53 c | 8 c | 15 c | 23 b | 1 b | 1 b |
| Sin Evento | | | | | | | | 440 a | 280 a | 405 a | 215 a | 193 a |
| Probabilidad | 0.02 | 0.12 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 | 0.00 |
| DMS (5%) | 92 | 110 | 167 | 68 | 47 | 40 | 40 | 73 | 70 | 60 | 90 | 80 |

Sur de Santa Fe

En la región CREA Sur de Santa Fe los ensayos de híbridos de maíz realizados en 10 sitios con fechas de siembra del 3 al 29 de diciembre generaron en 2021/22 un rendimiento promedio de 9855 kg/ha con un mínimo de 6158 kg/ha en Pujato y un máximo de 12.319 kg/ha en Manuel Ocampo. Los materiales más destacados en el promedio de sitios evaluados fueron DK 7220 VTPRO4 y LT 723 VTPRO4 (cuadro 3). Los híbridos que mostraron los menores niveles de humedad a cosecha fueron DK 7270 R VT3P, LT 721 VTPRO4, LT 720 VT3P, BRV 8380 PWU, DK 7220 VTPRO4 y NXM 1122 PWU.

Litoral Sur

Durante la campaña se condujeron tres ensayos comparativos de híbridos de maíz de segunda en las localidades de Gral. Ramírez (con antecesor arveja y fecha de siembra el 18 de diciembre), Las Cuevas (colza y 20 de diciembre) y La Paz (trigo y 4 de diciembre). El promedio general de la experimentación fue de 6744 kg/ha con un mínimo de 5207 kg/ha en La Paz y un máximo de 7762 kg/ha en Las Cuevas.

Seis materiales superaron en más de 5% el promedio experimental y cuatro lo hicieron por más del 10%: SPS 2743 VIP3, ADV 8778 VIP3, BRV 8421 PWU y BRV 8472 PWU (cuadro 4). En general, se observó una tendencia a lograr mayores rendimientos con los híbridos de mayor humedad a cosecha (fenómeno tal vez asociado a la extensión del ciclo total o del período de llenado de granos).

En la campaña 2021/22 se detectó presencia de daño por cogollero en Next 22.6 PWU, LG 30680 VIP3 y LG 6620 VT3P, aunque en todos los casos dicho perjuicio fue inferior al 10%. Se registró, además, tizón en Next 22.6 PWU y P 2021 PWU en Gral. Ramírez, sin superar también el 10% en ambos casos.

En Gral. Ramírez se llevó a cabo un ensayo con urea granulada incorporada con sembradora y

voleada; N Duo voleado (50% urea + 50% sulfamo) y Sol Mix. Los dos primeros se aplicaron en presembrado y el Solmix chorreado en el estado de V5 del cultivo de maíz. El rendimiento del testigo (sin fertilizante nitrogenado) fue de 7047 kg/ha, un nivel elevado producto del antecesor arveja, cultivo que tiene una gran capacidad para fijar y liberar nitrógeno hacia el cultivo siguiente. Si bien eso limitó las respues-

Cuadro 3. Rendimiento de híbridos de maíz en siembras tardías en kg/ha. Ajustado a una humedad del 14,5%. Los superíndices en Monte Maíz indican porcentaje de quebrado

| Híbrido | CONJUNTO | ALEJO LEDESMA | CANADA ROSQUIN | EL FORTIN | LOS CARDOS | MANUEAL OCAMPO | MONTE MAÍZ | PUJATO | SAIRA | SANTA MARIA | TEODELINA |
|------------------|----------|---------------|----------------|-----------|------------|----------------|-----------------------|--------|-------|-------------|-----------|
| DK 72-20 VTPRO4 | 10594 a | 12335 | 7776 | 8869 | 11762 | 13577 | 10986 | 6170 | 9294 | 11854 | 13315 |
| LT 723 VTPRO4 | 10471 ab | 13563 | 7487 | 9274 | 11139 | 13699 | 9819 | 5450 | 10291 | 11441 | 12554 |
| DK 72-08 VT3P | 10256 bc | 11750 | 7925 | 8199 | 11666 | 12651 | 9425 | 8184 | 8402 | 11359 | 13000 |
| LT 721 VTPRO4 | 10220 bc | 12658 | 7479 | 9048 | 11190 | 12726 | 9693 | 6617 | 8712 | 11111 | 12966 |
| BASF 7344 VT3P | 10176 c | 12729 | 6830 | 8321 | 11409 | 12296 | 10843 | 6033 | 9227 | 11283 | 12791 |
| DK 72-72 VT3P | 10158 c | 12326 | 6830 | 9802 | 9295 | 13448 | 9145 | 6868 | 9575 | 11114 | 13175 |
| NEXT 22.6 PWU | 10102 cd | 13180 | 6774 | 8548 | 11520 | 12741 | 8570 | 6524 | 9823 | 10935 | 12405 |
| BRV 8380 PWU | 10054 cd | 12860 | 7133 | 8482 | 10964 | 12784 | 8812 | 5927 | 9416 | 11432 | 12736 |
| BASF 7349 VT3P | 10024 cd | 12442 | 7208 | 8632 | 11264 | 12913 | 8634 | 7542 | 9075 | 11033 | 11502 |
| NXM 1122 PWU | 9985 cde | 12688 | 6190 | 9428 | 11523 | 11831 | 8440 ^(8%) | 6245 | 10295 | 11440 | 11773 |
| NS 7921 VIP3 CL | 9969 cde | 12870 | 7223 | 8493 | 10924 | 12116 | 8800 | 5701 | 9669 | 11081 | 12813 |
| ACRUX PWU | 9862 def | 12947 | 6346 | 8258 | 9552 | 13205 | 9741 | 4922 | 9588 | 11200 | 12856 |
| P 2021 PWU | 9698 efg | 11724 | 6679 | 8751 | 11408 | 12786 | 8991 | 5260 | 9005 | 10581 | 11796 |
| DK 73-03 VT3P | 9590 fg | 11945 | 6957 | 8445 | 10869 | 12159 | 9035 | 6145 | 9442 | 9979 | 10927 |
| SPS 2743 VIP3 | 9569 fg | 11196 | 7734 | 8393 | 10911 | 12741 | 8030 | 6397 | 9541 | 11408 | 9341 |
| DK 72-70 R VT3P | 9514 g | 12322 | 7100 | 8734 | 11038 | 12045 | 9306 | 5589 | 7907 | 10510 | 10586 |
| SYN 897 VIPTERA3 | 9513 g | 11468 | 6780 | 9123 | 10560 | 11550 | 7292 ^(40%) | 6385 | 9864 | 10050 | 12060 |
| LT 720 VT3P | 9481 g | 12214 | 7598 | 7804 | 10691 | 10306 | 8820 | 6430 | 10126 | 11041 | 9778 |
| P 2167 VYHR | 9475 g | 12931 | 4588 | 8771 | 11891 | 12092 | 9155 | 3883 | 9161 | 10546 | 11736 |
| NK 890 VIPTERA3 | 8391 h | 8507 | 7012 | 9326 | 11873 | 8711 | 6109 ^(12%) | 6883 | 8097 | 5580 | 11814 |

Cuadro 4. Resultados de híbridos en fecha de siembra tardía. Rendimientos en kg/ha por sitio y rendimiento relativo

| Híbrido | La Paz | | Gral Ramirez | | Las Cuevas | | n. sitios | Promedio | | |
|-------------------|--------|--------|--------------|--------|------------|--------|-----------|----------|--------|-----|
| | Rinde | INDICE | Rinde | INDICE | Rinde | INDICE | | Rinde | INDICE | CV |
| SPS 2743 VIP3 | 6.847 | 131 | 9.188 | 124 | 8.088 | 104 | 3 | 8.041 | 120 | 15% |
| ADV 8778 VIP3 | 5.421 | 104 | 9.726 | 131 | 7.987 | 103 | 3 | 7.712 | 113 | 28% |
| BRV 8421 PWU | 6.091 | 117 | 9.033 | 122 | 7.649 | 99 | 3 | 7.591 | 112 | 19% |
| BRV 8472 PWU | 5.470 | 105 | 9.421 | 127 | 8.066 | 104 | 3 | 7.653 | 112 | 26% |
| Zefir PWU | 5.935 | 114 | 8.232 | 111 | 7.845 | 101 | 3 | 7.337 | 109 | 17% |
| NS 7921 VIP3 CL | 5.898 | 113 | 7.864 | 106 | 8.162 | 105 | 3 | 7.308 | 108 | 17% |
| BRV 8380 PWU | 4.103 | 79 | 8.381 | 113 | 8.342 | 107 | 3 | 6.942 | 100 | 35% |
| Acrux PWU | 5.608 | 108 | 7.255 | 98 | 7.110 | 92 | 3 | 6.657 | 99 | 14% |
| Next 22.6 PWU (T) | 4.763 | 91 | 7.667 | 103 | 7.897 | 102 | 3 | 6.284 | 99 | 28% |
| P 2021 PWU | 6.160 | 118 | 6.014 | 81 | 6.982 | 90 | 3 | 6.385 | 96 | 8% |
| KM 3916 VIP3 | 4.750 | 91 | 7.059 | 95 | 7.954 | 102 | 3 | 6.588 | 96 | 25% |
| KM 4216 VIP3 | 5.101 | 98 | 6.091 | 82 | 8.155 | 105 | 3 | 6.449 | 95 | 24% |
| NK 842 VIP3 | 5.345 | 103 | 4.308 | 58 | 8.275 | 107 | 3 | 5.976 | 89 | 34% |
| LG 30680 VIP3 | 3.733 | 72 | 7.114 | 96 | 7.495 | 97 | 3 | 6.114 | 88 | 34% |
| P 1804 PWU | 5.132 | 99 | 6.329 | 85 | 6.130 | 79 | 3 | 5.864 | 88 | 11% |
| LG 6620 VT3P | 4.741 | 91 | 4.863 | 65 | 7.784 | 100 | 3 | 5.796 | 86 | 30% |

tas posibles del experimento, el incremento promedio de rendimiento fue, de todas maneras, de 947 kg/ha respecto del testigo.

En el ciclo 2021/22 se evaluó por tercera vez consecutiva la aplicación de foliares. Mientras que en 2019/20 no se observaron respuestas, en 2020/21 sí aparecieron evidencias de la misma. En 2021/22 se desarrollaron dos ensayos en Las Cuevas y Gral. Ramírez para evaluar la aplicación de los fungicidas Azoxi Pro (0,5 litros/ha), Azoxi Pro + Eurofit (0,5 litros/ha) y el antiestresante Fertileader Oris (2,0 litros/ha) Los efectos de tratamiento de Azoxi Pro + Eurofit por sobre el testigo fueron de 1166 y 309 kg/ha en Las Cuevas y Gral. Ramírez respectivamente, mientras que Fertilerader mostró una respuesta de 912 kg/ha en las Cuevas.

Centro

En la campaña 2021/22 se llevaron a cabo ensayos de maíz tardío en la región Centro en ocho sitios con rendimientos promedio que variaron de 2780 kg/ha en Tilisarao y 13.184 kg/ha en Adelia María. Los híbridos más destacados en el promedio de ambientes explorados fueron LT 723 VTEP y NXM 7123 PW

Mediciones de vuelco realizadas en el sitio de Levalle mostraron los mayores niveles en los híbridos DK 7208 VT3P (15%), LT 723 VTEP (8%) y LT 720 VTEP (8%), mientras que, en lo que respecta a humedad a cosecha, los mayores niveles se detectaron en P2167 VYHR (21,6%), LT

723 VTEP (19,7%), NXM 7123 PW (19,6%) y BRV 8472 PWUN (19,6%).

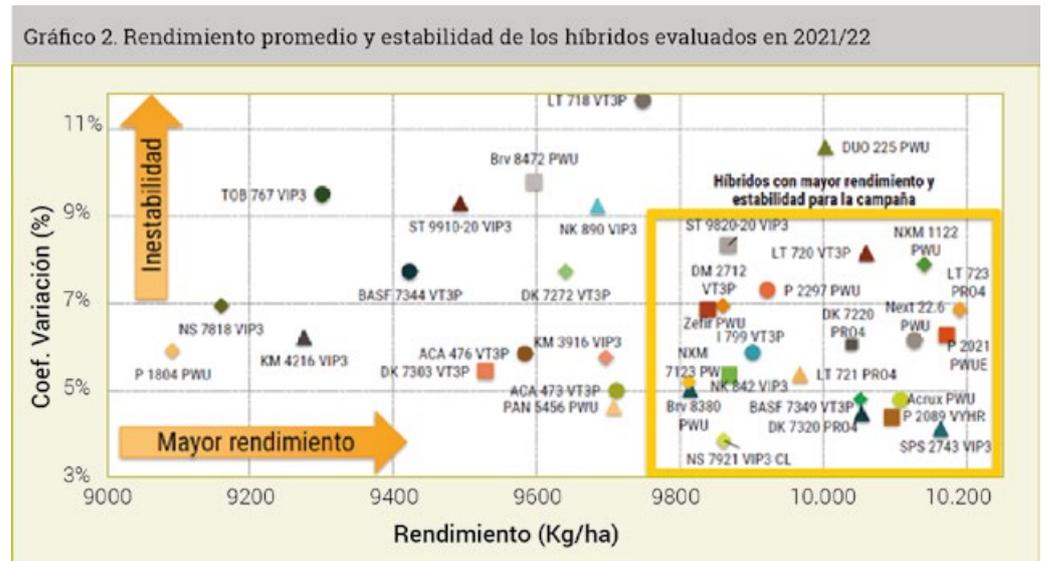
Un ensayo realizado en maíz de segunda con pivote de riego en la zona de Las Ensenadas mostró como híbridos más destacados a NXM 7123 PW con un 14% de diferencia respecto al promedio, seguido por ACRUX PWU (11%) y Next 22.6 PWU (9%).

Córdoba Norte

En la campaña 2021/22 los ensayos de maíz tardío realizados en la región Córdoba Norte lograron un rendimiento promedio de 9800 kg/ha, con un mínimo de 8992 kg/ha en Villa María de Río Seco y un máximo de 10.459 en Sebastián Elcano.

En total, se evaluaron 37 híbridos, de los cuales la mitad fueron nuevos lanzamientos. Los más destacados en los siete sitios evaluados fueron LT 723 PRO4, con un rendimiento promedio de 10.191 kg/ha, P 2021 PWUE con 10.172 kg/ha, SPS 2743 VIP3 con 10.154 kg/ha, NXM 1122 PWU con 10.141 kg/ha, Next 22.6 PWU con 10.128 y ACRUX PWU con 10.108 kg/ha. Muchos de esos materiales mostraron, además, una mayor estabilidad relativa de rendimientos en los diferentes ambientes explorados (gráfico 2).

Al evaluar los datos de las últimas dos campañas de maíz tardío, en lo que respecta a los 18 híbridos que participaron de ambas, se observa que el material con mejor comportamiento en el



EN NK TODO LO
QUE HACEMOS

RINDE.

SYN 979
VIPTERA3

Máximo potencial
de rendimiento en fechas
de siembra temprana.



SYN 897
VIPTERA3

Excelente potencial
de rendimiento
con flexibilidad de manejo.



Escaneá los códigos QR para más información.

¡Encontrá tu distribuidor oficial en nuestra web
y conocé todo nuestro porfolio de maíz para tu campo!

www.nksemillas.com.ar



/nksemillas



@NKSemillas



/NKSemillas



Impulsando la innovación.

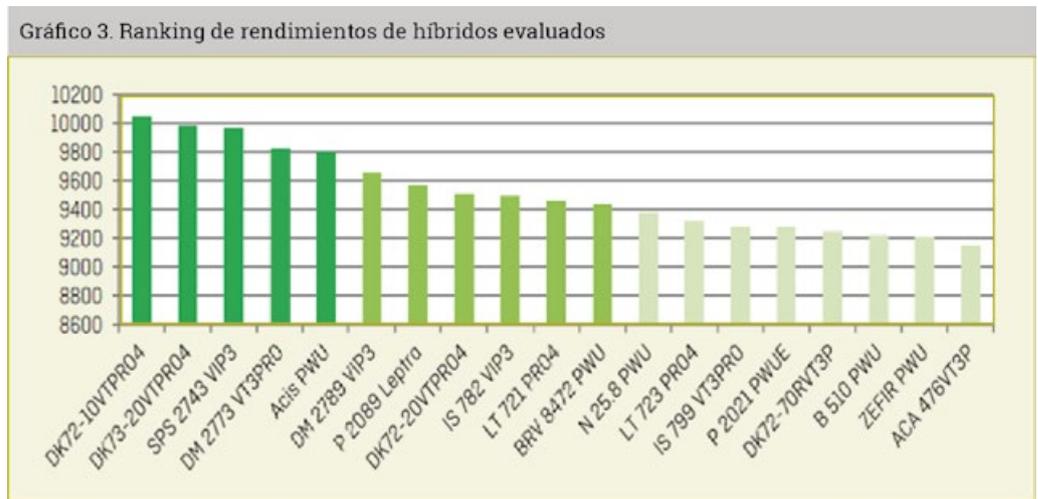
promedio de situaciones fue P 2089 VYHR, seguido por P 2021 PWUE y NXM 7123 PW.

Chaco Santiaguense

En el ciclo 2021/22 los ensayos de maíz tardío realizados en la región Chaco Santiaguense que no experimentaron inconvenientes climáticos registraron rendimientos promedio en un rango de 8128 kg/ha en Weisburd y de 10.385 kg/ha en Pampa del Infierno. El sitio de Campo Largo, que logró una media de 8834 kg/ha, fue afectado por una inundación, mientras que Capdevila (6529 kg/ha) y Frías (4048 kg/ha) fueron afectados por heladas intensas. En cuanto al sitio de Formosa (5907 kg/ha), registró problemas por restricciones hídricas.

Los híbridos más destacados de la campaña 2021/22, considerando todos los sitios menos Frías y Formosa, fueron DK 7210 VTPRO4, con un rendimiento promedio de 10.046 kg/ha, seguido por DK 7320 VTPRO4 con 9984 kg/ha, SPS 2743 con 9969 kg/ha, DM 2773 VT3PRO con 9826 kg/ha y Acis PWU con 9796 kg/ha (gráfico 3).

El 75% de los híbridos evaluados en 2021/22 cuentan con tecnología VTPRO4, VIP3, PWU/E y Leptra, los cuales están integrados con el evento MIR162, el cual ofrece una alternativa muy efectiva de control de *Spodoptera frugiperda*. Este dato, de todas maneras, debe ser tenido en cuenta para entender la importancia de realizar "refugios" adecuados con híbridos de



LARTIRIGOYEN & OROMÍ S.A.
CONSIGNATARIA DE HACIENDA

PARERA 15 PISO 11 (CP 1014) C.A.B.A. (011) 4813 - 4811 (DE 9 A 18 HS)
 MERCADO DE LINIERS (011) 4014 - 5796 (DE 7 A 12 HS)



@LARTIRIGOYENOROMI



LARTIRIGOYEN Y OROMI SA



LARTIRIGOYEN Y OROMI

WWW.LARTIRIGOYENOROMI.COM.AR

- MERCADO DE LINIERS
- REMATES TV
- INVERNADA & CRIA
- CAMPOS
- REMATES FERIA
- REMATES DE CABAÑA
- DIRECTA FAENA



maíz no-Bt con el propósito de evitar la aparición de insectos resistentes a MIR162.

Oeste Arenoso

En 2021/22 se llevaron a cabo ensayos de maíz tardío en las localidades de Pellegrini, Tres Lomas, Doblas y Miguel Riglos. Se trata de cuatro ambientes típicos de la zona que se caracterizan por contar con un elevado porcentaje de arena, sectores de media loma o loma baja y en algunas áreas sin acceso a la napa freática. Una granizada intensa registrada en el mes de marzo destruyó la experiencia realizada en Miguel Riglos.

En la localidad de Pellegrini, con un rendimiento promedio de 9830 kg/ha, la fertilización nitrogenada generó respuestas favorables con aplicaciones de hasta 60 kg/ha de nitrógeno. El diseño con mayor rendimiento (11.500 kg/ha) fue el que empleó al material DK 7220 PRO4 con una densidad de 70.000 semillas/ha.

En la localidad de Tres Lomas, con un rendimiento medio de 5046 kg/ha, el híbrido más destacado fue DK 720 PRO4 con 5800 kg/ha. En este caso, la fertilización nitrogenada impactó de manera creciente sobre el rendimiento, pero con magnitudes muy limitadas.

En Doblas, con un rendimiento promedio de 4621 kg/ha, las respuestas a la fertilización nitrogenada también fueron bajas. El diseño más exitoso correspondió a DK 7220 PRO4 con una

densidad de 57.000 semillas/ha, el cual logró un rendimiento de 6900 kg/ha.

En 2021/22 se evaluó un producto biológico (Indigo 30) en las tres localidades y se determinó que el rendimiento logrado con su aplicación no evidenció diferencias respecto del cultivo testigo (sin incorporación del producto biológico).

Sudoeste

En la región Sudoeste en 2021/22 se realizaron tres ensayos de maíz tardío en Carhué (con fecha de siembra del 18 de noviembre y antecesor pastura), Huanguelén (30 de noviembre y maíz) y La Colina (24 de noviembre y verdeo de invierno).

En la zona de Carhué los híbridos más destacados fueron DK 7220 VT3P, con un rendimiento de 8557 kg/ha, seguido por DUO 225 PWU con 8404 kg/ha y DK 7272 VT3P con 8390 kg/ha.

En tanto, en Huanguelén los materiales con mayores rendimientos fueron ACA 476 VT3P con 10.224 kg/ha, seguido por LT 723 PRO4 con 9923 kg/ha, LT 718 VT3P con 9710 kg/ha (ciclo precoz), NS 7921 VIP3 CL con 9598 kg/ha, SRM 6620 VT3P con 9358 kg/ha, DK 7208 VT3P con 9347 kg/ha y P 0622 VYHR con 9335 kg/ha (ciclo precoz).

Por último, en La Colina los híbridos más destacados fueron DK 7208 VT3P con 8954 kg/ha, seguido por P 9946 VYHR con 8490 kg/ha (ci-

VALORANDO SU TIERRA 

FERTILIZANTES FOLIARES NPK 

CORRECTORES DE CARENCIAS 

BIOESTIMULANTES FOSFITOS 

COADYUVANTES 

AUXILIARES 



SERQUIM
DIVISION AGRO



NUEVA PLANTA

Calle 11 N°591
Parque Industrial Pilar

 @serquimagro

 @serquimagro

 (+54 11) 4713 8111  www.serquim.com.ar

Calle 22 N° 3323
San Martín (1650) - Buenos Aires

Gráfico 4 A. Rendimientos por híbrido de ciclo completo y localidad. 2021/22

| Semillero | Híbrido | La Cautiva | El Candil | Ea. Colina | Promedio |
|---------------|---------------------|------------|-----------|------------|----------|
| Dekalb | DK 72-20 VT3P | 123% | 115% | 107% | 115% |
| Dekalb | DK 72-08 VT3P | 100% | 116% | 116% | 110% |
| Nuseed | NUCORN 2881 VT3P | 106% | 112% | 109% | 109% |
| Advanta | ADV 8115 VT3P | 118% | 101% | 106% | 108% |
| La Tijereta | LT 723 PRO4 | 95% | 123% | 107% | 108% |
| Dekalb | DK 72-72 VT3P | 120% | 99% | 104% | 108% |
| E. Bayá Casal | PAN 5456 PWU | 110% | 105% | 107% | 107% |
| Stine | ST 9820-20 VIP3 | 103% | 107% | 109% | 106% |
| Nidera | NS 7921 VIP3CL | 102% | 119% | 97% | 106% |
| Duo | DUO 225 PWU | 120% | 97% | 96% | 105% |
| Limagrain | SRM 6620 VT3P | 106% | 116% | 87% | 103% |
| E. Bayá Casal | PAN 5323 RE | 82% | 114% | 106% | 101% |
| Advanta | ADV 8122 VT3P | 105% | 88% | 109% | 101% |
| Nuseed | NUCORN EXP VT3P | 86% | 102% | 112% | 100% |
| Don Mario | DM 2773 VT3P | 102% | 92% | 104% | 99% |
| Nidera | AX 7761 VT3P | 83% | 108% | 101% | 98% |
| E. Bayá Casal | EBC MARÍA R | 112% | 79% | 103% | 98% |
| Illinois | ILLINOIS 799 VT3P | 104% | 100% | 84% | 96% |
| ACA | ACA EXP 19 MZ 227 V | 101% | 96% | 85% | 94% |
| Pioneer | P 2021 PWUE | 90% | 83% | 106% | 93% |
| Limagrain | LX 161 VT3P | 74% | 104% | 100% | 93% |
| E. Bayá Casal | EBC TIGRE VT3P | 106% | 80% | 91% | 92% |
| Nidera | NS 4621 VIP3 | 90% | 88% | 79% | 85% |
| Nuseed | NUCORN 3790 RR2CL | 84% | 79% | 91% | 85% |
| Nuseed | NUCORN EXP 2550 | 79% | 78% | 84% | 81% |

Gráfico 4 B. Rendimientos por híbrido de ciclo precoz y localidad. 2021/22

| Semillero | Híbrido | La Cautiva | El Candil | Ea. Colina | Promedio |
|---------------|-----------------|------------|-----------|------------|----------|
| Pioneer | P 0622 VYHR | 114% | 117% | 103% | 112% |
| La Tijereta | LT 718 VT3P | 100% | 122% | 105% | 109% |
| Stine | ST 9741-20 VIP3 | 104% | 102% | 101% | 102% |
| Pioneer | P 9946 VYHR | 93% | 99% | 111% | 101% |
| E. Bayá Casal | EBC 20-98 UC | 90% | 60% | 80% | 76% |

clo precoz), Nucorn 2881 VT3P con 8415 kg/ha, ADV 8122 VT3P con 8384 kg/ha, ST 9820-20 VIP3 con 8369 kg/ha y LT 723 PRO4 con 8261 kg/ha.

En el promedio de situaciones de los diferentes ambientes explorados, los materiales de ciclo completo más destacados en las evaluaciones realizadas en 2021/22 fueron DK 7220 VT3P, DK 7208 VT3P y Nucorn 2881 VT3P, mientras que, en el caso de los híbridos precoces, los que lograron mejores rendimientos fueron P 0622 VYHR y LT 718 VT3P (gráficos 4A y 4B).

Las humedades de cosecha promedio de los híbridos precoces fueron en promedio un punto menor respecto de los materiales de ciclo completo. El caso más destacado se registró en La Colina con el híbrido P 0622 VYHR que tuvo una humedad a cosecha de 16,8%, mientras que en el promedio de los tres sitios evaluados la misma fue de 17,6%.

Mar y Sierras

Ensayos de maíz tardío realizados en 2021/22 en la región Mar y Sierras mostraron una elevada variabilidad de situaciones entre ambientes, densidades de siembra e híbridos evaluados.

En la localidad de Arroyo de los Huesos, con antecesor vicia, una fecha de siembra del 23 de noviembre y una densidad de 30.000 semillas/ha, los híbridos más destacados fueron NS 7921 CL VIP3 con un rendimiento de 14.059 kg/ha (humedad de cosecha de 28,7%), seguido por ADV 8122 VT3P con 13.225 kg/ha (24,3%) y BRV 8472 PWUN con 12.974 kg/ha (28,6%).

TECNOAGRO
TECNOLOGIA AGROPECUARIA

1962 **60 años** 2022
laboratorio y consultora

al servicio del productor agropecuario

análisis de suelos, aguas y vegetales

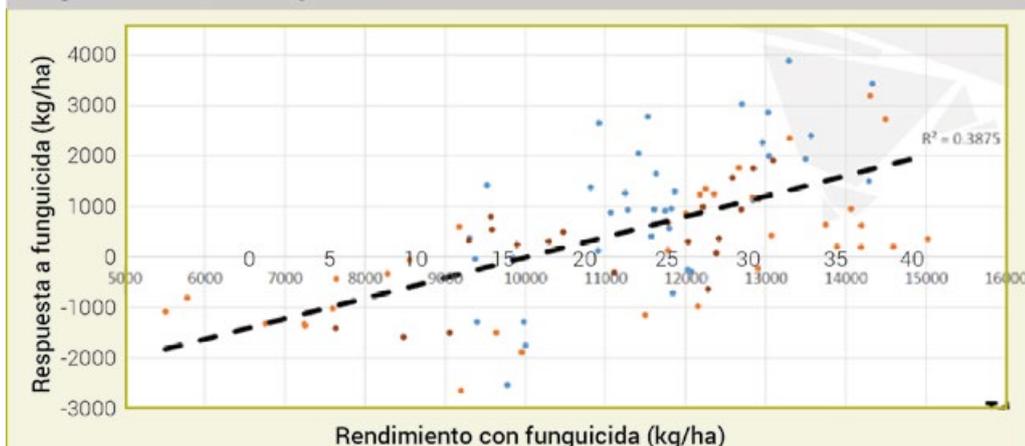
En Necochea, con antecesor soja de segunda, fecha de siembra del 17 de noviembre y una densidad de 30.000 semillas/ha, los materiales con mayores rendimientos fueron ACA 476 VT3P con 10.182 kg/ha (humedad de cosecha de 29,7%) y BRV 8380 PWU con 10.062 kg/ha (24,2%). En tanto, con una densidad de 60.000 semillas/ha se destacó ADV 8122 VT3P con 11.153 kg/ha (27,3%).

En tanto, en San Francisco de Bellocq, con antecesor maíz, una fecha de siembra del 30 de octubre y una densidad de siembra de 30.000 semillas/ha, se destacó el híbrido BRV 8472 PWUN

con un rendimiento de 8341 kg/ha (humedad a cosecha de 16,9%), mientras que con una densidad de 60.000 semillas/ha la mejor performance fue para P0622 VYHR con 7654 kg/ha (13,8%). Datos recolectados en las últimas tres campañas en la región muestran que en situaciones de cultivos con alto potencial de rendimiento es conveniente realizar al menos una aplicación de fungicidas (gráfico 5). ☒

Los documentos completos de los ensayos pueden encontrarse en contenidos.crea.org.ar

Gráfico 5. Respuesta a fungicida en maíz en función del potencial de rendimiento ante ataques leves de roya (severidad de hasta 12%). Aplicación de Miravis DUO (600 cc/ha) o Cipton (700 cc/ha). Campañas 2019/20, 2020/21 y 2021/22





Cuidemos la tecnología

Novedades del Proyecto Plagas.

La tecnología *Bt* de protección contra plagas permite producir de manera sostenible, pero requiere ser cuidada por medio del establecimiento de "refugios" que ocupen al menos un 10% del área sembrada con maíz.

El propósito del "refugio", integrado por plantas no *Bt*, es precisamente generar adultos susceptibles que se puedan cruzar con los resistentes eventualmente presentes en el lote de maíz *Bt*, de manera tal de evitar el "quiebre"

de la tecnología. Si bien se trata de una práctica agronómica que puede llegar a generar algunas dificultades operativas, la alternativa de no hacerlo y que las plagas se vuelvan resistentes a las proteínas *Bt*, representaría un regreso a los problemáticos manejos realizados 25 años atrás. Y nadie quiere eso.

En ese marco, desde el año 2018 CREA y la Asociación Semilleros Argentinos (ASA) llevan adelante el Proyecto Plagas con el propósito de

analizar el uso de buenas prácticas orientadas a la preservación de las tecnologías *Bt* en maíz, soja y algodón.

En las últimas cinco campañas el Proyecto Plagas capacitó a más de 60 técnicos de la red CREA para realizar un reconocimiento de plagas exhaustivo, además de elaborar protocolos de monitoreo para maíz, soja y algodón.

También se evaluó en diferentes sitios seleccionados, el diseño y potencial productivo de los “refugios” en las distintas regiones agrícolas CREA a partir de una recomendación realizada por IRAC Argentina, capítulo local de *Insecticide Resistance Action Committee*, que propone realizar, al superar un umbral de daño del 20% de las plantas, hasta dos aplicaciones antes de la etapa vegetativa intermedia (V8) para luego interrumpirlas en el resto del ciclo productivo del cultivo, de manera tal de asegurar la prevalencia de individuos susceptibles.

Los relevamientos detectaron que en la mayor parte de las zonas agrícolas los eventos biotecnológicos en maíz tardío funcionaron de manera adecuada para el manejo de *Spodoptera frugiperda* en etapas vegetativas del cultivo (gráfico 1).

La extensión del control evidenciada en el último lustro obedece a la generalización del uso de híbridos que contienen el evento MIR 162 –presente en Víptera 3, Leptra y Power Core Ultra–, el cual ofrece una alternativa muy efectiva de supresión de *Spodoptera frugiperda* (gráfico 2). “Resulta fundamental continuar insistiendo en la realización adecuada de refugios para preservar la posibilidad de seguir empleando una tecnología que es muy efectiva para controlar plagas”, explica Lucas Cazado, coordinador del Proyecto Plagas.

En lo que respecta a *Diatrea saccharalis*, en todas las campañas evaluadas se detectaron

Gráfico 1. Daños de *Spodoptera frugiperda* en maíz tardío
Campañas 2017/18 a 2021/22.

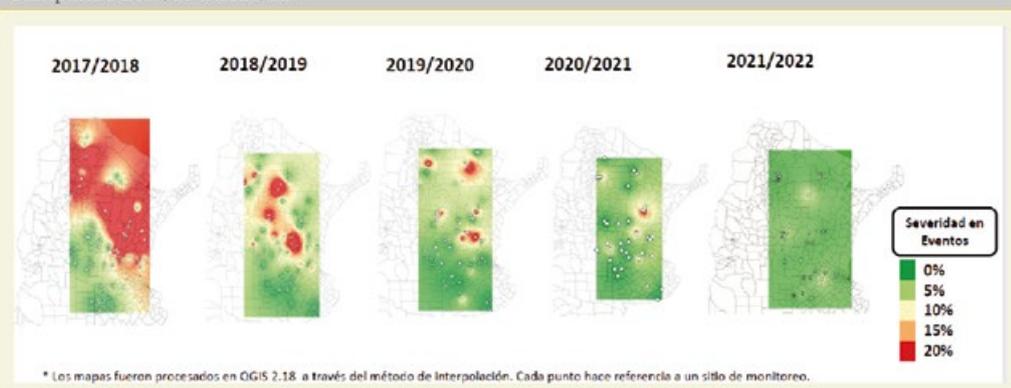
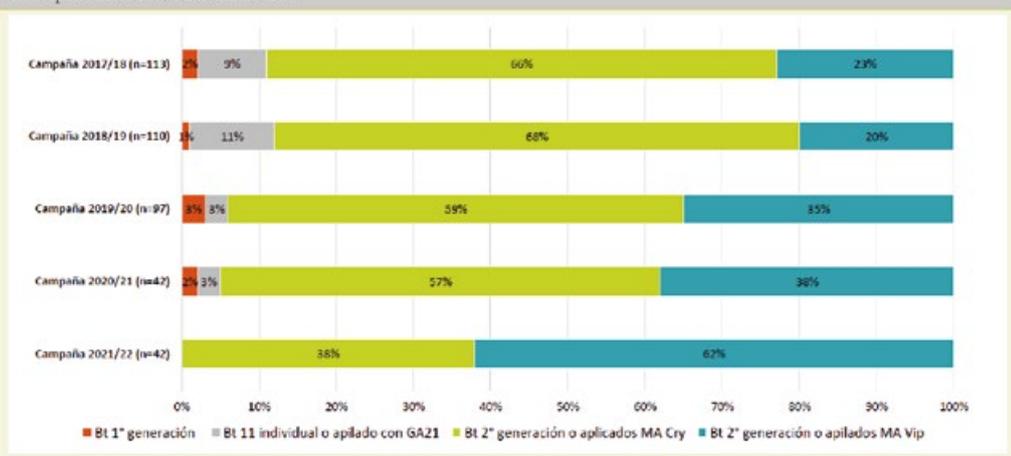
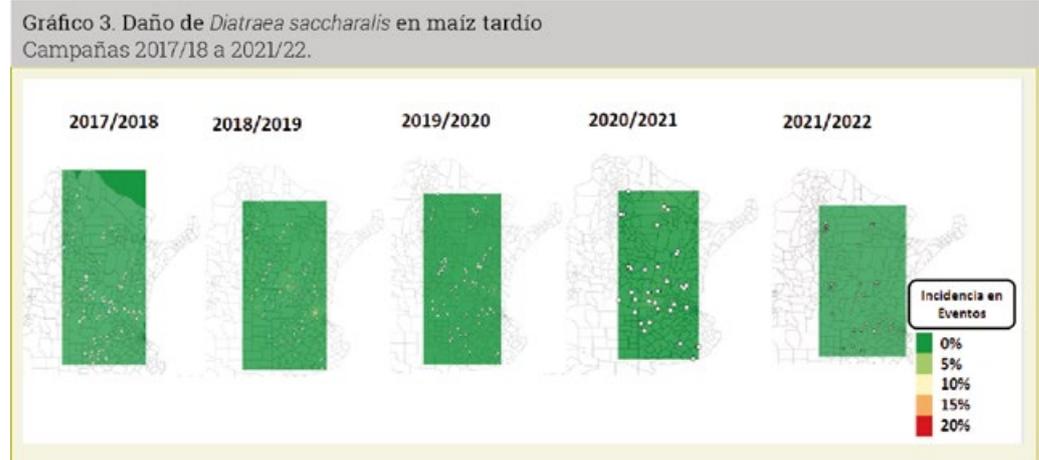


Gráfico 2. Evolución de la proporción de uso de eventos biotecnológicos en maíz tardío
Campañas 2017/18 a 2021/22.



daños en etapas reproductivas del cultivo de maíz tardío en refugios localizados en la zona central argentina, pero la efectividad de control de los materiales *Bt* resultó siempre exitosa en todas las regiones en las cuales esa plaga representa un problema (gráfico 3).

En la macrorregión norte, comprendida por las regiones CREA NOA, Chaco Santiagueño, Córdoba Norte, Norte de Santa Fe y Santa Fe Centro, se encuentra generalizada la práctica de aplicar al menos una pulverización en los refugios de maíz tardío, mientras que lo contra-



EL CLUB DEL CHEQUE

Dólar | Euro | Real | Criptomonedas | Cheques



ESCOBAR

Puertos del Lago
La Rambla Plaza 15
Piso 3, OF D.
☎ 11-6363-9062

VILLA URQUIZA

Av. Triunvirato 4624
☎ 11-3649-1062

9 DE JULIO

Av. Bartolomé Mitre 1114
☎ 2317-41-7028

VILLA DEL PARQUE

Cuenca 3469
☎ 11-6528-7230

JUNÍN

Saavedra 38
☎ 236-453-2221

TRENQUE LAUQUEN

Villegas 413
☎ 2392-63-2481

NORDELTA
DEL CAMINANTE 30,
4TO OF 429
☎ 11-2815-3864

📷 ElClubdelCheque

📘 ElClubdelCheque



CAMPO CONECTADO

UN SISTEMA COMPLETO
EN AGRICULTURA DIGITAL
PARA POTENCIAR
TU PRODUCTIVIDAD



En CASE IH ofrecemos productos, tecnología y soluciones avanzadas para cada momento de la producción agrícola. Máquinas, servicios y personas siempre conectados para lograr un mejor rendimiento.

Descubrí cómo tu campo también puede ser un Campo Conectado con CASE IH.

rio sucede en la macrorregión sur, compuesta por las zonas CREA Litoral Sur, Centro, Norte de Buenos Aires, Sur de Santa Fe, Oeste, Oeste Arenoso, Sudoeste y Mar y Sierras (gráfico 4). En lo que respecta al uso de principios activos empleados para el control de *S. frugiperda*, el relevamiento evidenció que las diamidas son la opción de control más usada, aunque la utilización de las spinosinas se viene incrementando (gráfico 5).

El relevamiento sistemático de datos en campañas sucesivas con distintas condiciones ambientales es un aspecto clave para identificar en cada una de las regiones las mejores prácticas de manejo que pueden emplearse para reducir la incidencia de plagas con un en-

foque integral, tanto en cultivos *Bt* como en refugios.

“Un gran logro del Proyecto Plagas es haber podido consensuar un protocolo unificado de monitoreo de plagas con una metodología que, además de ser sencilla, permite gestionar grandes volúmenes de datos con bastante rapidez en diferentes regiones productivas”, remarca Lucas.

“La red de monitores del proyecto, además de realizar un seguimiento sistematizado de las principales plagas que afectan al maíz, es útil para detectar también, de manera temprana, la presencia incipiente de nuevas plagas que puedan llegar a transformarse en un problema”, resume. ☒

Gráfico 4. Aplicaciones de insecticidas para controlar *Spodoptera frugiperda* en refugios de maíz tardío. Campañas 2018/19 a 2021/22.

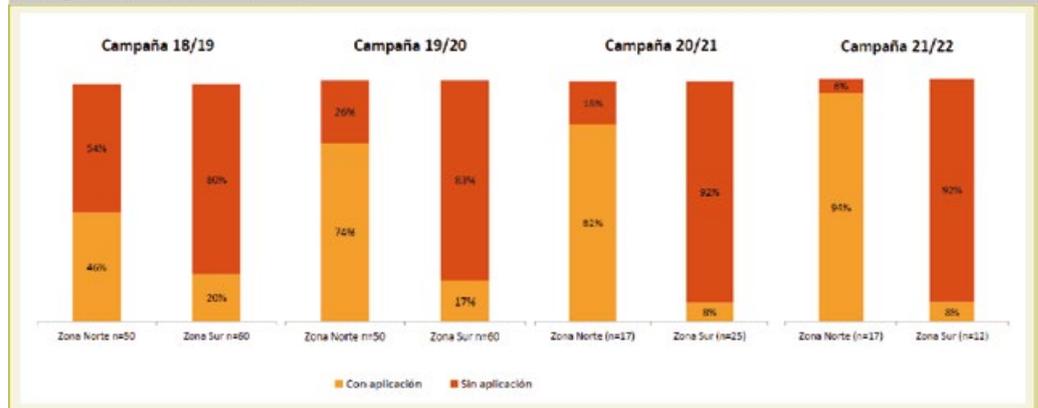
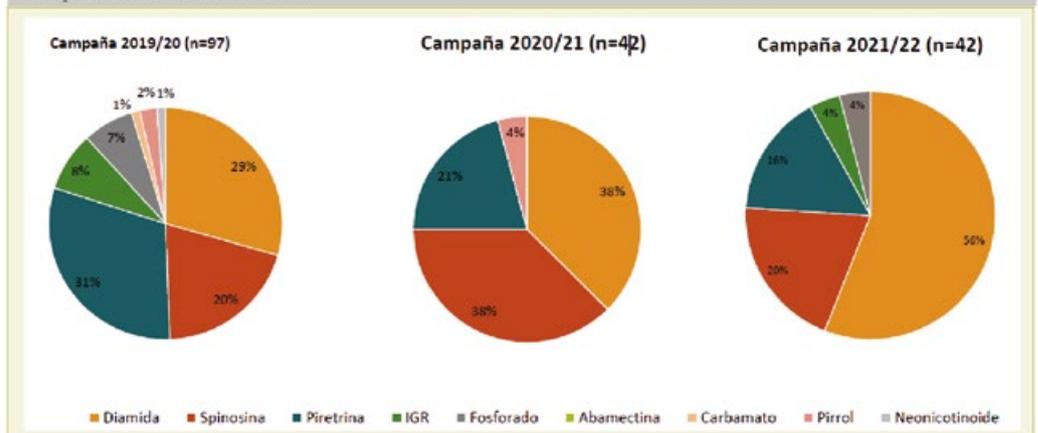


Gráfico 5. Evolución de la proporción de uso de principios activos en refugios de maíz tardío. Campañas 2019/20 a 2021/22.





COMPROMETIDOS CON EL FUTURO DEL AGRO



 /SilobolsaPlastar



www.silobolsa.com

0800-222-PLASTAR (7527)

 (+5411) 3754 3950



Los datos en acción

Una experiencia junto a instituciones científicas.

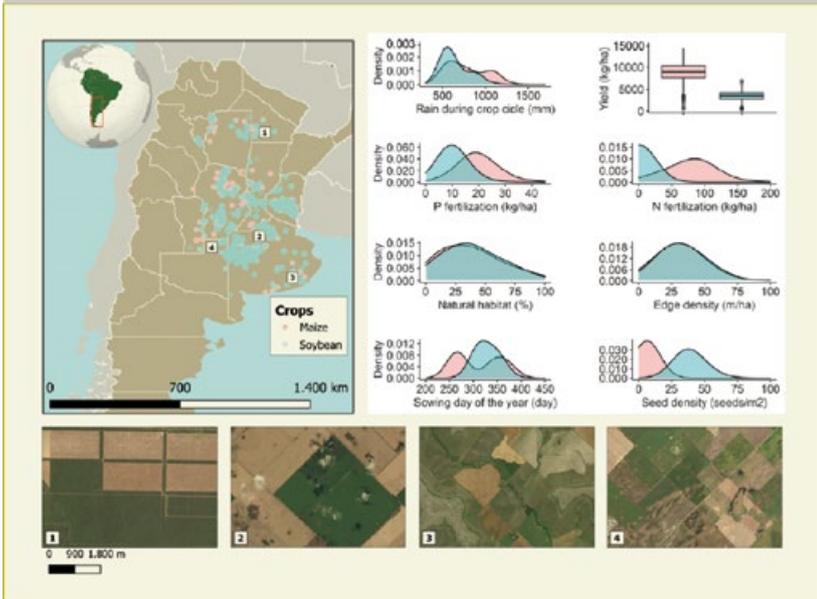


¿Puede un cultivo rodeado de ecosistemas naturales verse beneficiado por la provisión de servicios ecosistémicos, como puede ser el caso de incrementos de rendimientos agrícolas promovidos por insectos polinizadores, respecto de aquellos que no lo están?

Sin dudas se trata de una pregunta válida, aunque hasta hace poco tiempo no era sencillo responderla dada la ausencia de datos que permitieran llevar a cabo una evaluación de estas características. Sin embargo, gracias a DAT CREA, ahora es posible contestar tales preguntas, entre muchas otras que puedan surgir en los más diversos ámbitos científicos.

Recientemente se publicó un artículo en la revista internacional *Agriculture, Ecosystems & Environment* realizado por investigadores del Instituto de Investigaciones en Recursos Naturales, Agroecología y Desarrollo Rural de la Universidad Nacional de Río Negro, la Facultad de Agronomía de la UBA, Conicet y CREA, entre otras instituciones, que se dedicaron, precisamente, a evaluar el impacto del factor ambiental en los rendimientos de soja y maíz en la Argentina.

Gráfico 1. Localización de los sitios de maíz y soja evaluados. Superficie total: 3.240.000 hectáreas. Visualización, a modo de ejemplo, de la caracterización de cuatro situaciones



Para ello se emplearon variables ambientales y de gestión agronómica de 2858 campos de soja y 1548 campos de maíz de la campaña 2018/19 provenientes de la plataforma DAT CREA, lo que requirió, en cada caso particular, evaluar las métricas del paisaje de la composición del hábitat natural y su configuración en los casos de establecimientos lindantes con ecosistemas naturales –bosques, humedales, pastizales, etcétera– en un radio de 1500 metros (gráfico 1). El análisis estadístico de los datos disponibles no encontró correlación entre el porcentaje y densidad del hábitat natural lindante con campos agrícolas y una variación en el rendimiento de los cultivos de soja y maíz, los cuales sí fueron explicados por el potencial ambiental del lote en cuestión y el manejo agronómico realizado.

Los análisis también detectaron que los campos con mayor aporte de fertilizantes y semillas tenían porcentajes más bajos de hábitat natural circundantes, además de evidenciar que los establecimientos recientemente transformados contaban con mayores rendimientos que aquellos que arrastraban una larga historia de uso agrícola, lo que puede ser evidencia de un uso más intensivo de las reservas de fósforo naturales presentes en el suelo.

“Los resultados, si bien pueden resultar obvios para la experiencia empírica de los empresarios agrícolas, no sólo cuentan con rigor científico en el análisis, sino que también constituyen una muestra de los múltiples usos que pueden tener los datos para generar conocimiento aplicable a diferentes disciplinas”, comenta Gustavo Martini, líder del área de Agricultura de CREA e integrante del equipo responsable de la investigación.

“La clave reside en visualizar que, gracias al hecho de contar con una base de datos unificada que se alimenta de registros campaña tras campaña para hacerse cada vez más sólida y confiable, CREA dispone de una herramienta valiosa para producir conocimiento científico, tanto en las áreas agronómicas como en todas aquellas que tienen inquietudes sobre la cuestión agropecuaria”, añade.

Actualmente se está realizando, también con registros de DAT CREA, una evaluación similar, pero con datos del cultivo de girasol, la cual será publicada próximamente. ☒

El trabajo completo puede consultarse en: contenidoscrea.org.ar

BAMBÁ

5412 7512 3412 3456

00/00

LEE M. CARDHOLDER

PAGÁS CON BAMBÁ, RECIBÍS SOJA.

Te devolvemos el 1% de tus consumos mensuales en valor SOJA que replica posiciones en MatbaRofex

¡CONOCÉ MÁS!

www.bamba.ar

+549 11 6877 2921

#Innovarsinfronteras



Elegir lo mejor Crecer sin límites

Desde Australia hasta Canadá, los productores que eligen la mejor genética y tecnología para sus cultivos, también eligen la confiabilidad Ipesasilo a la hora de embolsarlos.

IpesaSilo 



De izq. a der.: Santiago Negri, presidente de CREA; Ariel Martínez, Subsecretario de Coordinación Política de la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca; Florencia Mitchell, Directora Nacional de Cambio Climático del Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible; Diego Sueiras, presidente de Fundación Nueva Generación Argentina, y Cristian Feldkamp, director ejecutivo de CREA.

Diálogos hacia la COP 27

La construcción de consenso es la clave para enfrentar el problema del cambio climático.

Del 6 al 18 de noviembre próximos se realizará en la ciudad costera egipcia de Sharm el-Sheikh el encuentro anual más importante sobre acción climática: la 27 Conferencia de las Partes de la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático (COP 27).

En el evento, jefes de Estado y funcionarios de todos los países del mundo, junto con activistas climáticos, científicos y representantes de la sociedad civil, intentarán definir el curso de acción futuro de las acciones colectivas de mitigación y adaptación de emisiones de gases de efecto invernadero (GEI).

En ese marco, el jueves 27 de octubre se realizó en la sede porteña de CREA la jornada "Diálogos hacia la COP 27: buscando consensos nacionales en agro y energía", la cual fue organizada por el Nodo de Políticas Climáticas de la Alianza para la Acción Climática Argentina (AACA), una coalición –de la que CREA forma parte– integrada por el sector público subnacional, empresas, instituciones académicas y organizaciones civiles.

Florencia Mitchell, directora Nacional de Cambio Climático, indicó que Egipto, país en el cual se realizará la COP 27, es una nación que comparte muchas preocupaciones con otros países en desarrollo, como es el caso de la Argentina.

“En conjunto, los países tenemos que alcanzar el objetivo de que la temperatura global no aumente más de 1,5° C, con énfasis en la responsabilidad común pero diferenciada que tenemos los países”, expresó. “Quiénes menos hemos contribuido a esta crisis climática estamos sufriendo los efectos del cambio climático y los vamos a seguir sufriendo”, añadió Mitchell.

En la COP 27 se considerará especialmente la necesidad de que las principales naciones del mundo les faciliten a las demás, financiamiento en cantidad y calidad suficiente para que puedan cumplir con las metas comprometidas de reducción de emisión de GEI. “Para nosotros el financiamiento es la principal prioridad en la agenda política del COP27”, aseguró.

La Contribución Nacionalmente Determinada (NDC por su sigla en inglés) por el Estado argentino en 2016 planteaba para el año 2030 el objetivo de no exceder una emisión neta de 483 millones de toneladas de dióxido de carbono equivalente (MtCO_{2eq}) a través de la implementación de una serie de medidas en todos los sectores de la economía, aunque con foco en energía, agro, bosques, transporte, industria y residuos. Pero en diciembre de 2020 esa meta se tornó mucho más ambiciosa al reducirse a 360 millones de toneladas para alcanzar una situación de carbono neutralidad en 2050.

Mitchell remarcó que el proceso de cambio de la matriz productiva, orientado al cumplimiento de las metas de reducción de GEI, debe darse en el marco de una transición justa para “lograr un desarrollo inclusivo y sostenible, pero eso representa repensar muchos sistemas y esos procesos llevan tiempo”.

“La Argentina reúne excelentes condiciones para cumplir con las metas comprometidas; pocos en el mundo tienen esa posibilidad, de hecho, mucho es lo que se logra con una agricultura sostenible”, afirmó la funcionaria.

En cuanto a los mercados de bonos de carbono, Mitchell señaló que se trata de una herramienta más, entre otras, para promover

la mitigación de GEI, sin embargo, demanda un esquema que por el momento no está vigente. “Es una deuda por parte nuestra generar los marcos normativos necesarios para los mercados de carbono”, admitió. Dicho marco, además de consensuarse –en lo posible– con los restantes países del Mercosur, debe articularse internacionalmente, porque sólo los Estados pueden autorizar intercambios de emisiones de GEI entre países.

En el panel dedicado al sector agropecuario –el cual fue moderado por Ariel Angeli, líder del área de Investigación y Desarrollo de CREA– Ariel Martínez, subsecretario de Coordinación Política de la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, expresó que el agro argentino está colmado de oportunidades que permiten amortiguar el impacto del cambio climático por medio del secuestro de carbono. “El camino recorrido con la siembra directa encuentra al país muy bien parado: el tema central es cómo demostramos el impacto beneficioso de esa práctica”, comentó.

En ese sentido, el funcionario destacó la labor del Programa Argentino de Carbono Neutro, que ya desarrolló –con la colaboración de FIDA, INTA e INTI– manuales de metodología de cálculo de balance de carbono y de buenas prácticas ambientales para los sectores de oleaginosas, trigo, maíz y sorgo. Actualmente se trabaja al respecto en el sector lácteo, a través de un grupo de trabajo en el cual CREA participa como invitado.

También resaltó la declaración conjunta firmada el pasado 13 de septiembre por los ministros y secretarios de Agricultura de la Argentina, Brasil, Chile, Paraguay y Uruguay, reunidos en el marco del Consejo Agropecuario del Sur (CAS), en la cual destacaron la labor del Cono Sur como garante de la seguridad alimentaria mundial y reclamaron a las naciones desarrolladas que suministren recursos financieros para la mitigación y la adaptación al cambio climático a los países en desarrollo.

Enrique Estévez, diputado nacional por la provincia de Santa Fe (Partido Socialista), destacó la importancia de realizar un trabajo articulado entre el sector público y privado para “construir consenso y una lectura común de la realidad”.

El legislador indicó que, si bien la legislación argentina relativa a la preservación del ambiente

avanzó mucho en los últimos años, aún quedan cuentas pendientes, las cuales deberían resolverse en un ámbito de consenso.

En tanto, Cristian Feldkamp, director ejecutivo de CREA, señaló que en dicha entidad agropecuaria entienden que “el cambio climático es el desafío más grande que tiene la humanidad, tanto por impacto como por complejidad, y eso requiere mucho diálogo entre el sector público y privado, además de un gran compromiso”.

Feldkamp resaltó que existen muchas prácticas y tecnologías probadas que, en caso de contar con un uso generalizado, podrían contribuir a mejorar la eficiencia del uso de los recursos y mitigar la emisión de GEI. “Las rotaciones adecuadas, la ambientación y el uso de sistemas de precisión para realizar fertilizaciones son una muestra clara”, explicó.

Al respecto, el director ejecutivo de CREA indicó que, para poder cumplir con ese mandato, es esencial que las políticas públicas destinadas al sector agropecuario se encuentren alineadas con ese objetivo. “La meta de neutralidad de carbono constituye un gran desafío, y creemos que el agro puede ser parte de la solución, pero para eso es necesario incrementar la inversión en investigación orientada a detectar y promover sistemas de secuestro de carbono”, remarcó.

A su turno, Diego Buranello, director de Asuntos Corporativos de Danone Argentina, explicó que la compañía está llevando a cabo un programa orientado a reducir las emisiones de GEI, para lo cual está certificando procesos propios y también aquellos presentes en toda la cadena de abastecimiento y comercialización de productos. “Venimos reduciendo la participación del azúcar en nuestros productos lácteos y eso genera una menor huella de carbono. Además, estamos trabajando en la mejora de la eficiencia de las plantas industriales y tenemos el compromiso de que las botellas de agua mineral se elaboren con plástico 100% reciclable”, ejemplificó.

Santiago Negri, presidente de CREA, aseguró que “en CREA buscamos generar un futuro mejor y para lograrlo es muy importante facilitar el diálogo; por eso me llena de orgullo que CREA sea parte de la Alianza para la Acción Climática Argentina”.

En el panel dedicado al sector energético participaron Gabriela Rijter, directora de Energías Renovables de la Nación; Luciano Caratori, investigador de la Fundación Torcuato Di Tella; Marcelo Álvarez, presidente de la Cámara Argentina de Energías Renovables (CADER), y Vanesa Vázquez, gerente de Crecimiento Inclusivo en Cervecería y Maltería Quilmes. ❖



Tu meta, nuestro objetivo. Siempre juntos para ir más allá.

dji AGRICULTURE
DRONES AGRÍCOLAS

SIEMPRE, AKRON
EN AGRICULTURA, GANADERÍA Y LECHERÍA



AKRON
Kubota dji AGRICULTURE SBLG TIRELLA

NUEVA

LA MERCED

CAMPO SUR

Suave, delicada, diferente





Tener un propósito

La importancia de la construcción de sentido.

“Cuando hablamos de problemas sociales, de desigualdad económica, de crecimiento exponencial de la violencia, de destrucción del ambiente, los vemos como fenómenos externos, pero pocas veces vamos al fondo del problema. Y el problema somos nosotros”. Así lo expuso el español Joan Antoni Melé Cartañá, promotor de la Banca Ética Latinoamericana, durante el Congreso CREA 2022.

“A lo largo de los siglos, los seres humanos hemos desarrollado una capacidad científica y tecnológica increíble, pero eso no ha servido para evitar los problemas que tenemos. Hemos logrado muchos conocimientos, pero no sabiduría. Hemos perdido el sentido de la vida”, aseveró en un video enviado al evento.

“¿Qué estamos haciendo con nuestra vida y con la tierra? Sobrevivir. Pero al final no nos conformamos con eso y lo que hacemos es crear nuevas necesidades; hemos puesto el crecimiento como objetivo y como obsesión, pero en la naturaleza todos los seres vivos nacen, crecen, maduran y dan frutos”, apuntó. Melé Cartañá indicó que “crecer no es el objetivo de los humanos, sino madurar. La economía no tiene que crecer, tiene que madurar y eso significa que todos estemos en condiciones de cubrir ampliamente nuestras necesidades y luego tener tiempo libre para vivir como seres humanos”.

“Si la vida fuese sólo lucha por la supervivencia, que es lo que sigue enseñando en los colegios y universidades, díganme ustedes porqué los seres humanos a lo largo de la historia hemos hecho poesía, música, pintura, escultura y catedrales. ¿Qué tiene que ver eso con la lucha por la supervivencia? Hacemos cosas que no son necesarias para sobrevivir, pero que son importantes para vivir”, exclamó.

El banquero, que trabajó durante tres décadas en la banca tradicional para dedicarse en los últimos 16 años a promover la Banca Ética en España y luego en América Latina, consideró que, si bien en muchas instituciones académicas se sigue enseñando que la base de la economía es la maximización de las utilidades, el objetivo primario de una empresa no es tal, sino crear algo que el mundo necesita y, gracias a eso, mejorar a la sociedad.

“En mi vida como banquero he visto que la gente más rica es la que vive más amargada porque la única obsesión que tienen es cómo invertir más para ganar más dinero. Pero, ¿para qué quieres más dinero si sabes que te vas a morir y que cuando eso suceda no te lo vas a llevar?”, preguntó.

Melé Cartañá comentó que el propósito de la Banca Ética es que el dinero sirva para la transformación social y de la tierra. “El dinero de los clientes, mientras no lo necesitan, puede ser útil para apoyar proyectos que valen la pena”, señaló Melé Cartañá, quien es presidente de la Fundación Dinero y Conciencia, miembro del Consejo Asesor de Triodos Bank y promotor de la Banca Ética Latinoamericana.

“La gente pregunta si una banca puede ser ética y yo les digo: ¿es posible que sigas llevando tu dinero a un banco y que luego éste haga cosas con ese dinero que van en contra de tus principios?”, agregó.

Además, dijo que “el miedo nos convierte en animales que luchan para sobrevivir. No tengan miedo. Cuando buscamos un propósito trascendente, empezamos a vivir de una manera plenamente humana. Lo fundamental es encontrar un propósito y tener el coraje para desarrollarlo”.

Un caso práctico

¿Una empresa de cría puede ser interesante? Santiago Angelillo, CEO de Rincón de Corrientes,

creo que sí porque, además de hacienda, puede proveer servicios ecosistémicos en un marco de trabajo que dignifique el valor de las personas.

Todo comenzó cuando Angelillo comenzó buscar metodologías que permitiesen ordenar los procesos y el registro de datos clave, además de interiorizarse sobre alternativas orientadas a revertir los procesos de degradación de la oferta forrajera presentes en los sistemas de pastoreo continuo.

En esa búsqueda, se topó con la metodología de manejo holístico de pastizales creada por el africano Allan Savory, que en la Argentina es representada por la firma Ovis 21, por medio de la cual se contempla dejar “descansar” el tiempo suficiente a las especies presentes en un pastizal –tanto nativas como foráneas– para promover una recarga de biomasa aérea y subterránea que contribuya generar una acumulación progresiva de carbono en el sistema. El manejo holístico de pastizales requiere dos planificaciones anuales –una para el período estival y otra para el invernal–, las cuales se realizan con planillas en papel en las que, de manera sencilla, se indican los destinos que va a tener cada lote en cada período. Este proceso demanda el involucramiento del personal en-



Angelillo: “Trabajamos precisamente para mostrar que la ganadería es una actividad sostenible, que puede mitigar emisiones por medio de la captura de carbono. No existen muchas actividades que puedan hacer eso, lo que nos tiene que llevar a sentir orgullo”.

cargado de la tarea (que participa de manera activa en las planificaciones semestrales).

“Al trabajar con esa metodología se generó un vínculo de confianza y compromiso; notamos una gran satisfacción colectiva”, señaló Angelillo. Si bien las planillas en papel pueden parecer rudimentarias, lo cierto es que ayudan también a planificar todas las tareas comprendidas en un semestre; por ejemplo, si en una fecha determinada hay que hacer vacunación, entonces en ese momento el rodeo debe ser colocado en el lote más cercano a la manga.

Se trataba justo de lo que estaba buscando Angelillo. Así fue como se contactó con Pablo Borrelli, director de Ovis 21, quien, si bien hasta ese momento solo había implementado la metodología de manejo holístico en planteos ovinos, aceptó el desafío de viajar a Corrientes para incursionar con bovinos.

Al principio hubo un poco de resistencia por parte de los integrantes de la empresa. Pero

luego se fueron entusiasmando. En la primavera de 2013 se realizó la primera prueba de planificación holística del pastoreo y los resultados logrados fueron asombrosos al obtener una producción de pasto 70% superior a la del manejo tradicional. Los trabajadores del establecimiento ganadero comprendieron que podían gestionar con menor esfuerzo los rodeos ubicados en lotes mucho más pequeños. La superficie con manejo holístico fue creciendo año tras año y actualmente se extiende en más de 12.000 hectáreas, donde se planifica el pastoreo en octubre y abril, con participación del personal técnico y de campo.

Hubo algunos años en los que la producción individual resultó afectada negativamente debido a la mayor proporción de material fibroso en la dieta, pero ese problema se revirtió mediante el uso de bloques proteico-minerales y el empleo generalizado del destete precoz. Tanto la producción como el margen bruto por hectárea aumentaron significativamente en el sector gestionado con manejo holístico.

En teoría, el sistema estaba acumulando carbono orgánico. Pero resultaba necesario validar científicamente esa premisa, motivo por el cual contactaron al investigador del INTA Corrientes, Ditmar Bernardo Kurtz, para que investigara el impacto del manejo holístico en las propiedades físico-químicas del suelo.

Junto a su equipo de investigadores, Kurtz evaluó en 2018 la situación –en condiciones ambientales equivalentes– del campo natural con pastoreo continuo tradicional y con manejo holístico con dos y cuatro años de antigüedad. El estudio realizado por los investigadores del Grupo de Recursos Naturales del INTA Corrientes fue publicado por la *Revista Argentina de Producción Animal*. Tal validación fue la llave que abrió la puerta para generar la oportunidad de comenzar a instrumentar el proceso orientado a obtener bonos de carbono comercializables, es decir, que pueden ser adquiridos por una empresa que, por la naturaleza de sus actividades, no puede compensar emisiones de gases de efecto invernadero y, por lo tanto, debe recurrir a una fuente externa para poder hacerlo.

“La ganadería está siendo interpelada por la cuestión de las emisiones (de gases de efecto invernadero) cuando sabemos que el



Lucas Recalde es director de la firma 3 Construcciones, que recupera plásticos y, sin usar agua y casi sin energía, los transforma en viviendas mediante un proceso industrial que permite moldear bloques aptos para la construcción.

aporte del sector es mínimo respecto de otras actividades”, señaló Angelillo. “Trabajamos precisamente para mostrar que estamos en una actividad sostenible que puede también mitigar emisiones por medio de la captura de carbono y no existen muchas actividades que puedan hacer eso, lo que nos tiene que llevar a sentir orgullo”, concluyó el CEO de Rincón de Corrientes, empresa integrante de los grupos CREA Curuzú Cuatiá y Corralero.

Experiencias

En el Congreso Nacional CREA 2022 se presentaron casos de emprendedores criados en el campo a los que un espíritu inquieto los llevó a transformar la realidad. Inés Mengido, Lucas Recalde y Marina Muscolo contaron cuáles fueron los propósitos que los impulsaron y cómo lograron transformar una experiencia individual en una acción colectiva.

Mengido es cofundadora de Compostame, la primera marca de envases sostenibles de producción nacional. Oriunda de la localidad de Lincoln, Buenos Aires, estudió diseño industrial y en la carrera tomó contacto con el concepto de *obsolescencia programada*, el cual consiste en diseñar un producto para que tenga una vida útil limitada con el fin de que sea reemplazado por otro. “Me dije: no quiero ser parte de esto, yo voy a usar todas estas herramientas que estoy aprendiendo para cambiarlo desde adentro”, recordó.

El cordobés Lucas Recalde es director de la firma 3 Construcciones, que recupera plásticos y, sin usar agua y casi sin energía, los transforma en viviendas mediante un proceso industrial que permite moldear bloques de aproximadamente un metro cuadrado aptos para la construcción. Su propósito proviene de “un dolor, un enojo” –según definió– al entrar en contacto con la difícil realidad de familias encabezadas por madres solteras en situaciones de elevada vulnerabilidad. “Empecé a querer meterme en sus realidades, a tratar de entender por qué sus hijos no las ayudaban. Vi que había muchos problemas de adicciones y quise empezar a contratarlos, pero era difícil, no venían. Entonces me enojé muchísimo, no lo podía comprender. Cuando los empezé a conocer y ves las problemáticas que hay, llegás finalmente a la conclusión de que no



Mengido: “Creemos que todos podemos ser parte de la solución a las consecuencias del consumo y el descarte, y brindamos herramientas para hacerse cargo de ello”.



Muscolo: “Es necesario considerar a la mujer rural como una aliada en las empresas agropecuarias. Están muy capacitadas: pueden subirse a un tractor, manejar una computadora, andar a caballo y, además, se quieren quedar en el campo”

entendés nada. Y tal vez no haya nada que entender, sino simplemente aceptar”, dijo.

A Marina Muscolo desde chica le atrajo la naturaleza, el campo y su dinamismo. Se recibió de ingeniera agrónoma y se interesó especialmente por la polinización. Hoy es apicultora, pero, además, inspirada en el funcionamiento colectivo de las abejas, fundó Reinas de Corazones, una organización mediante la cual ayuda a muchas mujeres rurales a incorporarse a esta actividad. “Lo mío son las abejas: ellas recorren cada rincón de la naturaleza y traen esa información. Cuando abro la colmena y escucho el sonido de las abejas, siento paz, siento que aportó mi pequeño grano de arena al mundo”, expresó.

A la hora de contar cómo fue que pasaron de la experiencia personal a concretar un emprendimiento social, Mengido relató que hizo su tesis de grado sobre un packaging sostenible y luego, junto a un grupo de amigas, decidió lanzarse a emprender y armaron una “empresa B” (de triple impacto: económico, social y ambiental) que se dedica a producir envases biodegradables elaborados en base a celulosa (papel/cartón) y bioplásticos (polímeros a base de almidón de maíz). “Creemos que todos podemos ser parte de la solución a las consecuencias del consumo y el descarte, y brindamos herramientas para hacerse cargo de ello”, explicó.

Por su parte, Recalde empezó a preguntarse cómo resolver las problemáticas sociales pre-

sentes en su comunidad y entonces, a partir de plástico reciclado, desarrolló un sistema constructivo orientado a generar tanto fuentes de empleo como soluciones habitacionales.

Muscolo contó que veía a mujeres rurales sin trabajo y empezó a ver en las abejas una posibilidad para ellas. “Es necesario considerar a la mujer rural como una aliada en las empresas agropecuarias. Están muy capacitadas: pueden subirse a un tractor, manejar una computadora, andar a caballo y, además, se quieren quedar en el campo”, dijo. Así fue como desde Pehuajó, Buenos Aires, formó una red de mujeres rurales, se alió con el INTA para capacitarlas y hoy, gracias a esa iniciativa, conformó un grupo de más de 1700 emprendedoras presentes en diferentes provincias argentinas.

“Nos inspiramos en el funcionamiento de las colmenas, donde la vida de cada abeja depende de todas las demás”, dijo Muscolo, para luego afirmar que con su iniciativa se propone “eliminar el paradigma de que las mujeres no tenemos las mismas capacidades que los hombres. Me duele que seamos una minoría entre los agrónomos. Tenemos que estar porque agregamos valor, las empresas con mujeres son más rentables, son más sustentables”.

Sobre el final, Mengido dijo que es indispensable terminar con la evaluación de una empresa en función de una sola dimensión: la económica. “Hay que agregar otras variables ¿Cuánto impacto estamos generando? ¿Qué estamos dejando para las próximas generaciones?”, remarcó. ❏

YAM

Yeso Agrícola Malargüe
sulfato de calcio

Fertilizantes Minerales

Yeso Agrícola: Azufre + Calcio

Dolomita: Magnesio + Calcio

Caliza : Calcio

Consulte por:
ZEOLITA - PIEDRA POMEZ

Consulte por correcciones de suelos sódicos con yeso agrícola

ENVIOS A TODO EL PAIS

Tel.: (02326) - 456930 / 15403887 - 011-15-6616-5790 - www.yesoyam.com.ar - info@yesoyam.com.ar

INSUMOS AGRÍCOLAS

Y TODO LO QUE TU CAMPO NECESITA

FERTILIZANTES | SEMILLAS | INOCULANTES | SILOS

COMPRA ONLINE EN AGROFY

¿Querés lo mejor para tu cultivo?

Comprá online todo lo que necesitás para tu campo con financiación y **beneficios exclusivos**

buscá



compará



comprá online



 **Agrofy** MARKET

El mercado online del agro

agrofy.com.ar



El valor del diálogo

En la época de la posverdad.

Perdemos muchas cosas cuando nos negamos a hablar con quienes piensan distinto. Si bien se trata de una tarea incómoda, es indispensable para construir consensos básicos. Ahora, ¿cómo llevarla a cabo?

Para responder esa pregunta el Congreso CREA 2022 contó con la participación de la comunicadora Guadalupe Nogués, quien indicó que "tendemos a separarnos en categorías y eso es algo muy humano". Sin embargo, los conflictos comienzan cuando un grupo se percibe a sí mismo como bueno e inteligente e identifica a otros como malos y estúpidos. Y las redes sociales, con toda su potencia comunicacional, tienden a resaltar las posturas más extremas y radicales.

Nogués advirtió que existen muchos grupos, quizás silenciosos, que tienen posturas con matices, quizás con muchas dudas, a quienes nadie les habla en discusiones polarizadas. "Recuperemos los matices; las cosas no son blanco o negro, porque existen complejidades y diferentes dimensiones", expuso, para luego remarcar que una proporción importante de la población, con información adecuada o no sobre cuestiones relativas al agro, tiene preocupaciones genuinas al respecto y está dispuesta al diálogo. "Quizás no lleguen a ponerse de acuerdo, pero hay posibilidades de lograr un acercamiento", señaló.

En ese sentido, Nogués –doctora en biología y autora del libro *Pensar con otros. Una guía de supervivencia en tiempos de posverdad*– recomendó propiciar diálogos más amables para promover la inclusión de aquellas personas que, si bien tienen inquietudes sobre temas de índole agropecuaria, se excluyen muchas veces de las conversaciones porque no quieren participar de posturas extremistas.

“Un mejor diálogo nos va a ayudar a pensar y a actuar a mediano y largo plazo. Es importante incluir a los sectores más moderados, ser más proactivos y menos reactivos y, finalmente, lograr acuerdos y consensos más sólidos”, resaltó.

Después de todo, es probable que tengamos más cosas en común con aquellos que piensan de manera diferente, pero están dispuestos a conversar, respecto de quienes comparten con nosotros alguna opinión, pero son intolerantes. “Hablar con gente que no piensa como nosotros es incómodo, pero el valor que tiene es enorme y además no tenemos la opción de no hacerlo”, resumió.

Antídotos

Carlos Álvarez Teijeiro, director de Civilitas Argentina, indicó que, frente al diagnóstico sombrío que implica la posverdad, el posdiálogo y la pospolítica, tenemos que pensar lo impensable y hacer lo imposible. La “grieta” –definió– es el desvanecimiento de la posibilidad de diálogo y consenso, dos componentes fundamentales de la actividad política.

El director de Civilitas apuntó que tal grieta debería ser pensada como un laberinto del cual, tal como propuso el escritor argentino Leopoldo Marechal, es posible salir por arriba. “Nuestra manera de vincularnos con la realidad depende de las palabras con las que nos referimos a ella. ¿Y si en lugar de grieta hablamos de laberinto? En un laberinto hay salida, tal vez no la conozcamos, pero la hay”, expresó.

En ese sentido, ante la posverdad, propuso promover el acuerdo; ante el posdiálogo, la concordia; y ante la pospolítica, el posdeber. “Una herida no es un destino”, remarcó Álvarez Teijeiro citando al neurólogo, psiquiatra y etólogo francés Boris Cyrulnik.

“No estamos condenados al naufragio. Una manera distinta de pensar es considerar que el naufragio ya ha sucedido, y hoy nos toca cuidar los vestigios e inventarnos a partir de ellos”, concluyó. ☒



Nogués: “Un mejor diálogo nos va a ayudar a pensar y a actuar a mediano y largo plazo. Es importante ser más proactivos y menos reactivos para, finalmente, lograr acuerdos y consensos más sólidos”.



Álvarez Teijeiro: “Nuestra manera de vincularnos con la realidad depende de las palabras con las que nos referimos a ella. ¿Y si en lugar de grieta hablamos de laberinto? En un laberinto hay salida, tal vez no la conozcamos, pero la hay”.

El legado de la historia

Pasado y presente del potencial productivo.



Entender el presente sin comprender el pasado es imposible. Por esa razón, el Congreso CREA 2022 reservó un espacio para revisar cómo la Argentina se transformó en una de las pocas naciones del mundo que, frente una oportunidad histórica, implementa políticas públicas orientadas a limitar su capacidad productiva. Para eso convocó a un panel coordinado por el abogado Diego Botana e integrado por Roy Hora, historiador e investigador principal del Conicet, y Pablo Gerchunoff, también investigador principal del Conicet y profesor emérito de la Universidad Torcuato Di Tella.

“Cuando uno tiene un problema, lo que puede hacer es intentar comprenderlo de la mejor manera posible para aportar soluciones y ese es el abordaje que proponemos”, señaló Botana, para luego asegurar que, al estudiar la historia argentina, lo mejor es hacerlo considerando los matices presentes en cada momento para “salir de la trinchera y *ampliar nuestra mirada*”. El período comprendido entre 1860 y 1930, percibido por algunos como la “edad de oro” de la Argentina, se caracterizó por el pujante desarrollo económico propiciado por una gran demanda internacional de proteínas cárnicas, que pudo ser satisfecha gracias a la revolución tecnológica liderada por el ferrocarril y el buque frigorífico. “Fue una verdadera explosión que transformó la realidad argentina y le dio soporte económico a la república”, dijo Gerchunoff.

En ese período se generó un debate acerca del modelo de desarrollo argentino, en el cual dos posturas en pugna, representadas por la de Domingo Faustino Sarmiento y la de Bartolomé Mitre, se hicieron evidentes en el espacio público.

Mientras que Sarmiento deseaba promover la diversificación de actividades productivas por medio de una distribución más amplia de las tenencias de la tierra por parte de emprendedores agrícolas, Mitre creía que las cosas, debían seguir tal como estaban para seguir in-

centivando las exportaciones de carne vacuna hacia Europa en general y el Reino Unido en particular.

Finalmente, se impuso la postura de Mitre. “Quedó así una tenencia de la tierra muy concentrada, con grandes propietarios; un modelo muy diferente al presente en EE.UU.”, explicó Gerchunoff.

Más allá de esas tensiones incipientes, en ese período la Argentina se transformó en la nación más próspera de Latinoamérica y en una de las más desarrolladas del mundo gracias a la convergencia de sus capacidades con las demandas de la entonces potencia dominante (Reino Unido).

“Una de las cuestiones que se observa en ese período es que le fue muy bien no solamente al campo, sino también a la mayoría. Por ejemplo, para 1920 Argentina tenía una tasa de alfabetización superior a la de la Europa mediterránea y la esperanza de vida era, en promedio, de 53 años de edad, cuando en Brasil, era de 33 años”, comentó Roy Hora.

En 1926, durante la presidencia de Marcelo Torcuato de Alvear, además de celebrar el Día de la Constitución Nacional, el ministro del Interior, José P. Tamborini, determinó por decreto que esa jornada sería también destinada a festejar del Día del Trabajo. “En los considerandos del decreto aparece el término justicia social, lo que muestra que el gobierno se hacía eco de los anhelos de esa Argentina que todavía podía compatibilizar el mundo liberal con las aspiraciones sociales”, indicó Hora.

A partir de la década del 30 el mundo cambió y las condiciones que moldearon el desarrollo económico argentino desaparecieron. De hecho, la potencia emergente, EE.UU., exportaba grandes cantidades de los mismos productos ofrecidos por la Argentina. “La dinámica productiva agropecuaria se vio opacada y también lo hizo el crecimiento de la economía argentina. Durante el gobierno peronista, las demandas sociales crecen y *explotan*; pero



Hora: "Con el peronismo apareció una manera de concebir el progreso con más justicia social, a costa de un menor crecimiento".



Gerchunoff: "El campo argentino supo capturar la oportunidad y esta nueva *edad de oro* tiene de interesante que buena parte del desarrollo tecnológico y las innovaciones se gestaron dentro del propio sector agropecuario".

esas demandas no son arbitrarias y el agro y la clase política tienen que asumirlas y darles una solución, que muchas veces fue equivocada", remarcó Gerchunoff.

Las tensiones derivadas de la concentración de la tierra, que habían estado solapadas durante el período anterior, comenzaron a aflorar y una proporción creciente de la sociedad empezó a identificar a la "oligarquía agropecuaria" como un sector que tomaba de la sociedad más de lo que aportaba. En ese período surgieron muchas de las políticas económicas que comenzarían a limitar la capacidad productiva del agro.

"Compatibilizar las demandas sociales con las de la producción se volvió una tarea compleja, entonces apareció una manera de concebir el progreso con más justicia social y menor crecimiento, y el que mejor interpretó eso fue Juan Domingo Perón", explicó Hora.

"Las demandas de inclusión colisionaron con la de los derechos de propiedad y la Argentina no logró entonces construir una solución a la altura de lo que fue su historia", añadió.

En esas décadas, los conceptos de latifundio comenzaron a ser asociados a los de atraso y exclusión, panorama que se extendió hasta bien entrada la década del 80. Los *caminos* del campo y las demandas sociales seguían separados.

Pero en los años 90, una transformación tecnológica y organizacional que se instrumentó con el propósito de atender una demanda internacional emergente de alimentos, transformó por completo la situación. "El campo argentino supo capturar la oportunidad y esta nueva *edad de oro* tiene de interesante que buena parte del desarrollo tecnológico y las innovaciones se gestaron dentro del propio sector agropecuario", remarcó Gerchunoff.

"Valoremos esta etapa, pero preguntémosnos: ¿cómo es posible que esta red de innovación no haya podido convertir a la nación en un nuevo proyecto de potencia? ¿Por qué los conflictos entre los objetivos de justicia social y las soluciones ofrecidas a esos problemas siguieron siendo equivocadas y afectaron a la producción? No es posible conseguir un país con justicia social bloqueando al sector más productivo de la nación", sostuvo. ❏



agrositio

Comunicación y servicios para
el campo y la agroindustria

NEGOCIOS AGROPECUARIOS

CANAL AGROSITIO

STREAMING DE EVENTOS

SELECCIÓN DE RRHH

CLASIFICADOS

COMERCIALIZACIÓN DE GRANOS

INSUMOS

PROGRAMACIÓN

3D online

NUEVA
OLA 

Ganadería TV

agtech^{TV}

agro 
dirigencia

clínica DE
granos

Entrevistas
DE Actualidad

AMPM
agrositio
mercados

Mujeres
DE campo 

agro 
maquinarias

video 
conferencias

URUGUAY ^{TV}

 canal agrositio

El primer canal de TV por internet del agro

El precio de la tierra en San Luis

Valores orientativos por zonas productivas

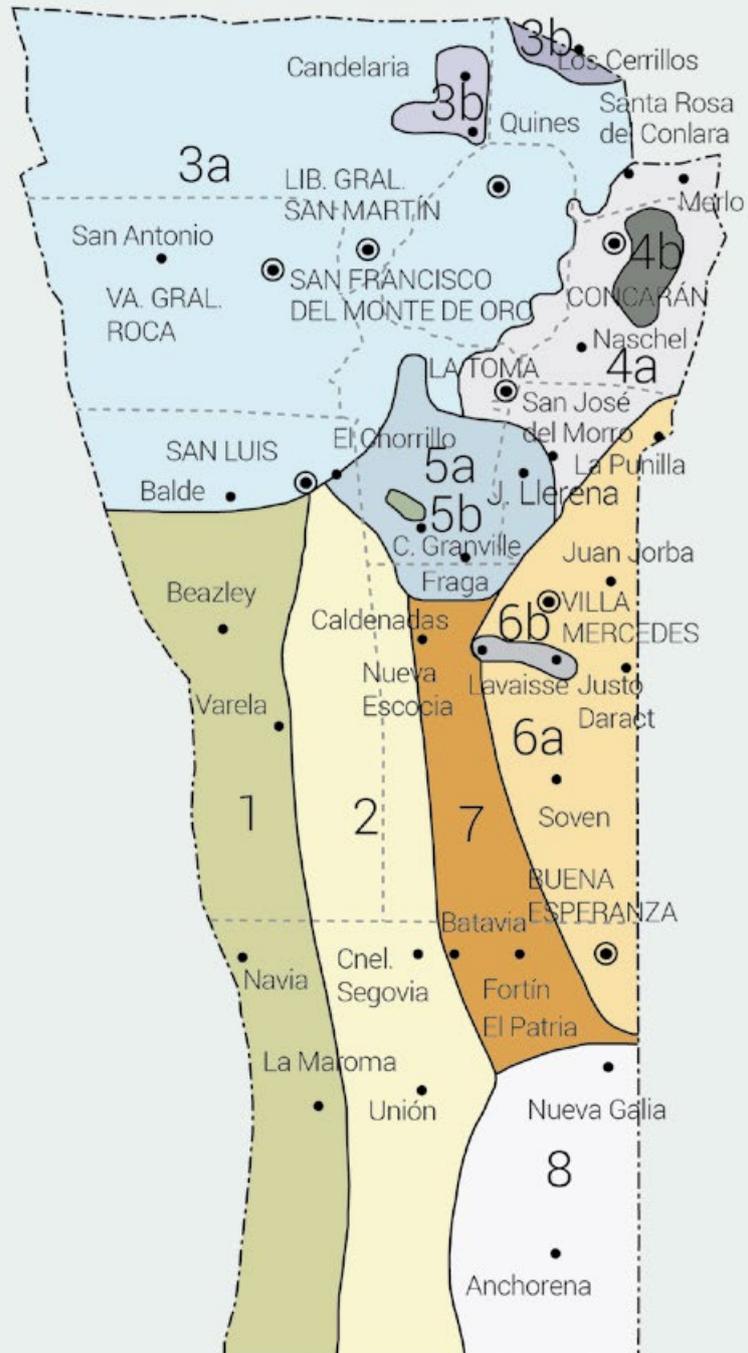
| Zonas | Aptitud | Localidades de referencia | u\$s/ha |
|----------|--|---|-------------|
| ZONA 1 | Cría (*) | Beazley, Varela, Navia, La Maroma | 100 a 220 |
| ZONA 2 | Cría, recría e invernada | Unión, Cnel. Segovia | 350 a 600 |
| ZONA 3 a | Cría | Lib. Gral. San Martín, San Fco. del Monte de Oro, Villa Gral. Roca | 100 a 350 |
| ZONA 3 b | Agrícola c/riego | Quines, Candelaria | 2500 a 3500 |
| | Monte a desarrollar | | 450 a 600 |
| ZONA 4 a | Cría, recría. Agricultura, secano | Merlo, Concarán, Naschel, La Toma, San José del Morro | 1300 a 2800 |
| ZONA 4 b | Agricultura c/riego | Valle del Conlara | 3500 a 4500 |
| ZONA 5 a | Cría, recría, invernada y agricultura | Fraga, J. Llerena, El Chorrillo | 1000 a 2400 |
| ZONA 5 b | Agricultura c/riego | Zona Dique Paso de las Carretas | 2100 a 3200 |
| ZONA 6 a | Cría, recría, invernada, agricultura | Villa Mercedes, La Punilla, Justo Daract, Soven, norte de Buena Esperanza | 1600 a 3200 |
| ZONA 6 b | Agricultura c/riego | Nueva Escocia, Lavaisse | 2400 a 3400 |
| ZONA 7 | Cría, recría, invernada | NNO de Nueva Galia, Batavia, Fortín El Patria, Caldenadas | 800 a 1500 |
| ZONA 8 | Cría, recría con monte | Anchorena, sur de Nueva Galia | 500 a 700 |

(*) Dentro de esta zona, puede haber áreas menores, con posibilidades de riego, de mayor valor.

Nota: Estos valores son orientativos y corresponden a campos con mejoras de trabajo y extensiones representativas para cada zona.

FUENTE: Compañía Argentina de Tierras S. A.

Última actualización: septiembre de 2022





Datos del 1 al 5 de Octubre. Precios de referencia de insumos agropecuarios sin IVA y sin fletes, excepto combustibles.

Productos veterinarios



| Antiparasitarios internos | | \$/u | | | \$/u |
|----------------------------------|---------|------------------------------|------------------------------|--------------------------------------|-----------------|
| Orales | | | Antidiarreicos | | \$/u |
| Axilur x 5 l | s/c | Aciendel x 5 l | 10959,0 | Steclin C x 100 pastillas | s/c |
| Suraze oral x 5 l | 13040,0 | Bactrofly x 5 l | 12096,0 | Diafin 2 x 20 cc | 902,1 |
| Cyvern x 5 l | s/c | Arrasa bovinos x 2,5 l | 16358,4 | Tetraelmer x 100 pastillas | 2249,0 |
| Inyectables | | | Vacunas | | \$/u |
| Axilur x 1 l | 7852,0 | Curabicheras | | \$/u | |
| Fosfamisol x 500 cc | 4819,6 | Bactrovet Plata Aerosol x 44 | 723,2 | Brucelosis Rosembusch | 70,7 |
| Ripercol F x 500 cc | s/c | Curabichera Coopers liquid | 8316,7 | Mancha Gangrena y Enterotoxemia | 17,1 |
| Endectocidas | | | Carencias minerales | | \$/u |
| Ivomec x 500 cc | 5495,0 | Glypondin x 248 cc | 1709,2 | Triple N (M.G Neumonia) | s/c |
| Dectomax x 500 cc | 13424,0 | Suplenut x 500 cc | 8679,8 | Carbunclo Sanidad G. x dosis | 10,7 |
| Bagomectina forte x 500 cc | 2970,5 | Gluforal MF 500 x 500 cc | s/c | Bioabortogen H | 146,5 |
| Bovifort x 500 cc | s/c | Trivalico Ade x 250 ds | 2463,0 | Biopoligen HS | 153,3 |
| Antiparasitarios externos | | | Antibióticos y Sulfas | | \$/u |
| Por aspersión | | | Hemoglobinuria | | 28,3 |
| Triatix A x 1 l | s/c | Nutrekid VM x 25 ds | 1632,3 | Bioclostrigen J5 | 44,6 |
| Por inmersión | | | Rotatec J5 x ds. | | 171,5 |
| Aspersin x 250 cc | 3150,7 | Magnecal Plus Zinc x 500 cc | 1869,0 | Queratoconjuntivitis x ds | s/c |
| Aciendel Plus x 1 l | 4225,0 | Energo MAG x 250 cc | 1355,5 | Antisépticos y desinfectantes | |
| Sarnatox x 5 l | s/c | Sales Minerales | | \$/u | |
| Cipersin x 5 l | 22898,2 | Uramol en panes x 15 kg | s/c | Estrepto-Pendiben x 5.000.000 U.I | |
| | | Carminativos | | \$/u | 772,2 |
| | | Bloker 80% x 20 l | | s/c | Raxidal x 50 cc |
| | | Rumensin bolos x unidad | | s/c | 11546,0 |
| | | | | | 9167,0 |
| | | | | | 4976,4 |
| | | | | | 1786,5 |
| | | | | | 1354,2 |
| | | | | | 672,8 |
| | | | | | s/c |
| | | | | | \$/u |
| | | | | | s/c |
| | | | | | 465,9 |
| | | | | | s/c |
| | | | | | \$/u |
| | | | | | 9167,0 |
| | | | | | 5670,0 |
| | | | | | 11546,0 |
| | | | | | s/c |
| | | | | | 5459,3 |
| | | | | | 15722,7 |



Productos ganaderos

| PASTURAS Y VERDEOS | | R.G. Perenne Fleurial Hibr. | 589,8 | Gramma Rhodes Tolga | s/c | Destete hiper precoz | 181340,0 |
|-------------------------------------|--------------|-------------------------------|---------------|---------------------------------|-------------|----------------------------------|----------|
| Leguminosas | \$/kg | Pasto ovillo Starly importado | 851,9 | Gramma Rhodes callide | 12,0 | Destete precoz | 59130,0 |
| Alfalfa Haygrazer | 1099,4 | Pasto ovillo Porto | 735,4 | Gramma Rhodes Pioneer | s/c | Recría 16% prot. (post. destete) | 48650,0 |
| Alfalfa Don Enrique | 1114,0 | Festuca tipo Palenque | 604,3 | Panicum Coloratum | 7,5 | Balanceado engorde novillo | 46610,0 |
| Alfalfa EBC 90 | 1332,4 | Semillas para verdeos | \$/kg | Gatton Panic | 3,6 | Concentrado proteico 30% prot. | 62640,0 |
| Alfalfa Aurora | 1026,6 | Avena | 81,5 | Pasto llorón pelleateado | 8,5 | Afrenchillo de trigo | 30000,0 |
| Trebol rojo Redgold | 939,2 | Centeno | 94,7 | Setaria Kazungula | s/c | Pellet de trigo | 32000,0 |
| Trebol Blanco El Lucero | 924,7 | Triticale | 81,5 | Setaria Naruk | 13,0 | Pellet de girasol 31%PB | 39317,1 |
| Lotus Corniculatus | 1361,5 | Sorgo Forrajero común | 218,4 | *Origen: Bs As s/leite | | Pellet de girasol 26%PB | 34220,5 |
| Lotus tenuis | 1376,1 | Semillas subtropicales | u\$/kg | RACIONES/ALIMENTOS | \$/t | Pellet de soja 41%PB | 46598,1 |
| Melilotus Alba | 546,1 | Brachiarias Brizanta Marandu | 9,0 | Sustituto Lacteo | 471600,0 | Harina de soja 47%PB | 48782,4 |
| Melilotus Madrid | 662,6 | Brachiarias Brizanta Toledo | 8,0 | Arranque ternero guachera | 59130,0 | Pellet de cascara de soja de 12% | 33492,4 |
| Gramíneas | \$/kg | Brachiarias Humidicola | 13,0 | Recría ternera post guachera | 49990,0 | | |
| Agropiro alargado | 473,3 | Buffel Grass Biloela | 9,5 | Alim pre parto vaca lechera | 56080,0 | | |
| Rye Grass Anual Bisonte (4n) | s/c | Buffel Grass texas | 3,8 | Conc pre parto c/ sales anionic | 130990,0 | | |
| Rye Grass Anual Rio (diploide) | 254,8 | Digitaria eriantha | 7,5 | Alim vaca lechera prod | 48340,0 | | |
| R.G. Perenne Pastoral - Tetraploide | 662,6 | Gramma Rhodes Katambora | 7,0 | Conc prot 30% p/vaca en prod | 60860,0 | | |



Insumos tambo

| Minutolo | | Bretes a las par | \$/u | Reforzado 10 | 1113319,9 | Silo cono excen. cap.19 m ³ | 253231,4 |
|---------------------------------|-------------|-------------------------|-----------|--|-------------|--|-------------|
| Bretes espina de pescado | \$/u | Modelo estándar | | Reforzado 12 | 1325514,4 | Silo cono central cap.25 m ³ | 391132,6 |
| con baranda para comederos | | Estándar 4 | 460223,0 | Comederos automáticos manuales | \$/u | Silo cono central cap. 52 m ³ | 616987,7 |
| 4+4 | 556164,1 | Estándar 6 | 656234,9 | M-100 manual | 74970,5 | Bombas estercoleras | \$/u |
| 6+6 | 759771,5 | Estándar 8 | 860832,5 | M-300 manual | 88510,1 | M-200 T | 350079,7 |
| 8+8 | 914005,3 | Estándar 10 | 1065431,6 | Cepo automático | \$/u | M-500 T | 490441,9 |
| 12+12 | 1222140,9 | Estándar 12 | 1269864,7 | Cepo Mod. A | 564915,8 | Accesorios para crianza | \$/u |
| 14+14 | 1376374,8 | Modelo reforzado | | Cepo Potro Mod. G | 801880,1 | Estaca completa con balde | 5165,1 |
| 16+16 | 1530442,6 | Reforzado 4 | 489121,1 | Cepo Mod. B | 281219,4 | Capas p/ ternero sin abrigo | 2375,0 |
| 18+18 | 1684554,1 | Reforzado 6 | 626511,2 | Silos para almac. de granos | \$/u | Capas p/ ternero con abrigo | 2755,1 |
| | | Reforzado 8 | 900959,3 | Silo cono excen. cap. / m ³ | 159528,1 | Jaula p/ crianza de terneros | 74160,8 |



Artículos rurales

| | | | | | |
|------------------------------------|-------------|---|---------|-----------------------------------|----------|
| Mejoras | \$/u | Tranqueron a palanca. | 10000,0 | Tranq. 3m tab.1x4 ModO cur pay | 29750,0 |
| Alambre 17/15 X 1000 m Fortin. | 38295,0 | Tranqueron a crique. | 18500,0 | Tranq. 2m tab. 1x4 Mod P anchico. | 24500,0 |
| Alambre 17/15 X 1000 m. San Martín | s/c | Electrificador 40 km/12v. | 25288,0 | Casilla manga d 6mt. | 757000,0 |
| Alambre 16/14 x 1000 m. | s/c | Electri. picana 120 km 12 v. | 39359,0 | Casilla d operación d 3,6mt. | 904500,0 |
| Alambre boyero AR 1.83 m . | 23300,0 | Electrificador 40 km/220v. | 25288,0 | Cepo Anchico liviano | 175000,0 |
| Alambre Galv. N° 10 x kilo. | 770,0 | Electri. picana 60 km 220 v. | 29629,0 | Puerta aparte curup parag 1,5m. | 32500,0 |
| Alambre Galv. N° 8 rienda x kilo. | 770,0 | Carretel electroplástico 500m. | 2937,0 | Tranca adicional a manga 4 púas. | 96200,0 |
| Alambre Pua Bagual. | 23500,0 | Manija plastica aislante. | 500,0 | Embarcadero 1,7m altax 4m. | 241300,0 |
| Poste quebr. de 3 m super. | 8000,0 | Aislador. ajust. p/varilla hierro c/gan.. | 90,0 | Molino máq. rueda y cola de 8" | 184013,0 |
| Poste quebr. de 3 m común. | 7500,0 | Aislador esquinero (polietileno). | 104,0 | Molino máq. rueda y cola de 10". | 311152,0 |
| Poste quebr. de 2,4 super. | 5100,0 | Aislador para clavar (polietileno). | 23,7 | Torre hierro galvanizada de 27". | 194100,0 |
| Poste quebr. 1/2 reforz 2,2m. | 3650,0 | Varilla plást. nac.c/alma de hierro. | 581,0 | Torre 10" p/molino de 8" | 80445,0 |
| Poste itin entero 2,4m. | 3150,0 | Varilla de hierro con rulo. | 496,0 | Chapa p/tanque(Nº18)1,10x3,05 | 22730,0 |
| Poste itin entero 2,2m. | 2550,0 | Varillas suspendidas 5,6,7 hilos. | s/c | Bebedero chapa galvaniz.x 2,5m. | 69865,0 |
| Poste itin 1/2 ref de 2,2 m. | 2100,0 | Torniquete N° 8 negro. | 600,0 | Bebedero chapa galvaniz.x 5m . | 99362,0 |
| Poste metalico 2.20 m. | s/c | Torniquete N° 6 negro. | 500,0 | Caño pol. negr.2" K 2,5x100m. | 15946,0 |
| Poste metalico 2.40 m. | s/c | Torniquetes dobles liviano P. 5/8. | 1250,0 | | |

Maquinaria agrícola



| TRACTORES | | u\$/u | | | | |
|-------------------------------|------------|-------|-----------------------------|------------|-----------------------|------------|
| Valtra | | | Apache | | EMBOLSADORA | |
| BF75 (75 HP) 4x4 C/3p Frutero | s/c | | Mod. 54000 5 m. | 20621397,8 | Mainero | \$ |
| A 750 (78 HP) 4x4 c/3p | 53647,0 | | Mod. 54000 6 m. | 158023,0 | Embolsadora 2230 70 m | 2386918,0 |
| A 850 (85HP) 4x4 s/3p | 56469,0 | | 27000 20 líneas a 40 cm | 23708083,8 | | |
| A 990 (102 HP) 4x4 s/3p | 69555,0 | | 27000 22 líneas a 52,5 cm | 35346245,5 | | |
| Agco | | | | | PULVERIZADORAS | |
| BT 170 (170 HP) 4x4 | 163908,0 | | 27000 16 líneas a 40 cm | 20872299,4 | Tilo | |
| BT 190 (190 HP) 4x4 | 165946,0 | | 27000 26 líneas a 52,5 cm | 39037104,7 | Mod. Matrix | 27667610,0 |
| BT 210 (190 HP) 4x4 | 195368,0 | | Agrometal | | Mod. Matrix 4 x 4 | 28978181,0 |
| S293 (290 HP) | 314943,0 | | TX Mega 9/52 9 surcos a 52 | 12993729,0 | Mod. Evolución 1 | 25920182,0 |
| Massey | | | TX Mega 13/52 13 surcos a | 17296042,3 | Mod. Impactus | 26939515,0 |
| MF 9790 4x2 350 HP c/plat. 30 | 805384,0 | | TX Mega 16/52 16 surcos a | 20281668,7 | | |
| MF2615 (49HP) | 34760,0 | | TX N Mega 9/52 9 surcos a | 12623565,5 | SEGADORA | |
| MF2625 (63HP) 4X2 | 36462,0 | | TX N Mega 13/52 13 surcos | 17666788,3 | Agco | |
| MF2625 (63HP) 4X4 | 43489,0 | | TX N Mega 16/52 16 surcos | 20131972,4 | Mod 1372 | |
| MF2640 (85HP) 4X2 | s/c | | TX Mega 18/52 18 surcos a | 27218812,2 | 55566,0 | |
| MF2640 (85HP) 4X4 | s/c | | TX Mega 26/52 26 surcos a | 34529759,8 | | |
| MF4292 4X4 (117 HP) | 88014,0 | | TX N Mega 18/52 18 surcos | 29194862,1 | CASILLA RURAL | |
| MF4297 4X4 (129 HP) | 87496,0 | | TX N Mega 26/52 26 surcos | 34096980,1 | Rural Tec | |
| MF4299 4X4 (140 HP) | s/c | | COSECHADORAS | | RS 510 | |
| MF7350 4X4 (159 HP) | 145875,0 | | Massey | | RS 660 | |
| MF7370 4X4 (180 HP) | 163908,0 | | MF 9790 4x2 350 HP c/plat. | 805384,0 | RS 780 | |
| MF7390 4X4 (200 HP) | 175530,0 | | Challenger | | s/c | |
| MF7415 4X4 (225 HP) | 195368,0 | | CH 670 (350 HP) 4 x 4 c/pla | 595800,0 | s/c | |
| MF7620 4X4 (200 HP) | s/c | | FORRAJERAS | | s/c | |
| SEMBRADORAS | | | Class | | | |
| Giorgi | | | Jaguar 980 | s/c | | |
| 44 líneas a 19 cm | 32826745,6 | | Jaguar 960 Equipo | s/c | | |
| 28 líneas a 19 cm | 19936406,1 | | | | | |

Insumos agrícolas

| | | | | | | | |
|-------------------------|------------|-------------------------|-----------------|---------------------|----------------|---------------------------|--------|
| Herbicidas | u\$ | IMIZET (Imazetapyr 10%) | 10,6 | Fungicidas | u\$/\$l | Signum (pack 302) | 7,4 |
| 2,4 D 50% sal amina (M) | 3,8 | Gesagard 50 | 11,5 | Amistar Xtra (M) | 39,6 | Fertilizantes | |
| 2,4 DB 100% 2 x 10 l | 14,5 | | | Thiram | s/c | u\$/\$t | |
| Axial | 49,6 | Insecticidas | u\$/\$l | Allegro | 17,8 | Fosfato diamónico | 1230,0 |
| Authority | 35,0 | Cipermetrina 25% | 8,4 | Coadyuvantes | u\$/\$l | Superfosfato Triple | 1200,0 |
| Bice Pack 20+20/ 5 has | s/c | Clorpirifos 48% (M) | 6,5 | Eco Rizo Spray | 27,0 | Urea granulada | 950,0 |
| Dual Gold | 15,5 | Fighter Plus | 66,0 | Rizo Spray Extremo | 18,0 | UAN | 840,0 |
| Fluorocloridona | 22,0 | Curasemillas | u\$/\$kg | Rizo Spray Integrum | 19,3 | Microstar CMB | 4,5 |
| Clorimuron | 49,0 | Dividend | s/c | Silwet L Ag | 43,0 | Semillas agrícolas | |
| Glifosato común 54% | 12,5 | Guapo 60% FS | s/c | Inoculantes | u\$/\$u | Girasol hib. (M) | 210,0 |
| Galant LPU (M) | 9,0 | Maxim Evolution | 56,6 | Dakar 502 | 7,1 | Trigo fiscalizado | 23,2 |
| Metsulfuron Metil 60% | 55,0 | Maxim RFC | 44,0 | Rizoderma soja | 6,6 | Soja RR x 40 kg | 32,0 |
| Paraquat | 5,9 | Gaucho 60% FS (M) | s/c | Rizo Liq Top II | 4,5 | Sorgo granífero hib. (M) | 7,0 |



Costos varios

| COMBUSTIBLES | \$/ltr | Unidad Técnica Agrícola (UTA) | 5000,0 | Volkswagen | Flete 300 km | 4118,9 |
|----------------------------|---------|-------------------------------|-----------|--------------------------|--------------|--------|
| Gasoil (YPF)- agropecuario | 181,0 | PICK UPS | \$ | Amarok DC TRENDLINE 2.0 | Flete 450 km | 5426,5 |
| Nafta Premium | 184,5 | Toyota | | Amarok DC COMFORTLINE | | |
| Nafta súper (YPF) | 151,4 | Hilux c/d DX 2.5 4x4 TDI | 7507000,0 | Amarok DC HIGHLINE 2.0 T | | |
| OTROS | \$ | Hilux c/d SR 3.0 TDI 4x4 | 8831000,0 | Fletes | \$ | |
| Empleado Rural | 90238,0 | Hilux c/d SRV 3.0 TDI 4x4 | 9690000,0 | Flete 100 km | 1958,0 | |

Los datos que figuran en los cuadros han sido aportados por las empresas proveedoras de productos y servicios que figuran más abajo. Son valores de referencia y con un carácter orientativo, ya que en el mercado pueden encontrarse valores superiores e inferiores a los publicados.

Empresas Consultadas:

Ins. Vet.: Campo y Asoc. 4942-5521; **Agroq.:** Lartirigoven 02344-452057, Rizobacter 2477-409400; **Semillas:** E. Baya Casal S.A. 4896-2600.
Raciones/Alimentos: Brassicas SA 4394-6097; Santa Sylvania 03471-499071; **Artículos Rurales:** Lago Rural 4301-6514. **Maq. Agrícola:** Apache 03471-471349; Valtra 4719-6072; John Deere 0341-4718002; Giorgi S.A 03464-493512; Agco Arg 4469-7863/7880; Agrometal 03468-471311; Tilo +54 341 6596681
 Ins. Tambo: Minutolo S.R.L 4241-4496; **UTA:** Valores provistos por contratistas.

Descubrí los nuevos beneficios exclusivos para socios CREA



Conocé más ingresando a miespacio.crea.org.ar



Apuntes

El agro es parte de solución

El agro es parte de la solución para mitigar el cambio climático. Pero poner esa consigna en acción requiere mucho trabajo y esfuerzo. Exige compromiso, porque el costo de *mirar para otro lado* puede ser muy elevado. Así se puede resumir la presentación realizada por el director ejecutivo de CREA, Cristian Feldkamp, durante un panel llevado a cabo el mes pasado en un evento organizado por la Fundación Argentina Global en el marco de la Cumbre Mundial de Alcaldes C40 que se llevó a cabo en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Feldkamp explicó que en el ADN de la red CREA se entiende que el sector agropecuario, por medio de la generación de conocimiento aplicado en el marco de redes interdisciplinarias, es un actor clave en la producción de bienes, la generación de empleo, la preservación del ambiente y la provisión de servicios ecosistémicos.

"Estamos convencidos de que el cambio climático es un gran desafío para la humanidad y claramente para el sector agropecuario, que tiene una importancia central en la Argentina. Y que ese desafío comprende a las personas y las comunidades y sus necesidades de desarrollo", apuntó.

Feldkamp afirmó que, por medio tecnologías probadas, es factible mejorar la eficiencia de diferentes procesos productivos para reducir, en términos relativos, la huella de carbono de las actividades agropecuarias, al tiempo que existen evidencias de que una gestión adecuada del suelo permite capturar grandes cantidades de carbono orgánico para compensar los efectos nocivos de las emisiones de gases de efecto invernadero.

Al respecto, son muchas las tecnologías empleadas en la Argentina que contribuyen a almacenar carbono orgánico en los suelos, como puede ser el caso de la siembra directa, rotaciones agrícolas apropiadas, ambientaciones, cultivos de cobertura o de servicio y un manejo adecuado de los pastizales, entre otras. "La gran promesa está en el suelo, pero para validar esta afirmación es necesario implementar investigaciones y metodologías que permitan medir la captura de carbono, y en CREA estamos trabajando en ese sentido en el marco de redes interinstitucionales", informó.

Feldkamp resaltó la necesidad de construir conocimiento científico orientado a consolidar la capacidad del agro como parte de la solución frente al cambio climático, de manera tal que las decisiones públicas en la materia se tomen sobre la base de datos verificables y contrastables. "Si no nos involucramos en la generación de conocimiento en lo que respecta a un tema tan importante como el cambio climático, pueden terminar *ganando* las emociones al momento de definir las políticas públicas en la materia", concluyó.



N.º 505 Noviembre 2022

Propietario: AACREA
Asociación Argentina de Consorcios
Regionales de Experimentación Agrícola

Director: Fernando de Nevares

Editora: Mariela Suárez
revista@crea.org.ar

Secretario de redacción: Ezequiel Tambornini
redaccion@crea.org.ar

Colaboradores: María Luz Urruspuru

Diseño: Rene Durand

Fotografías: Pablo Oliveri, Martín Gómez Alzaga,
Adobe stock.

Editorial responsable: AACREA
Registro de la Propiedad Intelectual: en trámite
ISSN: 2362-4892

DIRECCIÓN Y ADMINISTRACIÓN
Sarmiento 1236, 4.º piso, Capital Federal (1041)
Teléfonos: (011) 4382-2076/79
Fax: (011) 4382-2911
<http://www.crea.org.ar>

SUSCRIPCIONES
Jessica Sosa
Teléfono: (011) 4382-3517/2076/79
Fax: (011) 4382-2911
suscripciones@crea.org.ar

VALOR DE LA SUSCRIPCIÓN ANUAL
En el país: \$ 2585-

PUBLICIDAD
(011) 4382-2076/79.
publicidad@crea.org.ar
Sarmiento 1236, 4.º piso, Capital Federal (1041)

IMPRESIÓN
Latingráfica
Rocamora 4161 (1184) CABA

DISTRIBUIDORES EN EL INTERIOR
Interplaza S. A.
Luis Sáenz Peña 1836
Teléfono: (011) 4304-9377/4305-0114

Está permitida la reproducción total o parcial del contenido de la revista en los medios gráficos, destacando en forma clara la fuente. Para su reproducción por medios electrónicos, se requiere la autorización explícita por parte de AACREA.

La revista no se responsabiliza por las opiniones vertidas por los entrevistados en las notas periodísticas ni en colaboraciones firmadas. Tampoco es responsable de la devolución de originales de artículos no solicitados.



LA RED RURAL

CON LOS PROFESIONALES DEL AGRO

10 AÑOS



SEBASTIÁN SALVARO | RICARDO BINDI | MARCOS LOPEZ ARRIAZU

Sábados de 6 a 8 hs

Micos de lunes a viernes

6:35 | 10:35 | 14:35 | 16:35 | 19:35 HS.

 @redruraloficial

 @laredrural

 @laredrural

 11.6974.9431

 Google Play
 App Store

Descargá la APP
y escuchalos en vivo

Producción integral

PAMPANUESTRA
COMUNICACIÓN PARA EL AGRO



Koppert

Seamos parte del cambio



**Soluciones biológicas
compatibles con las
tecnologías actuales.**

- No generan resistencia en los patógenos.
- Respetan los microorganismos benéficos.
- Potencian la producción cuidando el medio ambiente.
- Presentan residualidad en más de un ciclo productivo.

**Biológico
es Koppert**

 [koppert.org](https://www.koppert.org)